



EXTRAIT DU REGISTRE DES DELIBERATIONS DU CONSEIL MUNICIPAL

Conseillers en exercice : 61

Date de Publicité : 21/11/17

Reçu en Préfecture le : 21/11/17
CERTIFIÉ EXACT,

Séance du lundi 20 novembre 2017
D-2017/495

Aujourd'hui 20 novembre 2017, à 15h00,

le Conseil Municipal de la Ville de Bordeaux s'est réuni en l'Hôtel de Ville, dans la salle de ses séances, sous la présidence de

Monsieur Alain JUPPE - Maire

Etaient Présents :

Monsieur Alain JUPPE, Madame Virginie CALMELS, Monsieur Nicolas FLORIAN, Madame Alexandra SIARRI, Madame Anne BREZILLON, Monsieur Fabien ROBERT, Mme Anne-Marie CAZALET, Monsieur Nicolas BRUGERE, Madame Brigitte COLLET, Monsieur Jean-Louis DAVID, Madame Emmanuelle CUNY, Monsieur Stephan DELAUX, Monsieur Marik FETOUH, Madame Laurence DESSERTINE, Monsieur Jean-Michel GAUTE, Monsieur Pierre LOTHAIRE, Madame Emilie KUZIEW, Monsieur Pierre De Gaétan NJIKAM MOULIOM, Madame Arielle PIAZZA, Monsieur Jérôme SIRI, Madame Elizabeth TOUTON, Monsieur Joël SOLARI, Madame Ana maria TORRES, Monsieur Jean-Pierre GUYOMARC'H, Monsieur Michel DUCHENE, Madame Mariette LABORDE, Madame Marie-Françoise LIRE, Monsieur Erick AOUIZERATE, Monsieur Philippe FRAILE MARTIN, Monsieur Benoit MARTIN, Monsieur Gérald CARMONA, Madame Anne WALRYCK, Madame Marie-Hélène VILLANOVE, Madame Florence FORZY-RAFFARD, Madame Constance MOLLAT, Madame Marie-José DEL REY, Madame Maribel BERNARD, Monsieur Guy ACCOCEBERRY, Monsieur Yohan DAVID, Monsieur Edouard du PARC, Madame Sandrine RENO, Madame Estelle GENTILLEAU, Monsieur Marc LAFOSSE, Monsieur Yassine LOUIMI, Madame Stéphanie GIVERNAUD, Madame Solène COUCAUD-CHAZAL, Madame Cécile MIGLIORE, Madame Michèle DELAUNAY, Monsieur Pierre HURMIC, Monsieur Vincent FELTESSE, Madame Emmanuelle AJON, Monsieur Nicolas GUENRO, Madame Delphine JAMET, Monsieur Matthieu ROUYEYRE, Monsieur Jacques COLOMBIER,

Excusés :

Monsieur Didier CAZABONNE, Madame Nathalie DELATTRE, Madame Magali FRONZES, Monsieur Alain SILVESTRE, Mme Laetitia JARTY ROY, Madame Catherine BOUILHET

Golf de Bordeaux. Compte rendu annuel de l'exercice clos le 31 décembre 2016. Information.

Madame Arielle PIAZZA, Adjoint au Maire, présente le rapport suivant :

Mesdames, Messieurs,

Par délibération du 23 novembre 2009, vous avez confié à la société Blue Green SAS la conception, la réalisation et le financement d'investissements ainsi que la gestion et l'exploitation du Golf de Bordeaux Lac, sous la forme d'un contrat de concession de travaux et de service public pour une durée de 15 ans.

Conformément à l'article 52 de l'ordonnance du 29 janvier 2016, les délégataires de service public ont l'obligation de remettre à l'autorité délégante un rapport annuel. Son examen vous est présenté sur la base de la présente synthèse, conformément à l'article L. 1411-3 du code général des collectivités territoriales.

Le Golf de Bordeaux Lac est un équipement d'une superficie de 110 hectares regroupant les installations golfiques suivantes :

- Deux parcours de 18 trous : la Jalle (créé en 1978) et les Etangs (créé en 1990) ;
- Plusieurs zones d'entraînement : 1 practice éclairé de 76 postes couverts, 1 putting green de 9 trous, un pitching-putting green de 9 trous et une zone d'entraînement ;
- Un Club-House ;
- Des bâtiments annexes : 1 magasin de golf, 1 local à chariots, 1 atelier, 3 maisons de fonction, une salle de formation, des parkings et 2 mini chalets starter.

Une démarche nationale « Golf et Nature » a été engagée depuis 2011 par la société Blue Green et elle a abouti à un plan d'action pour le golf de Bordeaux Lac annexé à la présente délibération. Le Golf de Bordeaux Lac s'est également engagé dans la démarche « pelouse sportive écologique » depuis 2015.

I – L'évolution de l'activité

Le Golf de Bordeaux Lac constitue le 1^{er} golf de France en nombre d'abonnés pour le réseau Bluegreen. Il est également en tête pour la création de nouveaux abonnés.

Le chiffre d'affaires du golf de Bordeaux Lac est encore en 2016 en expansion, avec une augmentation de 0,4% par rapport à 2015, atteignant 2111 Keuros, favorisée par la météo de fin d'année 2016. En 2016, le chiffre d'affaires du Golf de Bordeaux Lac se compose principalement à 77% du chiffre d'affaires Golf et à 19% du Chiffre d'Affaires enseignement, les 4% restants représentent le chiffre d'affaires location (loyer, restaurant et boutique).

Le Golf de Bordeaux Lac connaît un bon taux de satisfaction auprès des usagers : il reste un golf attractif pour les nouveaux pratiquants. L'évolution de la fréquentation s'explique par le départ de certains golfeurs compétitifs qui se dirigent vers d'autres structures après quelques années de pratique à Bordeaux Lac.

1.1 Le chiffre d'affaires Golf

Les 77% du chiffre d'affaires Golf se décomposent de la manière suivante :

- 63% du chiffre d'affaires repose sur les abonnements (en augmentation de 10%),
- 22% sur les green-fees (non abonnés),
- 12% sur le practice (en baisse),
- 3% sur le divers (location de voitures, carte Blue Green, autres produits).

- Les abonnements :

Le chiffre d'affaires des abonnements a augmenté de 11% en 2016 avec 1 035 261 euros. La moyenne des abonnés sur 2016 est en augmentation par rapport à 2015 avec 1 238 abonnés en moyenne contre 1 132 en 2015.

L'essentiel des abonnés vient de Bordeaux. La majorité des golfeurs se situe entre 50 et 70 ans. Un rajeunissement de la population apparaît cependant dans les formules enseignement.

- Les green-fees (non abonnés) :

Le chiffre d'affaires 2016 des green-fees constitue une très bonne année avec 367 295 euros, soit la 2^{ème} meilleure année depuis 2012. La qualité du terrain, les conditions de jeux favorables associées à une politique commerciale dynamique (vente aux comités d'entreprise notamment) ont permis d'atteindre ce chiffre.

- Le practice :

Le chiffre d'affaires du practice a légèrement diminué pour la première année avec 193 642 euros sur l'exercice 2016 (baisse de 13%). L'activité du practice avait connu ces dernières années un pic important de fréquentation, les chiffres 2016 semblent correspondre à un seuil d'activité normal.

1.2 Le chiffre d'affaires Enseignement :

Le chiffre d'affaires de l'enseignement a légèrement diminué avec 417 320 euros sur l'exercice 2016, contre 453 442 euros sur l'exercice 2015.

Les journées portes ouvertes au Golf de Bordeaux Lac ont connu cette année encore un grand succès.

En 2016, 317 personnes ont souscrit des formules enseignement dont 72% ont opté pour une formule « all inclusive » pour une durée d'un an, comprenant l'accès au parcours enseignement, le matériel et le passage de la carte verte.

L'école de Golf est toujours en développement, elle est composée en 2016 de 200 jeunes, dont 74% de réinscriptions. Le plus jeune joueur est né en 2012.

II - Le personnel

Le golf de Bordeaux-Lac compte 26 salariés dont 3 cadres et 1 personne travaillant à temps partiel. Les 2 emplois d'avenir terrain ont démissionné. 2 contrats de qualification ont été embauchés en 2016 : une intendante et un jardinier.

III – L'évolution des ouvrages

Conformément à ses obligations, la société Blue Green SAS a effectué en 2016 un certain nombre de travaux relatifs à l'embellissement ou à l'amélioration des équipements et installations golfiques :

- création filet de practice : 6 212 euros
- practice cible : 3 408 euros
- création clôture : 4 920 euros
- sablage : 10 400 euros
- signalétique plaque départ : 4 284 euros
- réhabilitation berlinoise : 2 377 euros

Ainsi, le montant total des investissements réalisés en 2016 est de 31 601 euros H.T dans le cadre de la part complémentaire. Il a par ailleurs versé 9 570,81 euros à la Ville afin d'atteindre les 2% du chiffre d'affaires (soit 41 171,81 euros).

De plus, le concessionnaire a réalisé en 2016 des travaux à hauteur de 49 572 euros H.T. dans le cadre des travaux prévus au plan d'investissement défini en annexe 5 du contrat :

- parking : reprise des allées de circulation pour 6 562 euros H.T
- filet de practice pour 3 453 euros H.T
- compresseur pour 3 416 euros H.T
- liaison station des Etangs pour 29 608 euros H.T
- mise en conformité club house pour 4 484 euros H.T
- toit du logement de fonction pour 2 050 euros H.T.

La Ville de Bordeaux a, pour sa part, financé les travaux du poste de relevage du club house, pour un montant de 31 199 euros, conformément au contrat en cours.

L'ascenseur du club-house, permettant l'accessibilité aux personnes à mobilité réduite, est désormais en fonction.

Les travaux envisagés pour 2017 portent notamment sur le sablage du parcours de la Jalle, élément essentiel pour maintenir un parcours de qualité, du drainage ...

IV - Le plan d'action biodiversité et démarche pelouse sportive écologique

La société Blue Green SAS s'est engagée sur le golf de Bordeaux - Lac vers une démarche de labellisation Pelouse sportive écologique comme base d'évaluation de sa démarche éco responsable.

Un expert en sciences agronomiques indépendant a réalisé un audit de situation technique, intégrant une évaluation de la situation environnementale et une évaluation des pratiques. Des objectifs de progrès et des recommandations font partie du diagnostic et constitueront la ligne d'action de Blue Green concernant la pelouse.

La préservation de la biodiversité et la gestion durable de la ressource en eau restent également des priorités pour le Golf de Bordeaux Lac. Enfin, la création d'une aire de lavage labellisée pelouse sportive écologique pour les machines est prévue dans la stratégie de développement durable de la société.

V – Eléments financiers

En keuros	2016	2015	Variations
Chiffre d'affaires	2 112	2 059	2,6%
Produits d'exploitation	2 245	2 151	4,4%
Charges d'exploitation	1 728	1 806	-4,3%
Résultat d'exploitation	517	345	50,0%
Résultat financier	0	0	0,0%
Résultat exceptionnel	-4	45	-110,1%
Frais de siège (8% du chiffre d'affaires)	138	168	-18,1%
Résultat après frais de siège	375	221	69,5%

Le chiffre d'affaires 2016 s'établit à 2.112 Keuros contre 2.059 Keuros en 2015, soit une augmentation de 2.6 %, qui s'explique par une dynamique commerciale forte ainsi qu'une météo favorable notamment sur la fin d'année. Cette augmentation est principalement générée par l'augmentation de 10,9 % du chiffre d'affaires abonnement, soit + 102 Keuros,

En parallèle, les charges d'exploitation ont diminué de - 4,3%(- 78 Keuros) passant à 1 728 Keuros. Cela s'explique principalement par :

- la diminution des autres achats et charges externes de - 85 Keuros avec notamment la baisse du poste maintenance et entretien, voyages et déplacements, des engrais et des énergies ;
- la baisse du poste impôts et taxes (- 24 Keuros) ;
- la baisse des charges salariales (-61 Keuros) ;
- l'augmentation des dotations aux amortissements de + 12 Keuros.

L'augmentation du chiffre d'affaires ainsi que la baisse des charges ont entraîné une augmentation du résultat d'exploitation de + 50% et du résultat net après frais de structure de + 69,5% entre 2015 et 2016.

Au titre des 12 mois de l'exercice 2016, la Ville de Bordeaux percevra en 2017 une redevance de 64,4 Keuros HT (avec 1 Keuros HT de redevance fixe d'occupation du domaine public et 63,4 Keuros HT de redevance variable correspondant à 3% HT du chiffre d'affaires réalisé). Elle a perçu en 2016 une redevance de 62,8 Keuros.

Pour votre complète information, le compte-rendu technique et financier 2016 est annexé à la présente synthèse.

Je vous demande, Mesdames, Messieurs, de bien vouloir en prendre acte.

INFORMATION DU CONSEIL MUNICIPAL

Fait et Délibéré à Bordeaux, en l'Hôtel de Ville, le 20 novembre 2017

P/EXPEDITION CONFORME,

Madame Arielle PIAZZA



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

RAPPORT D'ACTIVITE ANNEE 2016 GOLF DE BORDEAUX LAC





SOMMAIRE

I - PRESENTATION BLUE GREEN GROUPE SAUR.....	3
1. Le réseau Blue Green.....	4
2. Le réseau : les golfs Open Golf Club.....	4
3. Le réseau partenaires et les golfs associés étrangers.....	6
4. Les valeurs de Blue Green.....	8
5. Blue Green : des actions concrètes pour notre planète :.....	9
II - STRATEGIE COMMERCIALE ET MARKETING BLUE GREEN.....	10
III – DONNEES D’EXPLOITATION GOLF DE BORDEAUX LAC.....	16
1. Golf de Bordeaux Lac au sein du réseau.....	17
2. Evolution du nombre d’abonnés en nombre et CA.....	20
3. Comparatif abonnés 2012/2013/2014/2015 /2016.....	22
4. Répartition des départs abonnés par mois et semaine.....	27
5. Répartition des abonnements par typologie.....	30
6. Répartition des abonnements par Age.....	32
7. Les Green Fee :.....	33
8. Practice.....	36
9. Enseignement :.....	39
10. Ecole de Golf :.....	43
11. Répartition du CA par centre de profit en % :.....	44
12. Comparatif par grand centre de profit :.....	46
13. Le personnel.....	49
14. Enquêtes de satisfaction.....	53
IV BILAN 2016 DE L’A.S. GOLF DE BORDEAUX LAC.....	62
V - DONNEES FINANCIERES GOLF DE BORDEAUX LAC.....	70
VI - BILAN TECHNIQUE 2015 GOLF DE BORDEAUX LAC.....	86
1. Récapitulatif des investissements réalisés en 2016.....	87
2. Programme d’investissement 2017.....	96
3. Point investissements par rapport à la convention.....	98
4. Plan d’action biodiversité, guide de bonnes pratiques et démarche PSE®.....	100
5. Pratiques culturelles alternatives.....	138
6. La gestion durable de la ressource en eau.....	139
7. Bilan Hydrique :.....	139
8. Analyse des dépenses engrais et phytosanitaire.....	141
9. Evolution des consommations engrais et phytosanitaires.....	142
VII - Mot du directeur.....	146



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

I - PRESENTATION BLUE GREEN GROUPE SAUR





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

LE RESEAU BLUE GREEN

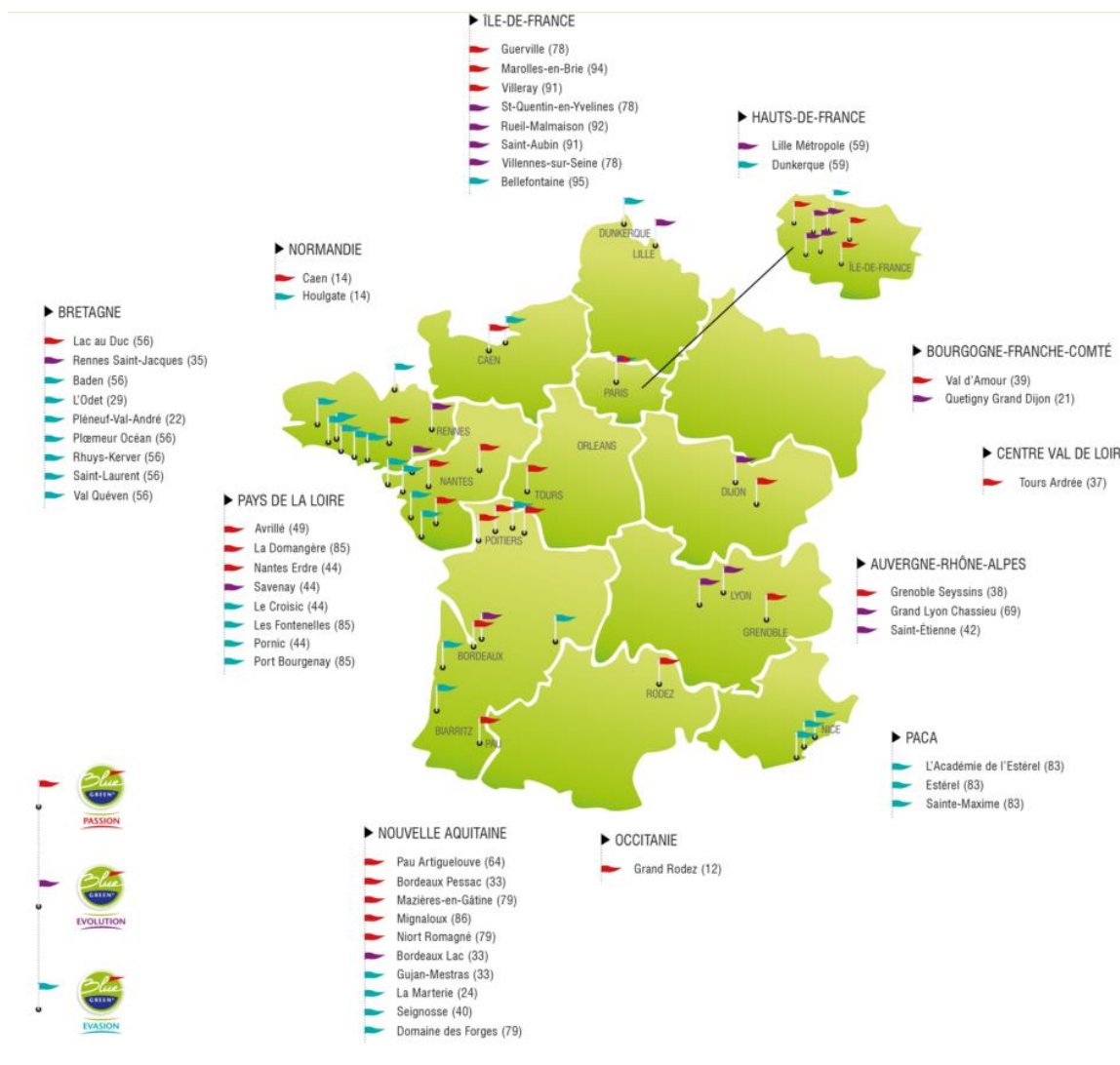
L'expérience et l'envergure de notre réseau sont preuves de bases solides et de compétences éprouvées dans le secteur du golf appuyé par notre actionnaire le Groupe Saur.

BLUE GREEN, chiffres clés

- Plus de 20 ans d'expérience
- 400 entreprises affiliées
- Près de 15 000 néophytes s'initient au golf chez Blue Green tous les ans
- Plus de 100 enseignants
- Promoteur d'une épreuve de l'European Challenge Tour à Pléneuf-Val-André
- 49 golfs en gestion
- 30 000 abonnés dont 6500 élèves en enseignement



1. Le réseau Blue Green

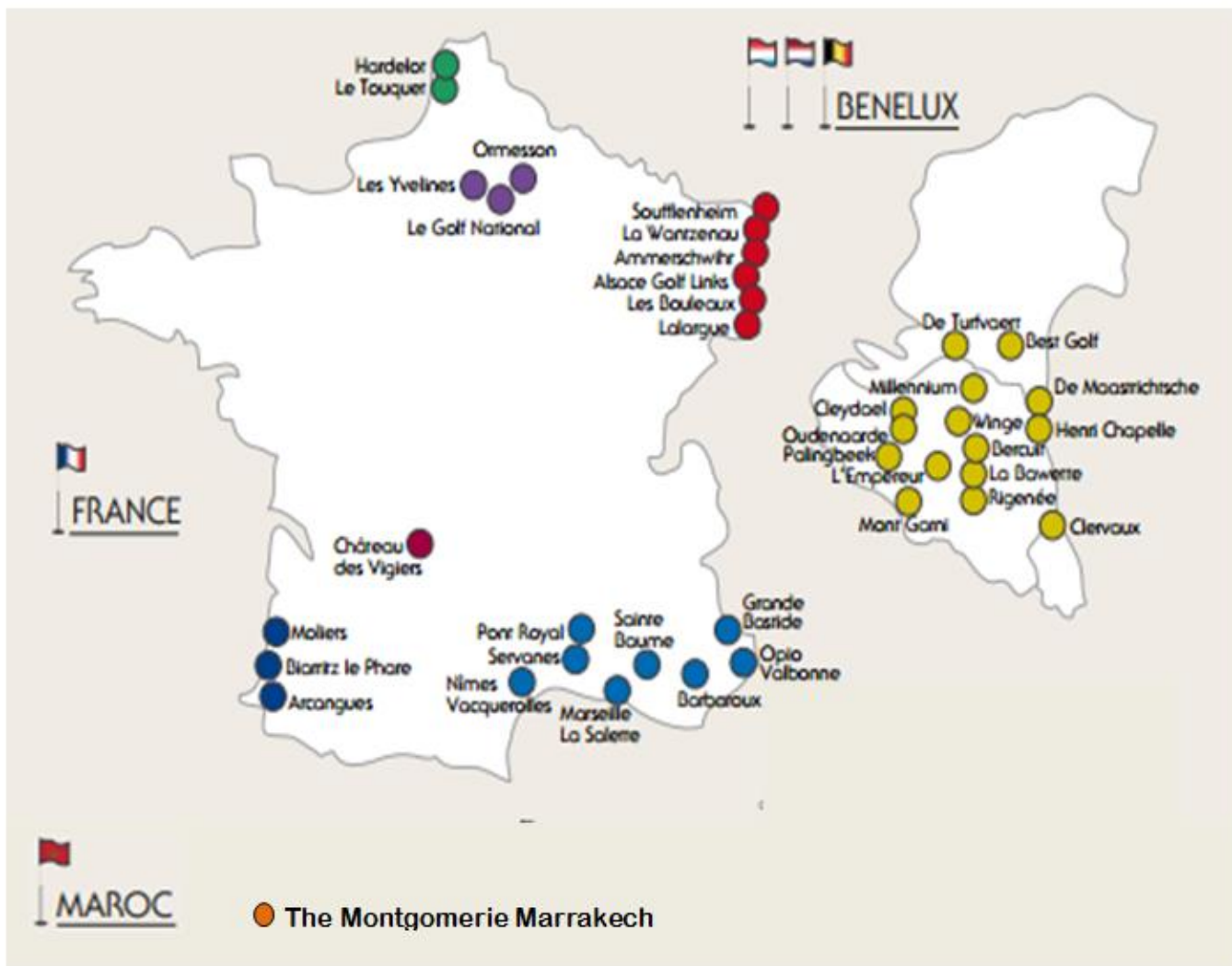




Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Depuis le 10 avril 2014, les chaînes Blue Green et Open Golf Club ont signé un accord de partenariat offrant aux abonnés des deux chaînes un choix et une diversité de parcours : synergie entre les 43.000 abonnés des deux chaînes et de ce fait, développer un trafic réciproque privilégié sur plus de 100 parcours.

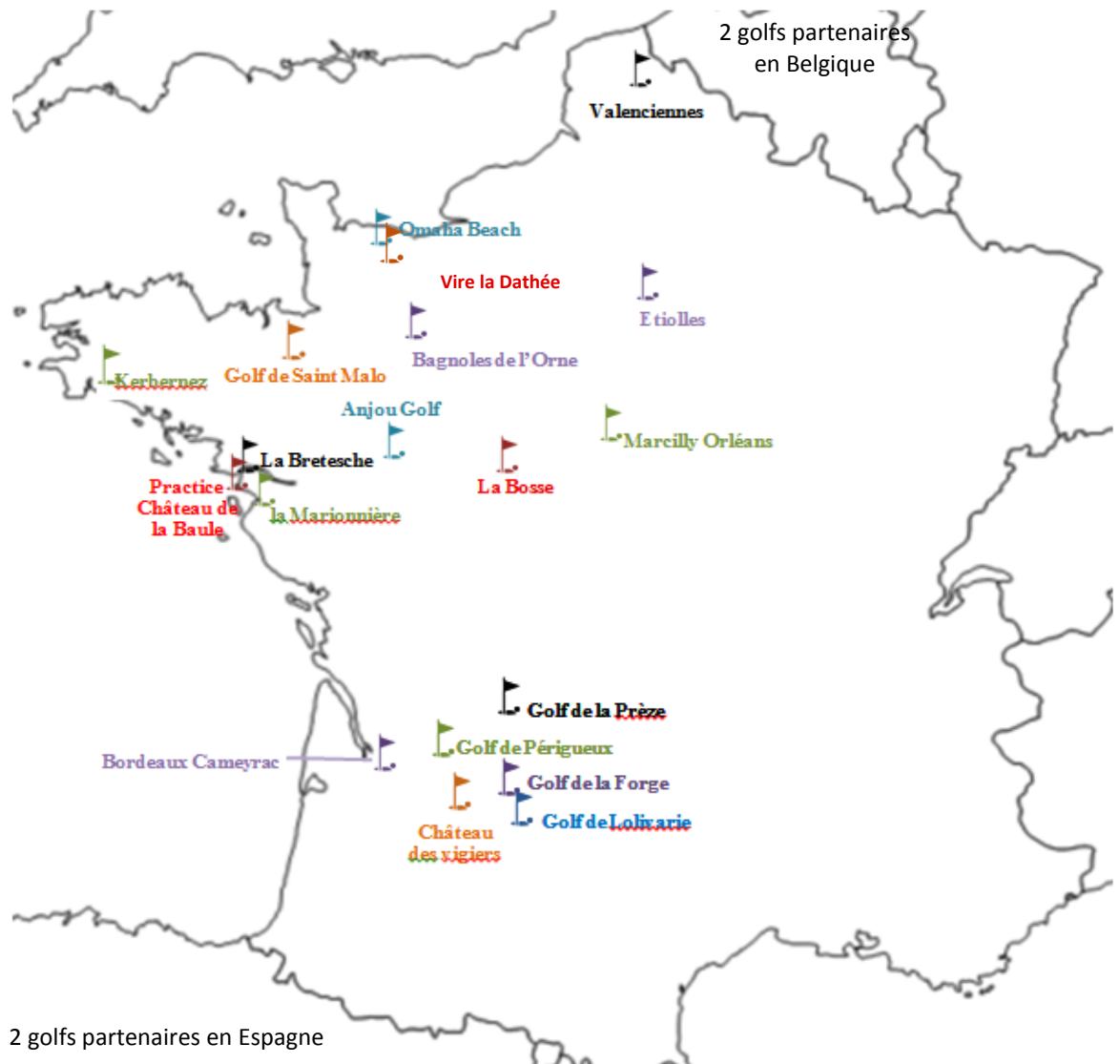
Les abonnés bénéficient d'une réduction de 25% sur les green fees 18 trous, 9 trous, compacts et pitch and putt sur les golfs français (hors golf national), belges et marocain.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

3. Le réseau partenaires et les golfs associés étrangers



Carte au 31/12/2016

Blue Green Partenaires est une offre novatrice et évolutive. La personnalisation de partenariat en fait le produit idéal pour développer les golfs partenaires et intégrer un réseau leader sur son domaine en toute sérénité.

Pour le golf partenaire c'est :

- BENEFICIER** de l'expérience du leader numéro 1 en Europe
- INTEGRER** les supports de la marque Blue Green
- DEVELOPPER** une vraie dynamique de la relation client
- PROFITER** d'outils marketing performants (site web, newsletter)
- AMELIORER** le processus d'achats (terrain, boutique et restauration)



Partenaires



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Au 31/12/2016, 19 golfs en France, 2 en Belgique et 2 en Espagne ont adhéré au programme Partenaires, ce qui représente une diversité supplémentaire de parcours pour nos adhérents Blue Green qui bénéficient d'une réduction sur ces golfs.

Les accords associés golfs Etrangers

Liste au 31/12/2016

PAYS	GOLF
ANGLETERRE	LINDEN HALL GOLF COURSE
	PORTAL ARDERNE GOLF COURSE
	HILL VALLEY SAPPHIR
IRLANDE	CASTELROCK
ECOSSE	CARDRONA GOLF & RESORT
	SPEY VALLEY GOLF CLUB
	TAIN GOLF CLUB
SLOVENIE	DINERS GOLF AND COUNTRY CLUB
CHYPRE	MINTHIS HILLS RESORT
CHINE	MISSION HILLS CHINA

Il s'agit d'un accord de réciprocité de réduction de 25% sur les green fees. Une offre et une diversité encore plus étendues pour découvrir de nouveaux parcours. Notre commerciale Tours Opérateurs est chargée de gérer ses partenariats et de les développer.

Ci-après quelques photos de golfs à l'étranger :



Mission Hills (Chine)



Castel Rock (Irlande)





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

4. Les valeurs de Blue Green



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf

Les joueurs et leurs envies au cœur de nos préoccupations, avec un grand nombre de formules adaptées aux envies et besoins de chacun et permettant à tous de jouer selon son style et récompensant les plus fidèles

Une nouvelle façon d'aborder le golf, accessible, décontractée et conviviale dans un environnement accueillant, en phase avec les modes de vie des golfeurs dans un esprit club.

Une pratique du golf plus efficace, par l'utilisation des meilleures technologies dans nos offres d'enseignement, un encadrement par nos professionnels et en proposant des services innovants et connectés aux golfeurs.

La multiplicité des expériences, permettant à tous de profiter pleinement des moments passés sur nos parcours et de découvrir toute l'année des golfs d'exception dans les meilleures conditions.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

La démocratisation passe par le partage de moments de bien-être et de convivialité autour d'une passion fédératrice : le golf. C'est dans cet état d'esprit que les établissements Blue Green se voient pourvus de lieux de vie accueillants et chaleureux où l'on a plaisir à se retrouver en dehors du parcours (boutiques, restaurants, club house).

5. Blue Green : des actions concrètes pour notre planète :



Blue Green vise l'amélioration continue de ses performances au travers d'une gestion économiquement saine, socialement responsable et tournée vers la performance environnementale.

Les parcours de golf constituent de véritables poumons verts. La mosaïque d'habitats et les variétés de végétation qui se trouvent sur un golf concourent à la vie naturelle d'espèces variées. Les espaces calmes qu'ils offrent, permettent ainsi d'abriter une faune diversifiée.

Dans la continuité de son exploitation raisonnée et différenciée des parcours, Blue Green s'est engagé, en lien avec des naturalistes de la Ligue de Protection des Oiseaux (LPO) à mettre en place sur ses golfs, un plan de gestion écologique visant à favoriser l'accueil et la protection de la faune et de la flore.



De plus, le programme Golf & Nature vise une gestion éco-durable, structurée autour de trois objectifs environnements prioritaires :

1. La gestion durable de la ressource en eau : réduction de la consommation d'eau par une optimisation de son utilisation, recherche d'alternatives à l'utilisation d'eau potable et une valorisation des eaux recyclées
2. L'entretien raisonné de nos parcours concernant l'usage des produits phytopharmaceutiques et des engrais
3. La préservation et le développement de la biodiversité sur nos golfs, et ce, dans la continuité des actions déjà engagées avec la LPO.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

VEN 28 OCT

LA JOURNÉE À NE SURTOUT PAS MANQUER

EXCEPTIONNEL JUSQU'À -50%*

sur les cartes de practice, leçons ou green-fees... et plus encore !

Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

II - STRATEGIE COMMERCIALE ET MARKETING BLUE GREEN

C'est le printemps !

-20%

sur les nouveaux abonnements*
Du 1^{er} au 31 mars 2016

Offre valable sur les abonnements 1 golf, France 44 golfs, individuel, couple et d'autres encore...
Retrouvez toutes les infos sur www.bluegreen.com et dans le golf le plus proche.

Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

En avril, les offres fleurissent chez Blue Green

- Carnet de 10 leçons individuelles + 3 leçons offertes
- Carnet de 10 green fees Blue Green card + 3 green fees offerts
- Carnet de 10 green fees Exklusif + 3 green fees offerts
- Carnet de 10 green fees France + 3 green fees offerts

Offres valables du 2 au 30 avril 2016*
sur les golfs Blue Green...

Retrouvez toutes les infos sur www.bluegreen.com

Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

UN BON COUP À JOUER POUR LES DÉBUTANTS !

VENTE FLASH 24 HOURS EN PROFITER

28 AOÛT

INSCRIVEZ-VOUS DES MAINTENANT POUR ÊTRE ALERTÉ

QUANTITÉ LIMITÉE

245€
AU LIEU DE 490€

PASSEPORT 6 MOIS

- 6 mois de stage (24h de cours connectés)
- Accès à volonté au parcours d'initiation de votre club pendant 6 mois (investissement sur certains golfs)
- Passage de la carte verte
- 1 carte de practice de 10 creaux

Achat à l'accueil et en ligne www.bluegreen.com

Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

NOS OBJECTIFS EN 2017

- ✓ S'adapter au marché pour conforter notre place de leader dans la gestion de parcours de golfs par :
 - ▶ Un souci constant et permanent de professionnalisme dans chacune de nos actions quotidiennes,
 - ▶ L'anticipation pour améliorer notre proactivité
 - ▶ Être à l'écoute de nos clients pour répondre à leurs besoins

- ✓ Etre la référence dans notre domaine :
 - ▶ Par de nouvelles technologies au service des golfeurs (outils de marketing et de communication innovants et modernes),
 - ▶ Par une présence active sur les réseaux sociaux,
 - ▶ Par une démarche éco responsable.

- ✓ Développer la pratique et la progression des joueurs par notre qualité d'enseignement et de nos parcours,

- ✓ Fidéliser et récompenser nos abonnés (ées),

- ✓ Développer la fréquentation de nos parcours,

- ✓ Animer nos golfs par des opérations commerciales fortes permettant à nos clients de répondre à leurs besoins,

- ✓ Offrir une qualité de service correspondant aux attentes de nos clients avec des équipes dédiées et dynamiques sur chacun de nos golfs.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

NOTRE STRATEGIE

- 1) Créer des nouveaux golfeurs : ouvrir la pratique du golf au plus grand nombre, en réalisant des initiations gratuites et des portes ouvertes Blue Green chaque année,

Déclencher la première venue de nouveaux golfeurs chaque année par nos opérations portes ouvertes,

Chiffres des Journées Portes Ouvertes 2016 :

- ✓ **15 000 participants sur l'année,**
- ✓ 6 500 nouveaux abonnés en enseignement suite à ces initiations

- 2) Récompenser la fidélité de nos abonnés : conforter notre programme de fidélisation, et associer nos clients fidèles au recrutement de nouveaux abonnés (parrainage),

- 3) Faciliter la réservation des Green-Fee : via notre partenaire Book and Golf (11% du chiffre d'affaires green fees en 2016),

- 4) Communiquer avec nos clients à l'aide des nouvelles technologies et nouveaux moyens de communication : s'appuyer sur notre site internet, un outil emailing, et les réseaux sociaux (Facebook, twitter, You tube) pour offrir plus de services à nos clients,



bookandgolf.com





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

- 5) Pratiquer le juste prix : une politique de prix compétitifs construite sur une veille active de notre environnement concurrentiel
- 6) Créer une synergie Blue Green : création d'opérations marketing sur l'ensemble de nos golfs relayées par une communication nationale avec l'appui de nos différents partenaires (fournisseurs, équipementiers, sponsors nationaux, partenaires économiques).
- 7) Une présence et une communication locale mise en avant : relais d'un plan d'actions commercial local piloté par chaque directeur de golf :
 - Opérations commerciales adaptées à chaque golf et à sa clientèle,
 - Compétitions avec des entreprises locales,
 - Compétitions favorisant la rencontre entre joueurs confirmés et débutants pour accroître la fidélisation (adaptation des formules de jeu),
 - Animation avec les équipes d'enseignement dans les écoles, collèges et lycées autour du golf avec du matériel adapté,
 - Privilégier le lien partenaire avec l'association sportive,
 - Favoriser le développement sportif local,
 - S'insérer dans la vie économique, commerciale et culturelle locale.

Blue Green
golfetmer
14 JOURS de golf illimité en juin

ACHETEZ VOS FORFAITS EN LIGNE bluegreen.com

PASS LITTORAL JUIN 169€

Les Golfs Blue Green participant à l'opération

CARLINA HOLLATE (04) PULIGNY-VAL-ANDRÉ (22) L'ORST (29)	QUARN-METZEL (23) SISIGNOSE (49) LE CRÉVIC (49) FENNEC (54)	STANISLAV (44) BAGNOL (54) PULIGNY-OCCIDENTAL (54) MORVILLY-NEUVILLE (54)	SAINTE-LAURENTE (54) VAL-QUÉVEN (54) DUMONDVILLE (59) LA DONNAIÈRE (59)	LES FONTENELLES (60) PORT-ROUGE (63)
--	--	--	--	---

Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.
www.bluegreen.com

Blue Green
golfetville
en juillet et août

ACHETEZ VOS FORFAITS EN LIGNE bluegreen.com

FORFAIT SPÉCIAL ÉTÉ 219€
2 MOIS DE GOLF ILLIMITÉ EN JUILLET ET AOÛT 2016

Les Golfs Blue Green participant à l'opération

ARANDONVILLE (21) L'ORST (29) PULIGNY-VAL-ANDRÉ (22) PULIGNY-OCCIDENTAL (54) MORVILLY-NEUVILLE (54)	TRIERVILLE (23) SISIGNOSE (49) LE CRÉVIC (49) FENNEC (54) STANISLAV (44)	VAL-QUÉVEN (54) DUMONDVILLE (59) LA DONNAIÈRE (59)	LES FONTENELLES (60) PORT-ROUGE (63)	VAL-DE-GRACE (63) VAL-DE-GRACE (63) VAL-DE-GRACE (63) VAL-DE-GRACE (63) VAL-DE-GRACE (63)
---	--	--	---	---

Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.
www.bluegreen.com



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

- 8) Donner envie aux golfeurs de s'équiper : développer les Pro shops pour offrir le plus de choix qualité / prix à nos clients en s'appuyant sur du personnel formé et compétent.
- 9) Promouvoir le golf en entreprise : accroître nos relations en région avec les entreprises en décentralisant le service commercial « entreprises » : création de pôles régionaux de commerciaux entreprises et tour operators.
- 10) Partager le plaisir du golf avec les plus jeunes : transmettre et enseigner dans nos écoles de Golf, ouvertes aux enfants et jeunes de 5 à 17 ans, ou lors de nos stages vacances dédiés aux juniors.
- 11) Créer des animations sur les golfs pour dynamiser les relations clients / clubs
 - Sur des thèmes sportifs et festifs : La Saint Valentin, la Saint Patrick, Noël...
 - Caritatifs : partenariats avec Mécénat Chirurgie Cardiaque en 2016.



Entreprises





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

- 12) Un évènement incontournable : le **CORDON GOLF OPEN** organisé depuis 9 ans sur le golf Blue Green de Pléneuf-Val-André

Cette compétition est une des occasions supplémentaires pour Blue Green de faire découvrir gratuitement le monde du golf professionnel au plus grand nombre :

- ▶ un des **3 plus grands tournois professionnels en France**
- ▶ plus de 150 joueurs internationaux
- ▶ plus de 5000 spectateurs
- ▶ une dotation de 200 000 €
- ▶ sponsor principal depuis 2015 : Cordon Electronics
 - 2300 collaborateurs
 - 10 centres techniques en France
 - 6 filiales hors métropole



Nos autres sponsors



VELASCO : Vainqueur 2016

Toutes ces actions ont pour but de faire connaître le golf au plus grand nombre et de mettre tout en œuvre pour que votre golf soit un acteur économique important de votre territoire.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

III – DONNEES D'EXPLOITATION GOLF DE BORDEAUX LAC





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

1. Golf de Bordeaux Lac au sein du réseau

La configuration du domaine (2 parcours 18 trous La Jalle / Les Etangs), un parcours pitch and putt, un practice éclairé couvert (76 postes), le nombre d'enseignants (6), la formation des élèves moniteurs (CREPS), le **nombre important d'abonnés (1217) et d'élèves en enseignement (404 en 2017)** fait du Golf de Bordeaux Lac un complexe à part dans le réseau Bluegreen et plus encore dans le paysage golfique Français.

Parcours de La Jalle :

Créé en 1978, un parcours simple et peu vallonné qui possède une grande partie du terrain très boisée et agréable pour se détendre. Parcours avec des greens de qualité réputé dans l'ensemble de l'Aquitaine

d'une longueur de 6 165 m - Par 72.

Ce parcours a été créé en 1978 par l'architecte Jean BOURRET.

Parcours Les Etangs :

Parcours de 18 trous plus récent de 6 162 m - Par 72.

Ce parcours offre un bon challenge technique avec des pièces d'eau présentes. Présence également d'arbres sur l'ensemble du parcours. Ce parcours a été créé en 1990 par l'architecte Jean BOURRET

Novateur, dans la mise en place d'actions terrain (plan d'action de la biodiversité),

Ambitieux, dans les investissements réalisés (+ de 2.5 millions d'euros sur 3 ans),

Solidaire, avec l'accueil de compétitions caritatives (Resto du cœur, la Mucoviscidose, Green de l'espoir, la Kiwanis, Grain de sables....),

Sportif, dans l'organisation de compétitions (Grand prix de Bordeaux, Grand Prix jeune de Bordeaux, Trophée seniors....),

Conviviale, avec des évènements dédiés (Journée de la femme, Challenge d'Hiver, Crêpes Party, Coupe des Rois...) le golf de Bordeaux Lac est le golf de tous les Bordelais et plus encore...



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Le golf de Bordeaux Lac dans le paysage Bluegreen en termes de résultats :

1ère place nationale du réseau, en nombre d'abonnés Avec 1263 abonnés à fin 2016

	<i>Fin d'année 2016</i>	<i>TOTAL NOUVEAU</i>	<i>Dont nouveaux venant de l'enseignement</i>
BORDEAUX	1 263	435	133
PESSAC	1 224	318	90
LILLE	1 097	234	109

1ère place nationale en création de nouveaux abonnés Avec 435 abonnés en 2016

	<i>Fin d'année 2016</i>	<i>TOTAL NOUVEAU</i>	<i>Dont nouveaux venant de l'enseignement</i>
BORDEAUX	1 263	435	133
LILLE	1 097	234	109
PESSAC	1 224	318	90



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

1^{ère} place nationale en création de nouveaux abonnés

(Venant de l'enseignement)

133 abonnés en 2016

	<i>Fin d'année 2016</i>	<i>TOTAL NOUVEAU</i>	<i>Dont nouveaux venant de l'enseignement</i>
BORDEAUX	1 263	435	133
LILLE	1 097	234	109
PESSAC	1 224	318	90

2^{ème} place nationale en création de nouveaux golfeurs

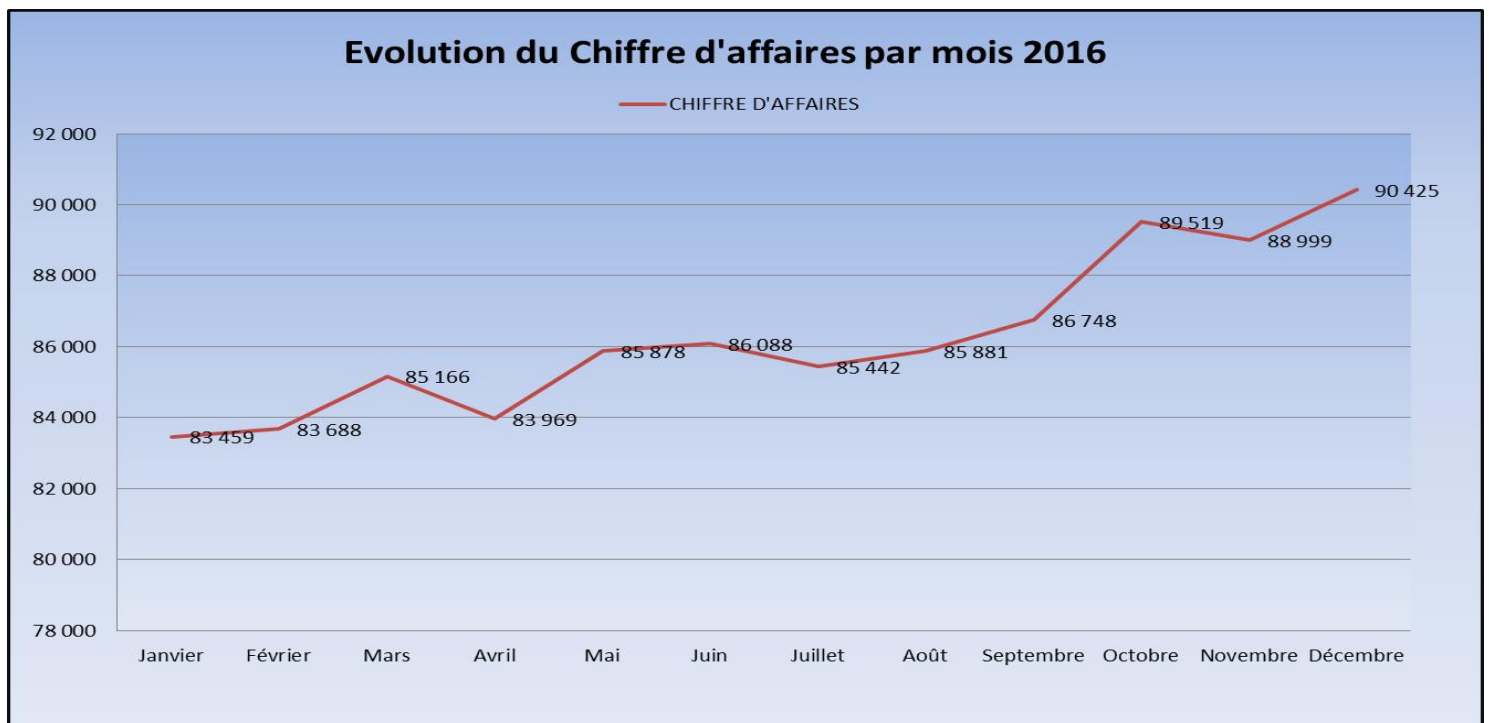
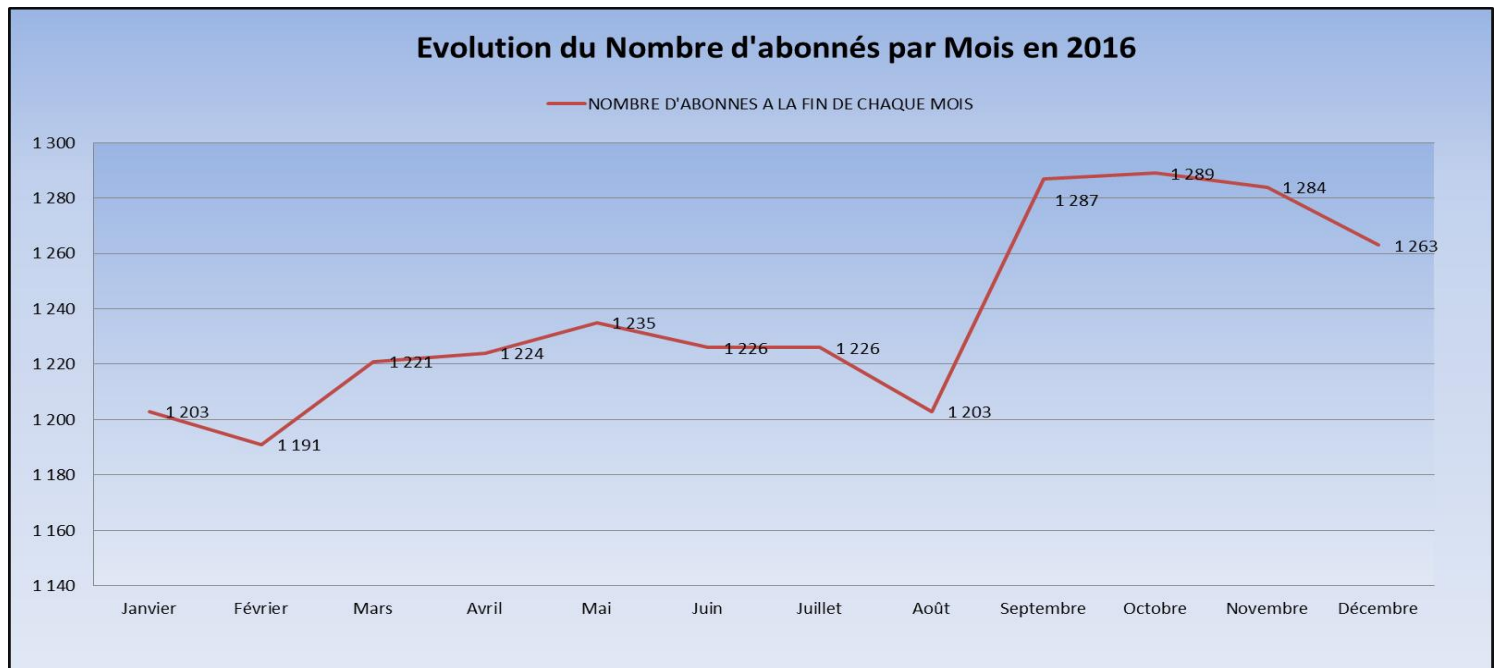
(Personnes ayant souscrit une formule enseignement)

352 produits en 2016

	<i>Nombre de produits enseignement vendus en 2016</i>
CHASSIEU	404
BORDEAUX	352
PESSAC	348



2. Evolution du nombre d'abonnés en nombre et CA





Evolution du Nombre de nouveaux abonnés par Mois en 2016

— NOMBRE DE NOUVEAUX ABONNEMENT VENDUS DANS LE MOIS



Commentaires :

Nous retrouvons une courbe ascendante, avec une augmentation de 60 abonnés entre le mois de janvier 2016 et décembre 2016.

La dynamique engagée dans la création de nouveaux golfeurs associée à une politique commerciale destinée au moins de 40 ans nous ont permis de réaliser une bonne année dans ce secteur.

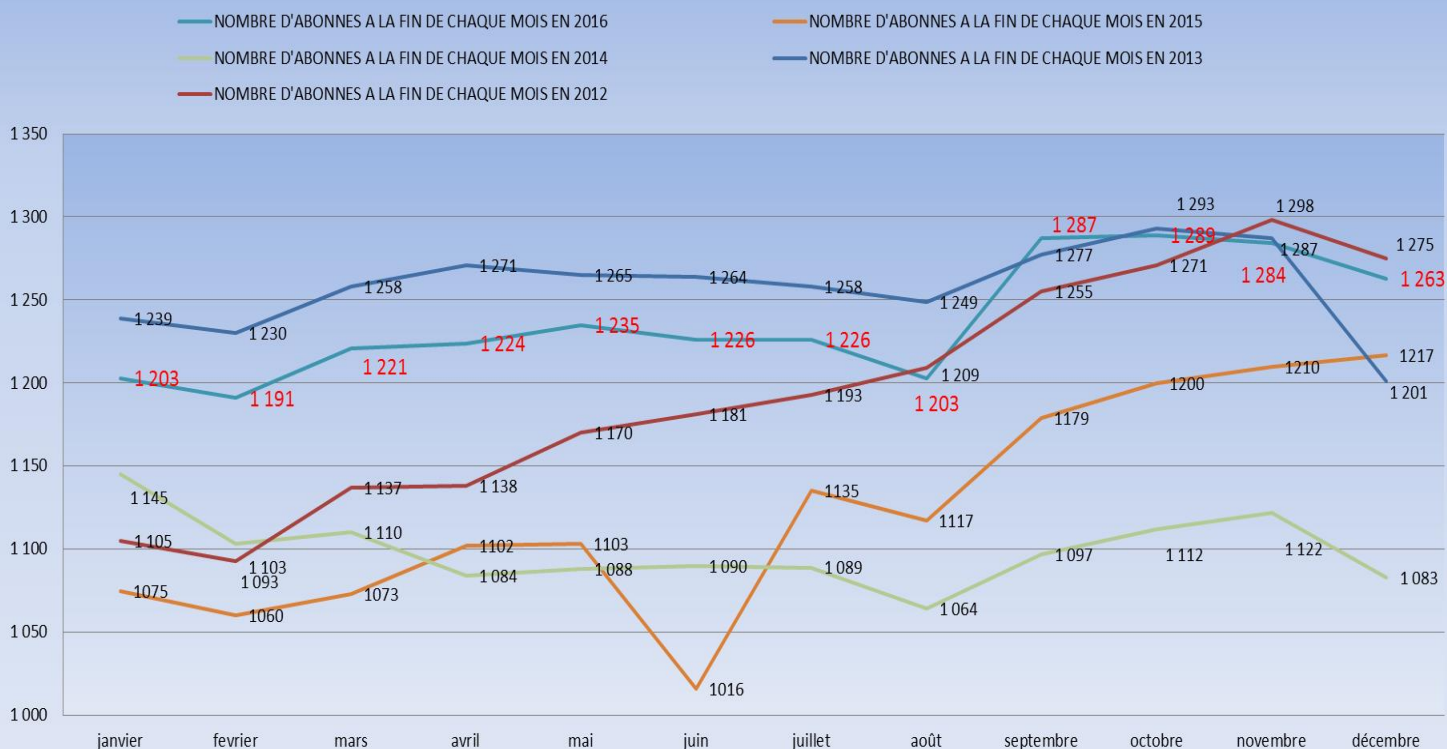
Notamment avec un exceptionnel mois de septembre avec 153 créations de nouveaux abonnés venus majoritairement de l'enseignement et de notre offre destinée au moins de 40 ans.

Le chiffre d'affaires réalisé s'en ressent avec une « pointe » mensuelle à plus de 90 k€ et un CA annuel qui s'est établi à plus de 1035 k€

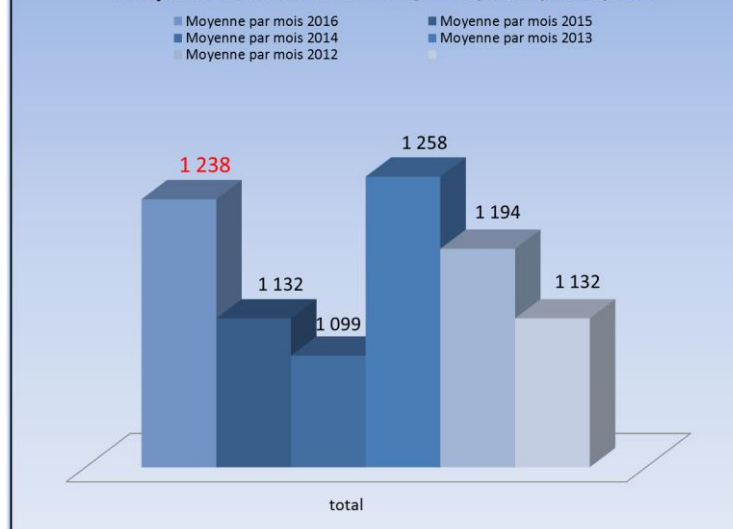


3. Comparatif abonnés 2012/2013/2014/2015 /2016

Comparatif nombre d'abonnés 2012/2013/2014/2015/2016



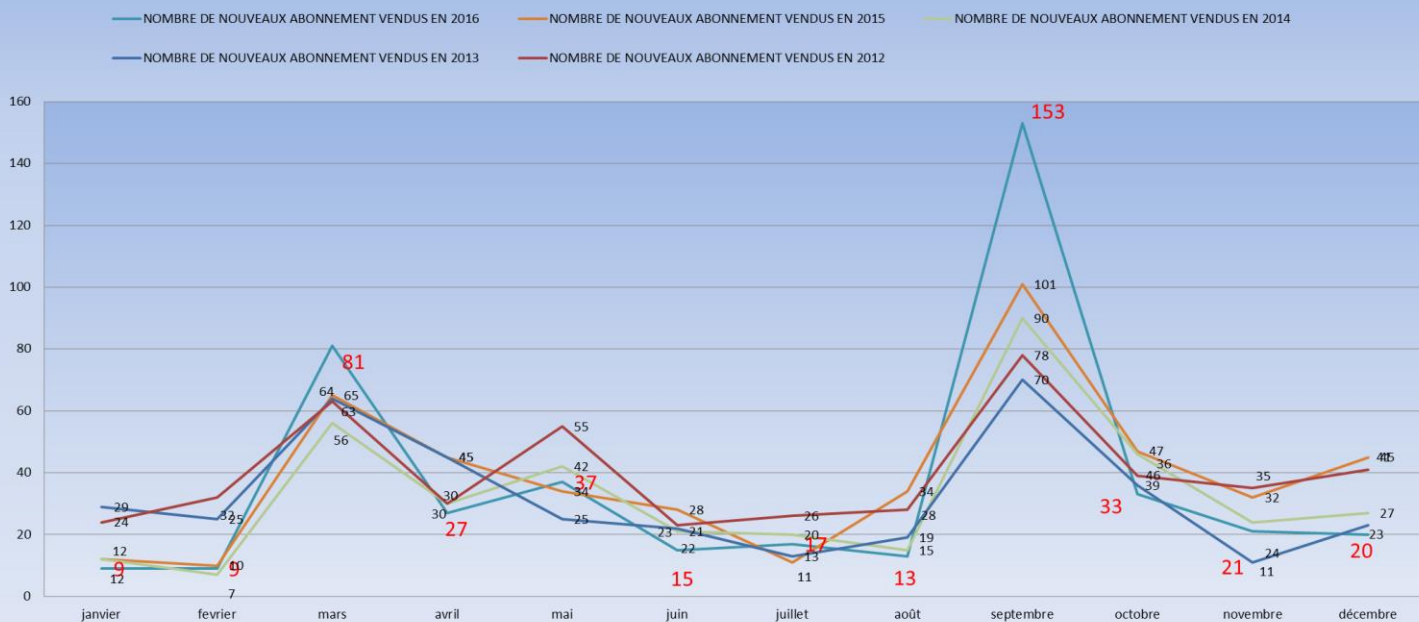
Moyenne des abonnés 2012/2013/2014/2015/2016



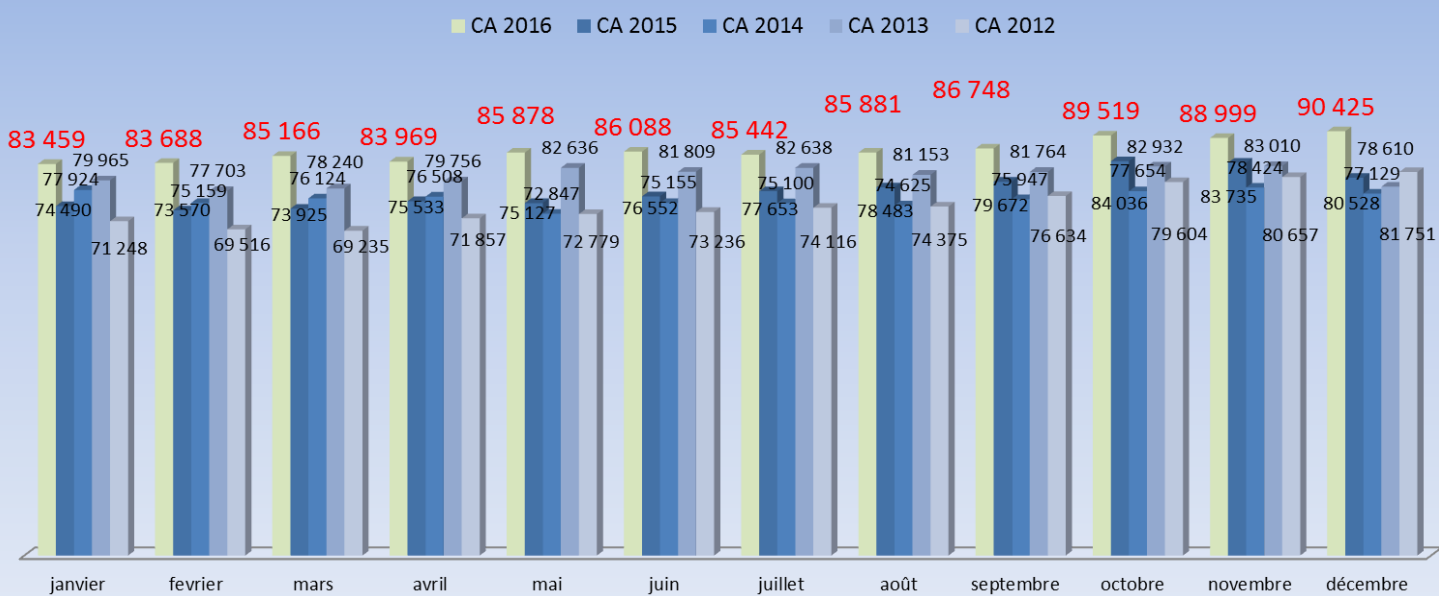


Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Comparatif nombre d'abonnés 2012/2013/2014/2015/2016

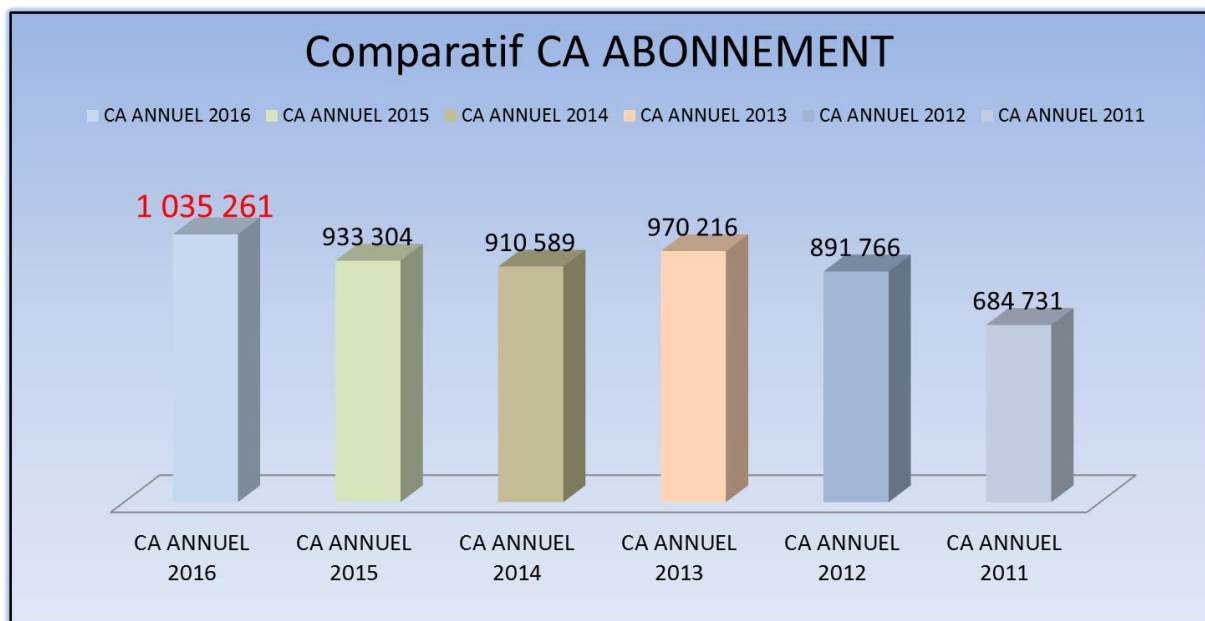


Comparatif CA abonnement 2012/2013/2014/2015/2016





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



Commentaires :

Nous retrouvons un volume important d'abonnés avec un chiffre d'affaires à 1 035 k€ en fin d'année.

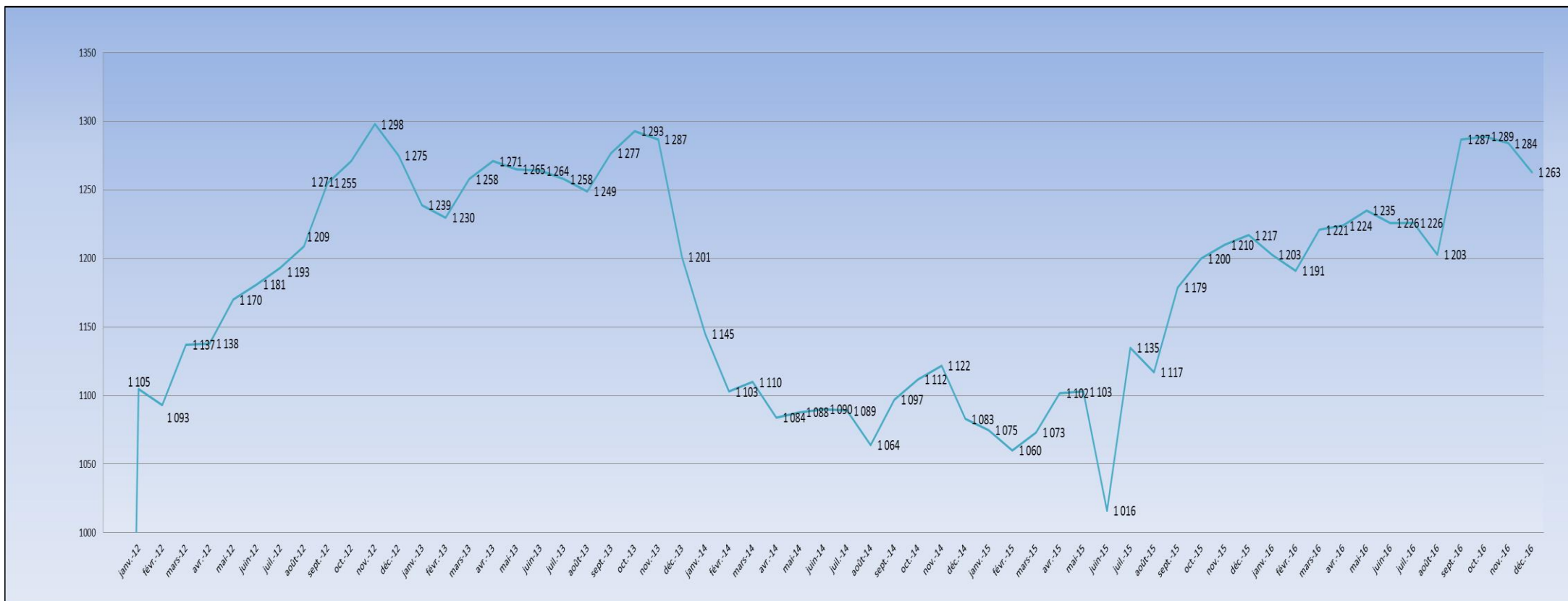
Nous constatons bien, sur le graphique ci-dessous, le « trou d'air » de fin 2013 essentiellement dû aux conditions météo désastreuses qui ont engendrées une dégradation du parcours.

Les travaux réalisés et une politique commerciale dynamique nous a permis de redresser cette courbe à partir de janvier 2015.



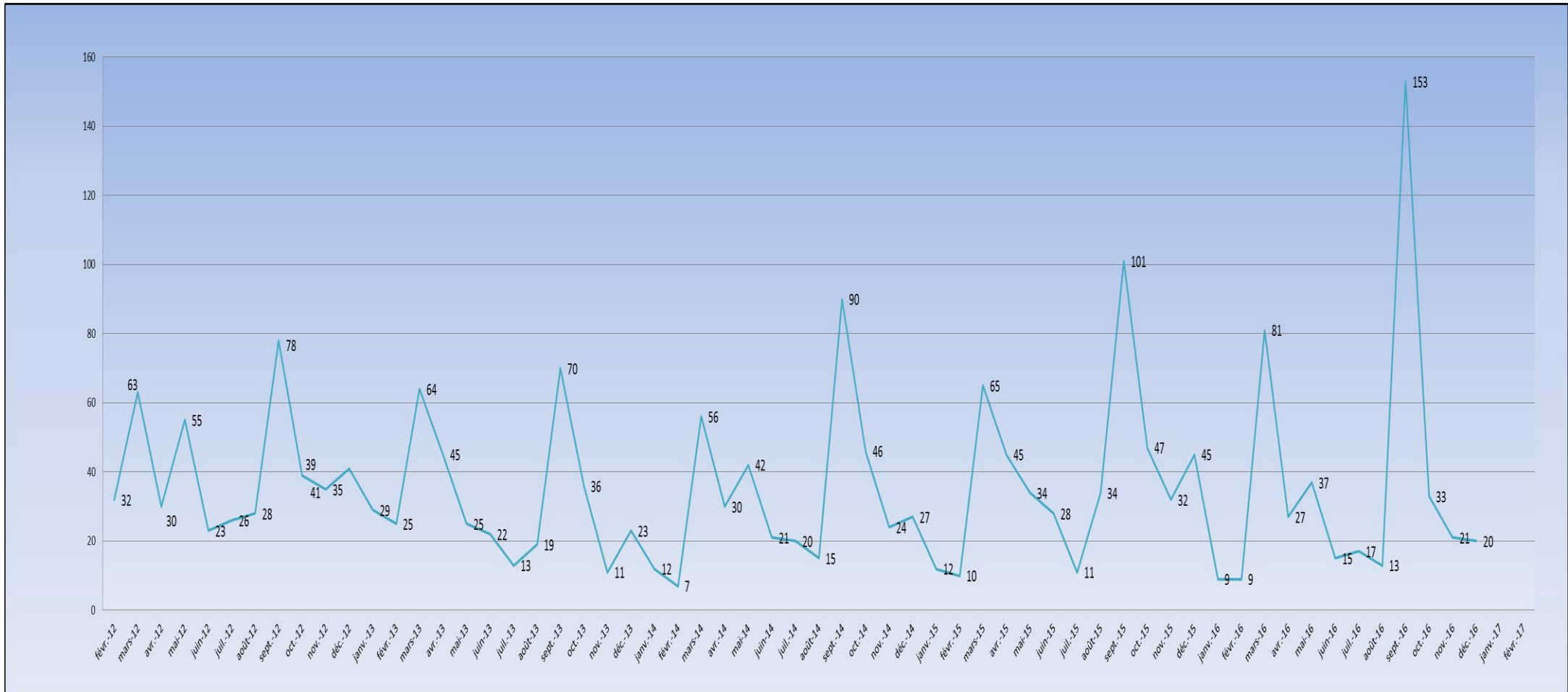
Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

COMPARATIF DU NOMBRE D'ABONNES 2012 / 2013 / 2014 / 2015 / 2016



Les périodes de création de nouveaux abonnés coïncident avec la fin de nos produits enseignement avec 2 périodes : avril et septembre. Les périodes creuses se situent sans surprise pendant l'été. Notons que le mois de septembre 2016 a été « exceptionnel » avec 153 nouveaux abonnés

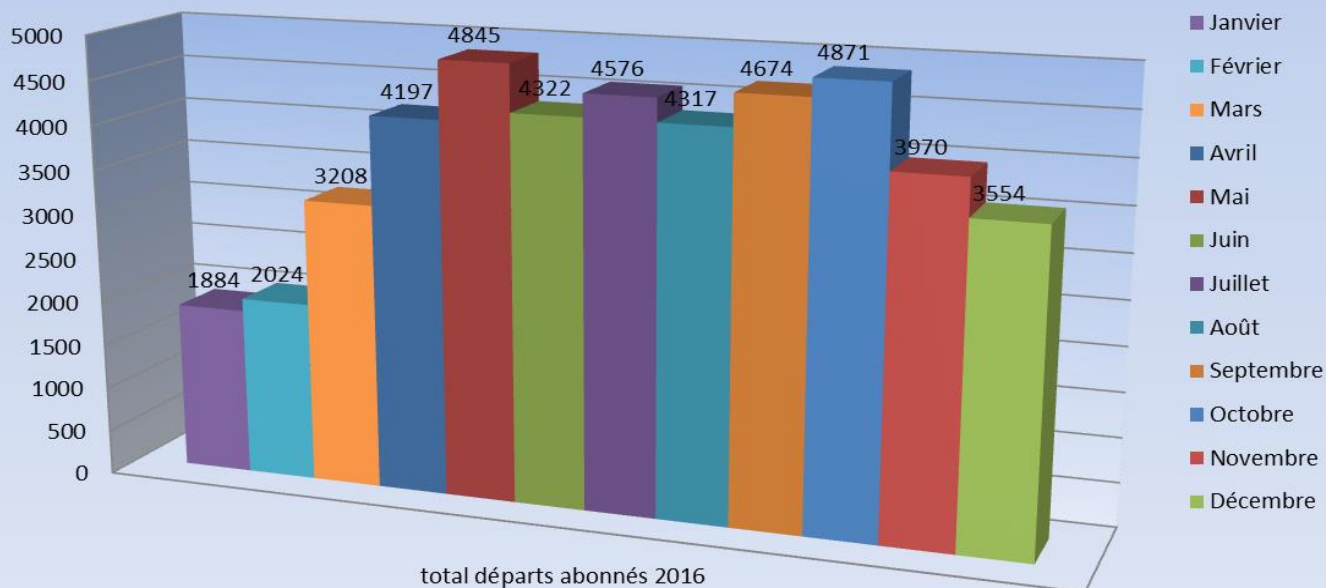
COMPARATIF DE NOUVEAUX ABONNES 2012/2013/2014/2015/2016





4. Répartition des départs abonnés par mois et semaine

Nombre de départs Abonnés 2016 par mois



Répartition des départs abonnés

■ départs Abonnés semaine ■ départs Abonnés week end

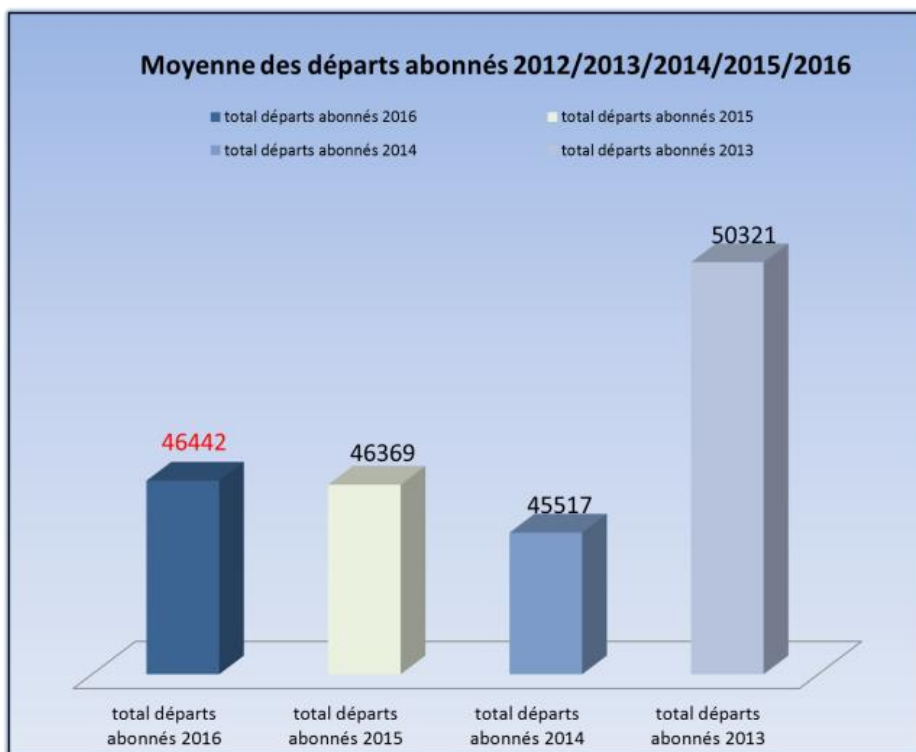
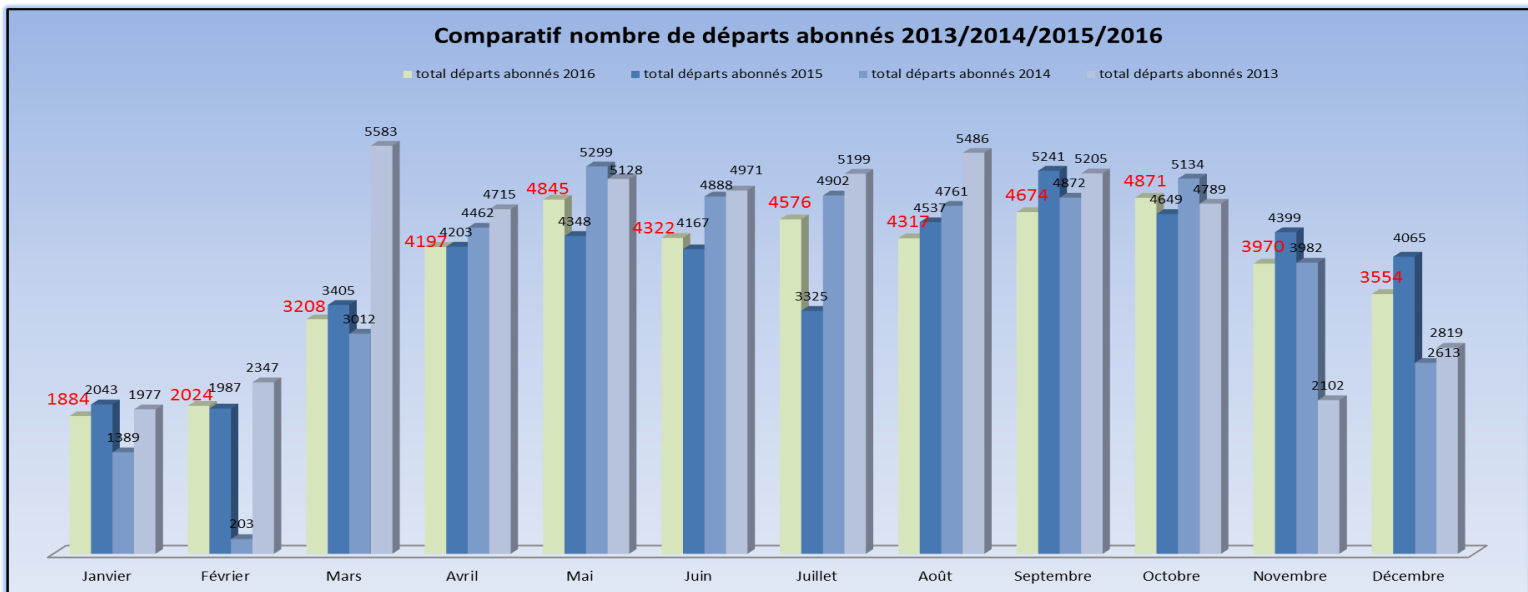


Commentaires :

Les départs abonnés s'effectuent essentiellement en semaine, nous constatons également une augmentation sur la fin de l'année 2016 dû aux conditions météo très favorables à la pratique du golf.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

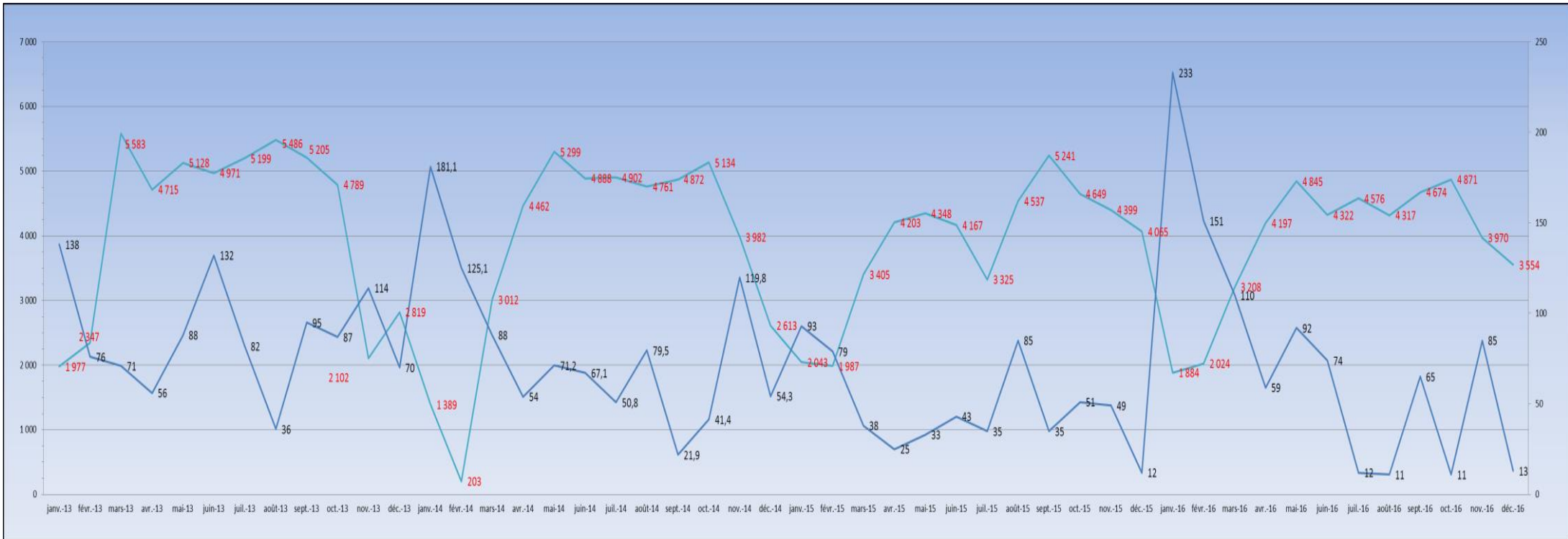


Commentaires :

Nous retrouvons une moyenne de départs abonnés en augmentation devant 2015 et 2014.



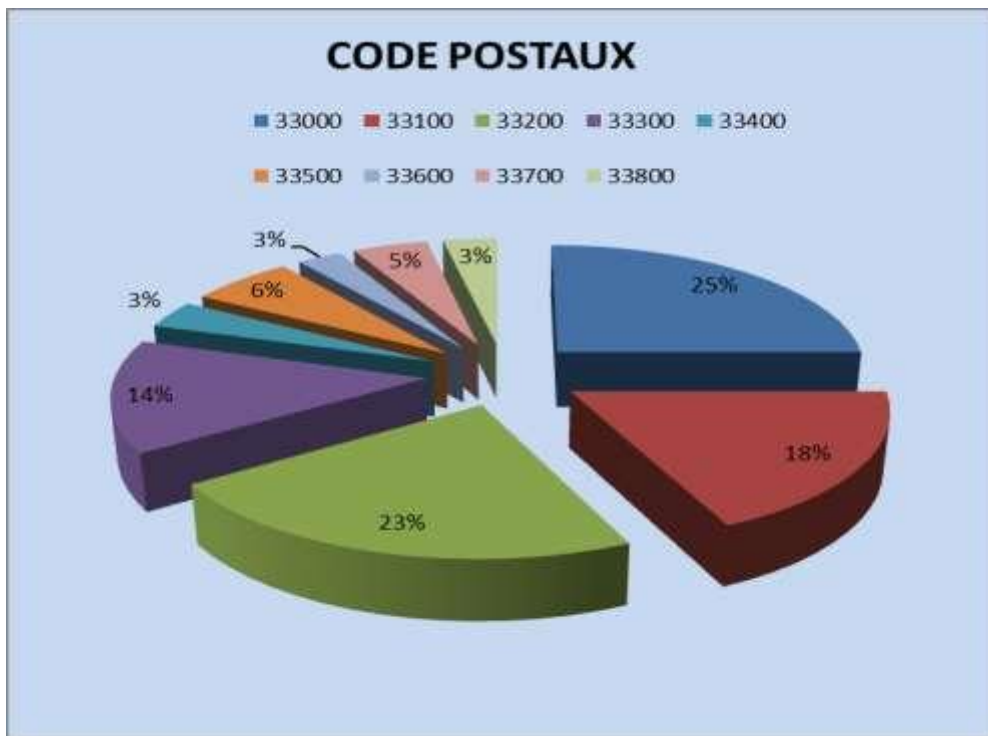
Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



Le nombre de départ abonnés coïncide avec la pluviométrie locale. Nous constatons sans surprise que nous avons plus de départs lorsque les conditions de jeux sont agréables.

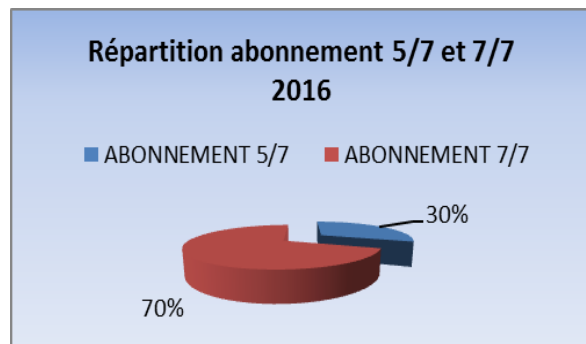
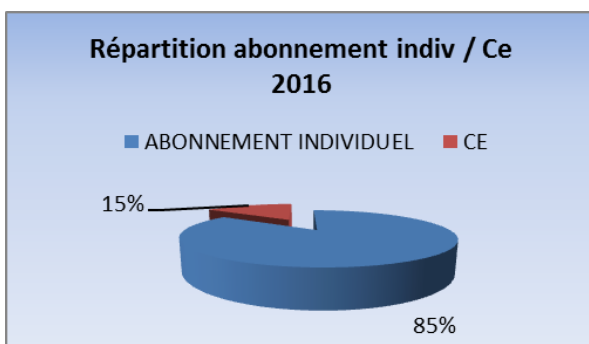


5. Répartition des abonnements par typologie



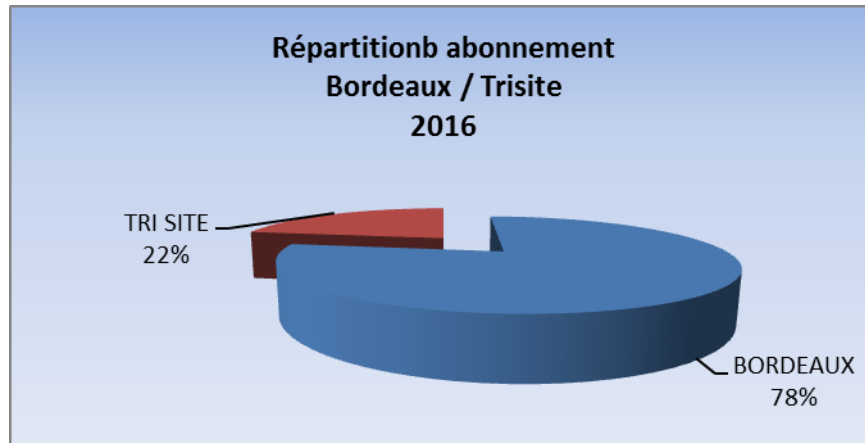
Commentaires :

25 % des abonnés résidants de bordeaux proviennent du centre-ville de Bordeaux (CP 33000).
L'essentiel de nos abonnés viennent de Bordeaux.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

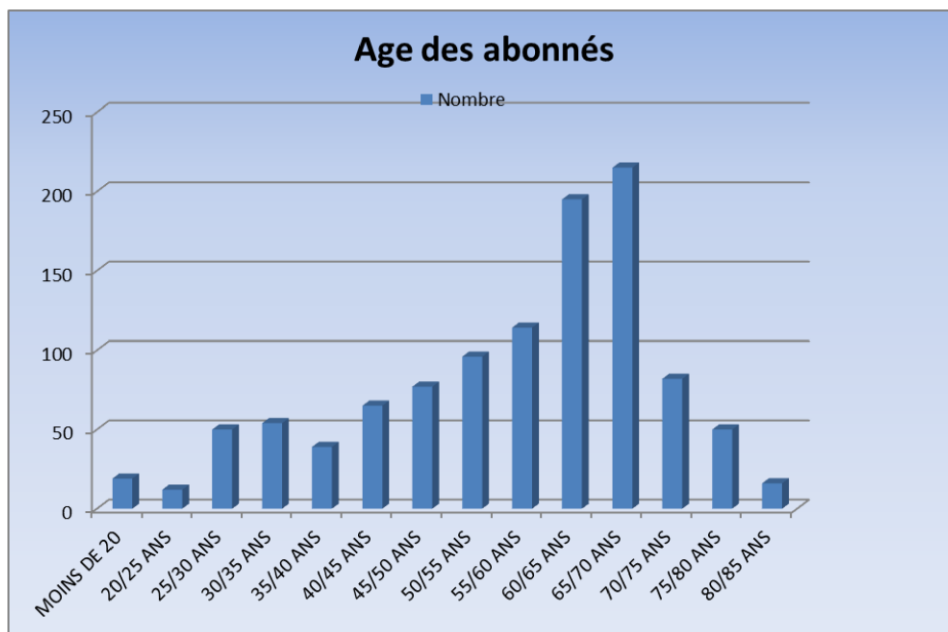
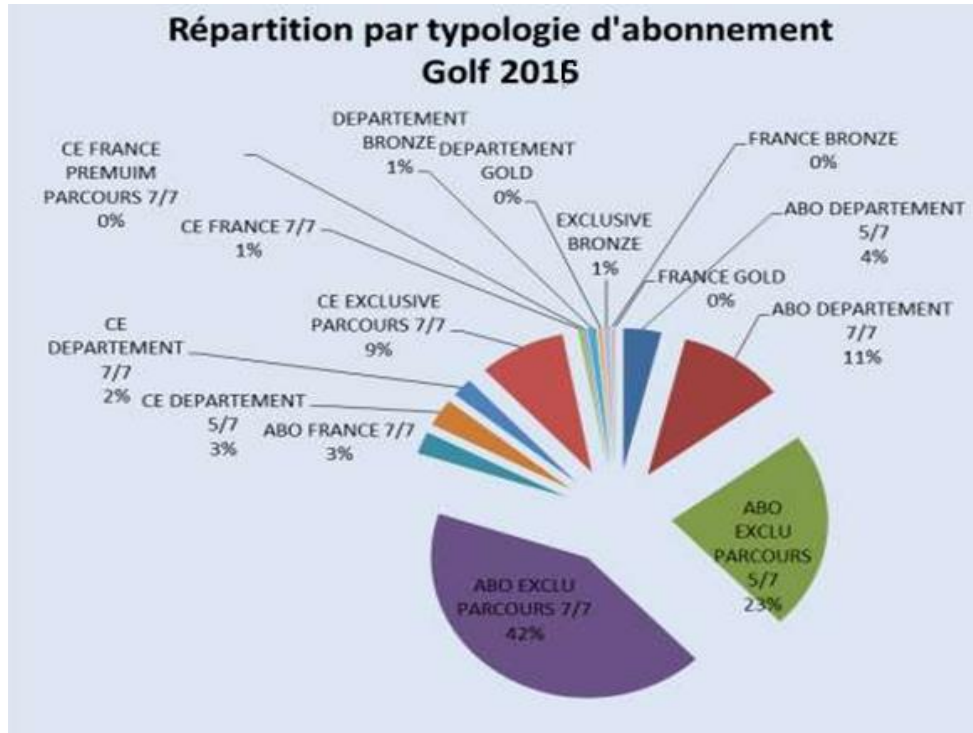


Commentaires :

L'abonné de Bordeaux lac est majoritairement un abonné 7/7 individuel exclusivement sur Bordeaux Lac.



6. Répartition des abonnements par Age



Commentaires :

Une majorité de golfeurs se situent entre 50 et 70 ans, avec un pic entre 60 et 70 ans.

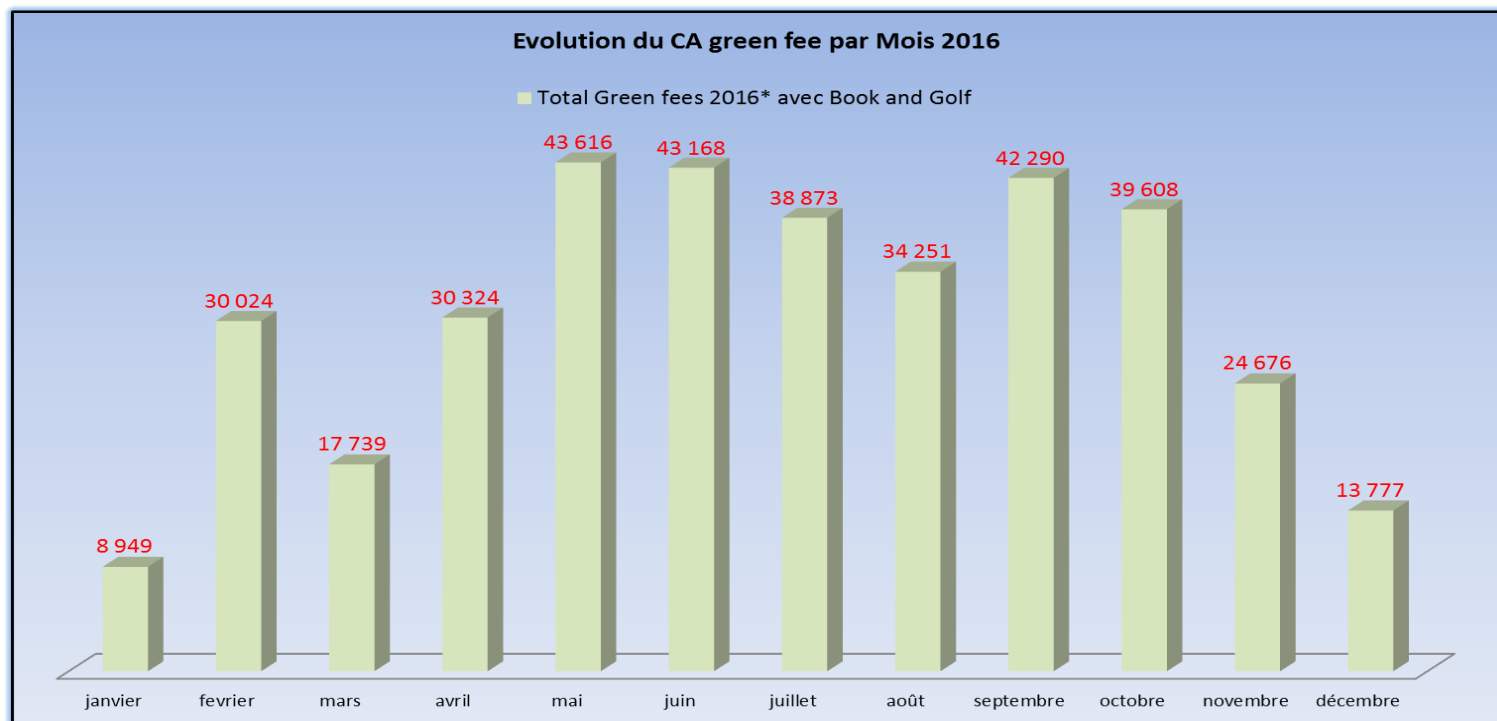
Nous constatons cependant un rajeunissement de notre population notamment dans nos formules enseignement. Cette clientèle est difficile à fidéliser (le temps de jeu est la principale raison). On



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

assiste également à un creux dans les 35/40 ans période où l'on s'installe dans la vie active et familiale

7. Les Green Fee :



Commentaires :

Les mois de forte activité restent mai/ juin et septembre.

Pour autant, la belle arrière-saison nous a permis de faire d'excellents mois d'octobre et novembre.

Le CA de février correspond à des ventes de green fee en lot vendus aux sections golfs des comités d'entreprise.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

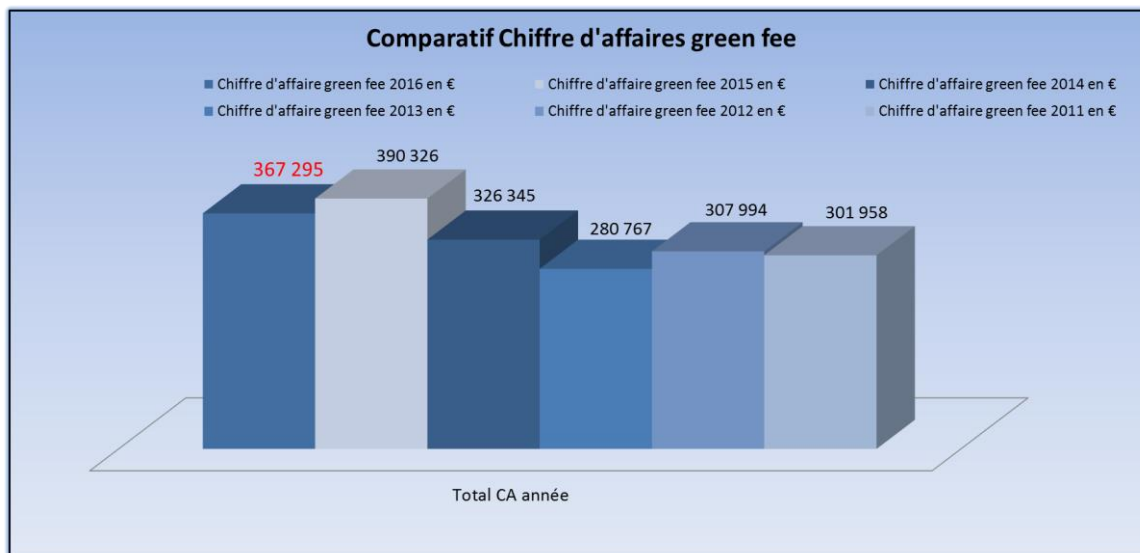
Comparatif 2012/2013/2014/2015/2016 CA Green fee

- Chiffre d'affaire green fee 2015 en €* (Total sans Book and Golf)
- Chiffre d'affaire green fee 2014 en €* (Total sans Book and Golf)
- Chiffre d'affaire green fee 2013 en €* (Total sans Book and Golf)
- Chiffre d'affaire green fee 2012 en €* (Total sans Book and Golf)
- Chiffre d'affaire green fee 2016 en €* (Total sans Book and Golf)





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



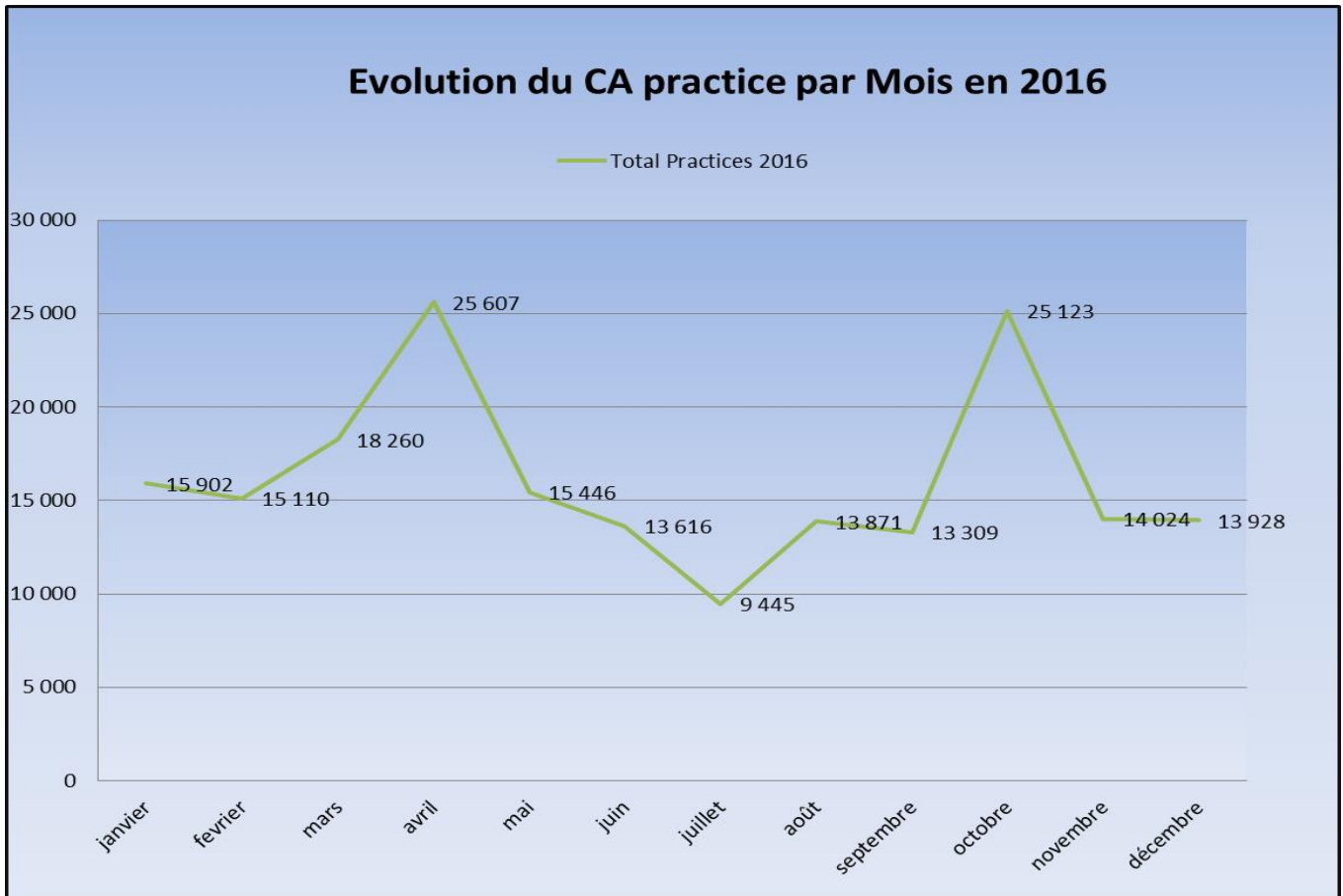
Commentaires :

Très bonne année avec 367 k€ de chiffre d'affaires green fee.
Nous sommes sur des volumes importants comparés à la période 2012 à 2014.

C'est la 2^{ème} meilleure année des 5 dernières années. La qualité du terrain, les conditions de jeux favorables associées à une politique commerciale dynamique (vente aux CE notamment) nous a permis d'atteindre ce chiffre.



8. Practice





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

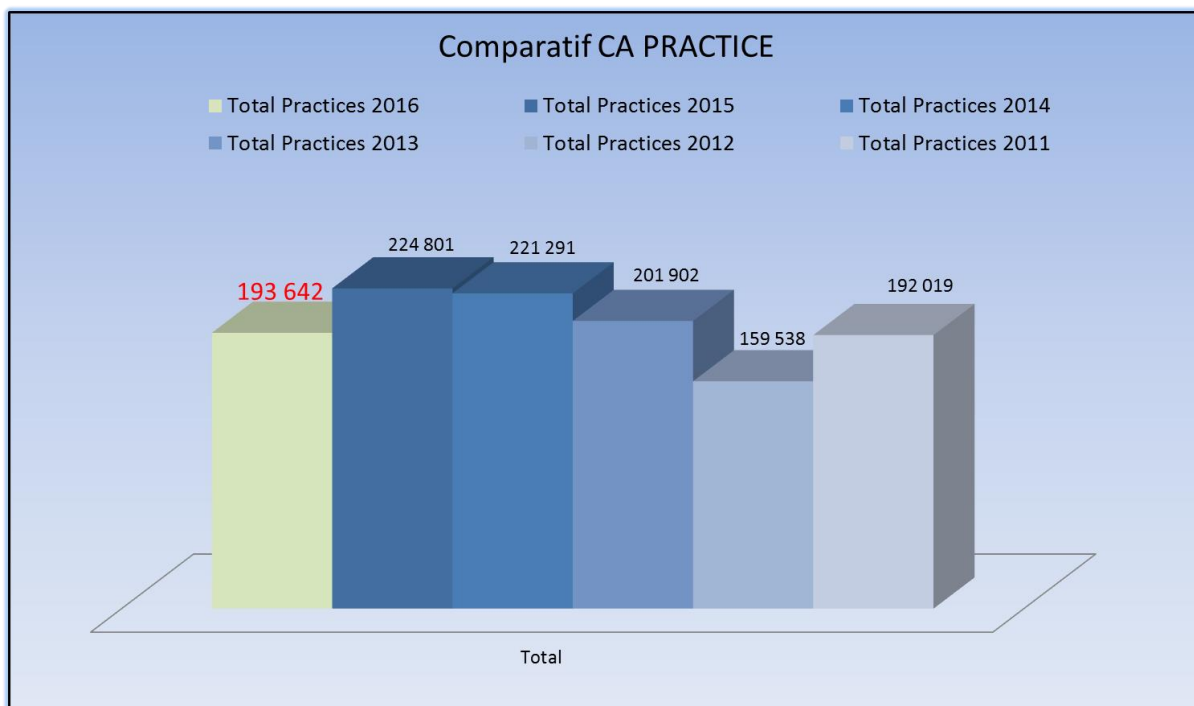
Comparatif 2012/2013/2014/2015/2016 CA practice

— Total Practices 2016
 — Total Practices 2015
 — Total Practices 2014
— Total Practices 2013
 — Total Practices 2012





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

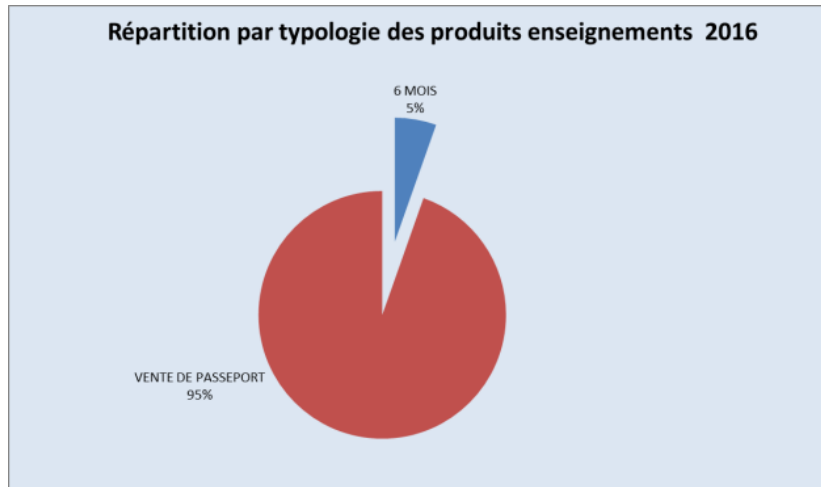


Commentaires :

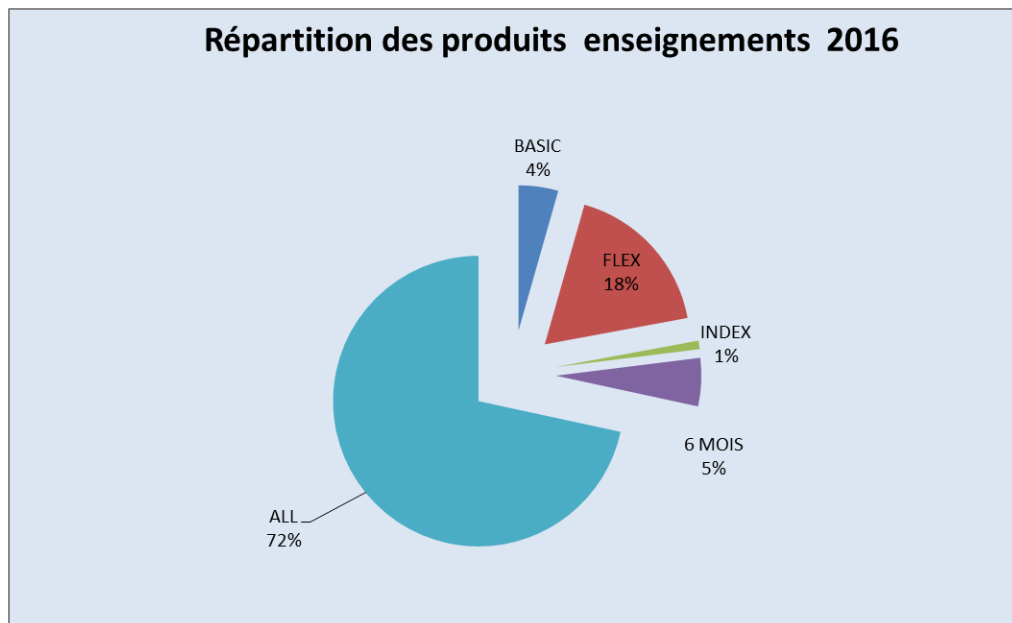
C'est la 1^{ère} année où le CA est en diminution sur le practice pour s'établir à 193 k€.
Nous souffrons d'un manque de fréquentation et de volumes d'achat plus faible.
Pour autant, le practice est toujours aussi attrayant en termes de structure.



9. Enseignement :



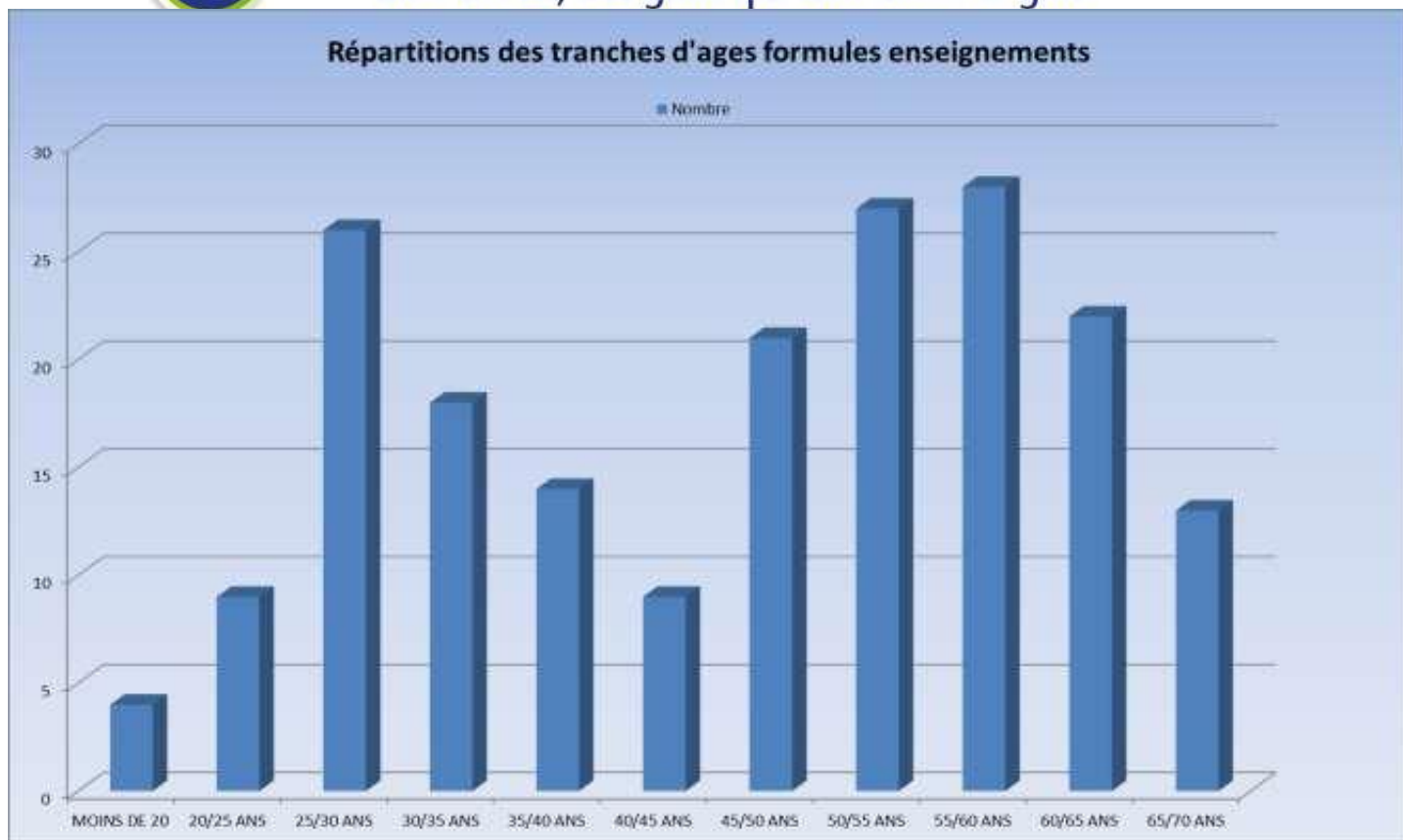
95 % de nos formules sont prises sur 1 an alors que nous étions à 70% en 2015.
Ceci s'explique par la baisse des prix des formules enseignement 1 an pour les moins de 40 ans.



+ de 72% de nos ventes sont représentées par notre formule all inclusive.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



REGION	GOLF	tranche age	Somme de QTT 17	Somme de qtt 2016
SUD OUEST	BORDEAUX	-18	0.00%	0.31%
		-26	6.96%	2.83%
		-36	22.61%	16.67%
		-40	9.57%	5.03%
		-50	12.17%	15.72%
		-60	15.65%	12.89%
		-70	18.26%	12.58%
		70	0.87%	1.26%

Commentaires :

317 personnes ont bénéficié de l'enseignement sur 2016, porté par nos journées portes ouvertes (initiation gratuite) qui nous permettent d'accueillir un maximum de futurs golfeurs.

Notre produit phare le « all inclusive » représente 72 % de nos ventes. Il permet de former les golfeurs en 1 an et de les fidéliser par la suite en formules abonnement. Il comprend le passage de la carte verte (permis de conduire du golfeur) le matériel, les cours et l'accès au parcours.

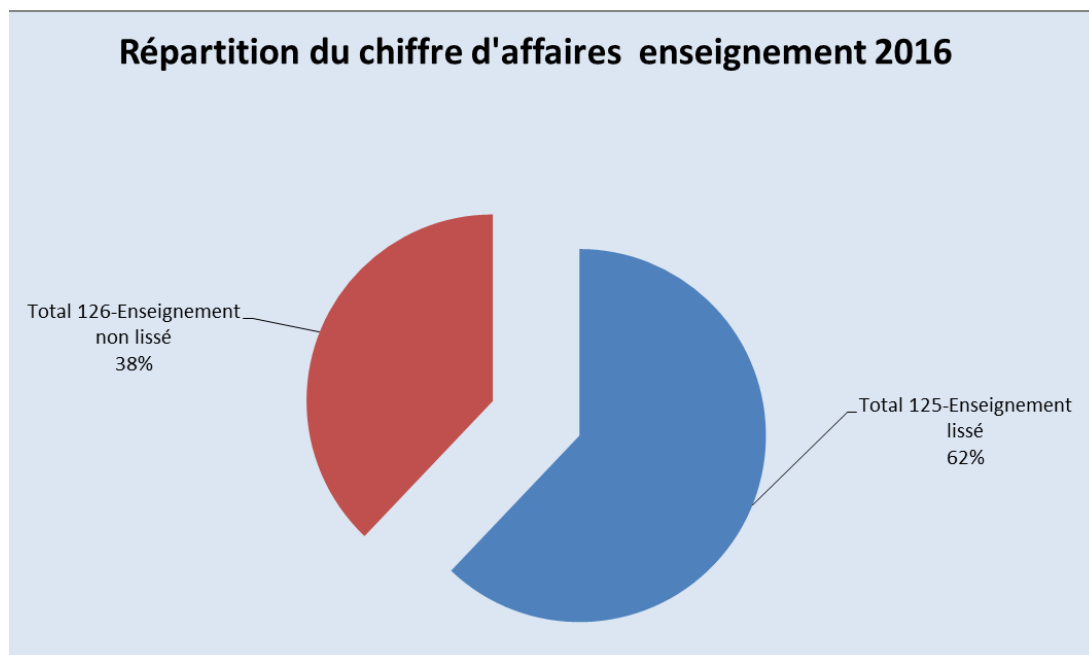
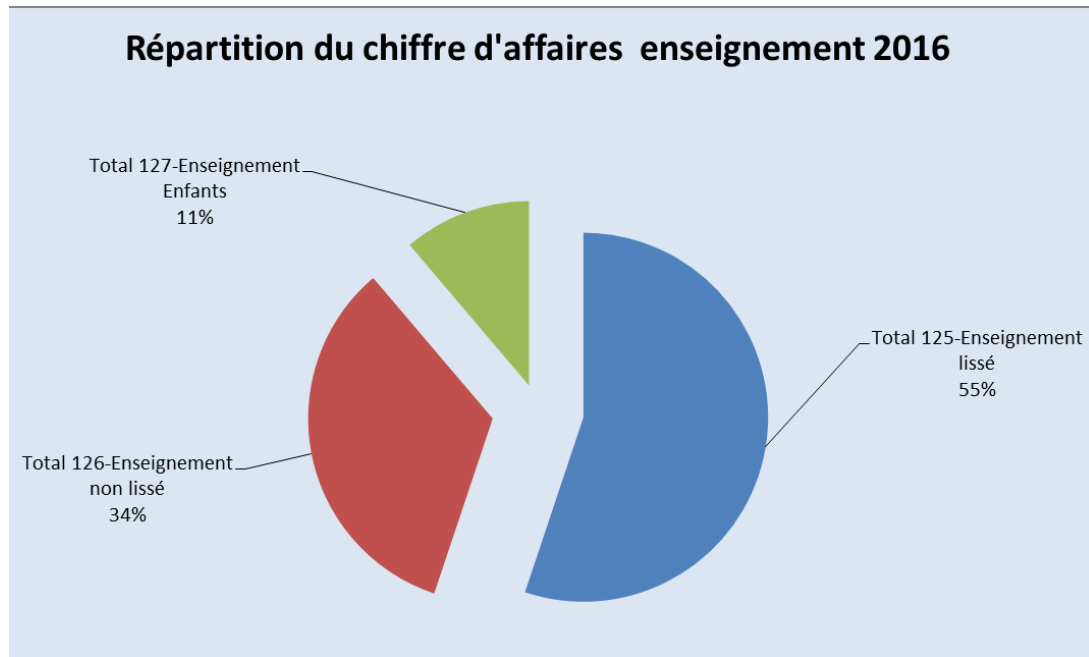
Ce produit nous permet de rajeunir notre clientèle puisque nous constatons une répartition plutôt homogène des tranches d'âges par rapport à la courbe des abonnés.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Pour autant, nous assistons à une augmentation de volume sur la tranche -36 ans entre septembre 2016 et avril 2017 preuve que la politique moins de 40 ans est efficace.

Enseignement en détail :





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Commentaires :

Le CA enseignement lissé* à 55% correspond à nos produits débutant Blue Green: all inclusive, 5 mois.... Ils ont pour objectif de former de nouveaux golfeurs. En 2015 il s'établissait à 58 % soit une diminution de 3%.

**Le CA lissé se définit par une formule enseignement débutante, réglée au comptant par le client, puis lissée sur l'ensemble de sa durée jusqu'à sa fin.*

Ex : 1000 € sur 12 mois nous lissons le CA soit 83.33 /mois

**Le CA prélèvement est réglé par prélèvement bancaire sur le compte du client chaque mois. Ex : le client est prélevé de 83.33/mois jusqu'à la fin de sa formule.*

Le CA encaissé (leçons individuelles, groupes, CREPS) représente quant à lui 34% du chiffre d'affaires (en augmentation de +4% par rapport à n-1 où il s'établissait à 30 % du CA global enseignement).

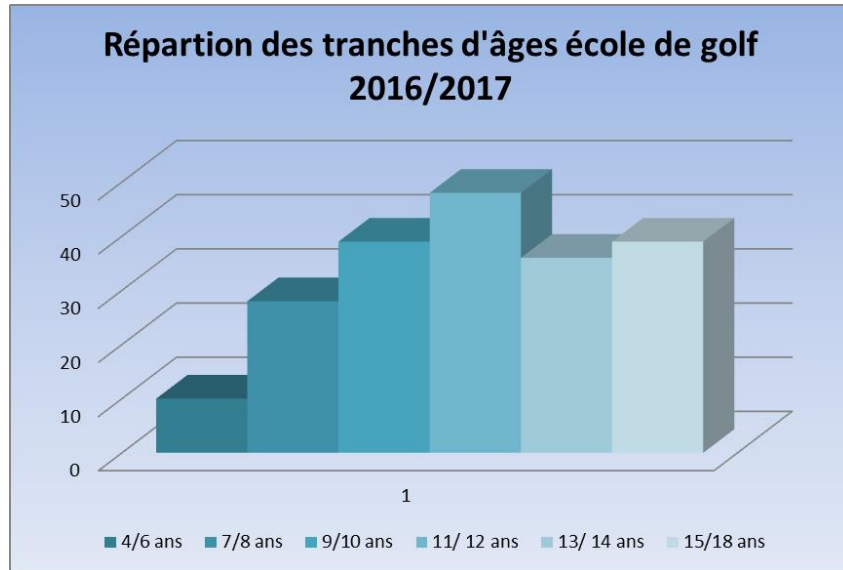
Les 11% restants sont le CA enfant (école de golf pour une majorité supérieure à 90 % et groupe scolaire pour les 10% restants) ; on constate une diminution de 1% par rapport à N-1 située à 12% du CA global enseignement.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

10. Ecole de Golf :



L'école de golf de Bordeaux-Lac compte 200 enfants dont 74% de réinscriptions Le plus jeune joueur est né en 2012 et le plus ancien en 1998.

Organisation école de golf :

Ces cours s'orientent tant pour le loisir que la compétition.

En ce qui concerne le plus haut niveau, nous avons plusieurs groupes distincts, qui ont entraînement le mercredi après-midi et le samedi toute la journée :

- ✓ Groupe élite (Benjamins + minimes) : 17 joueurs
- ✓ Groupe espoir (-13 ans) : 3 joueurs
- ✓ Cadet : 4 joueurs

Ces joueurs font partie de la filière jeune pouvant les amener jusqu'au Championnat de France.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Objectifs :

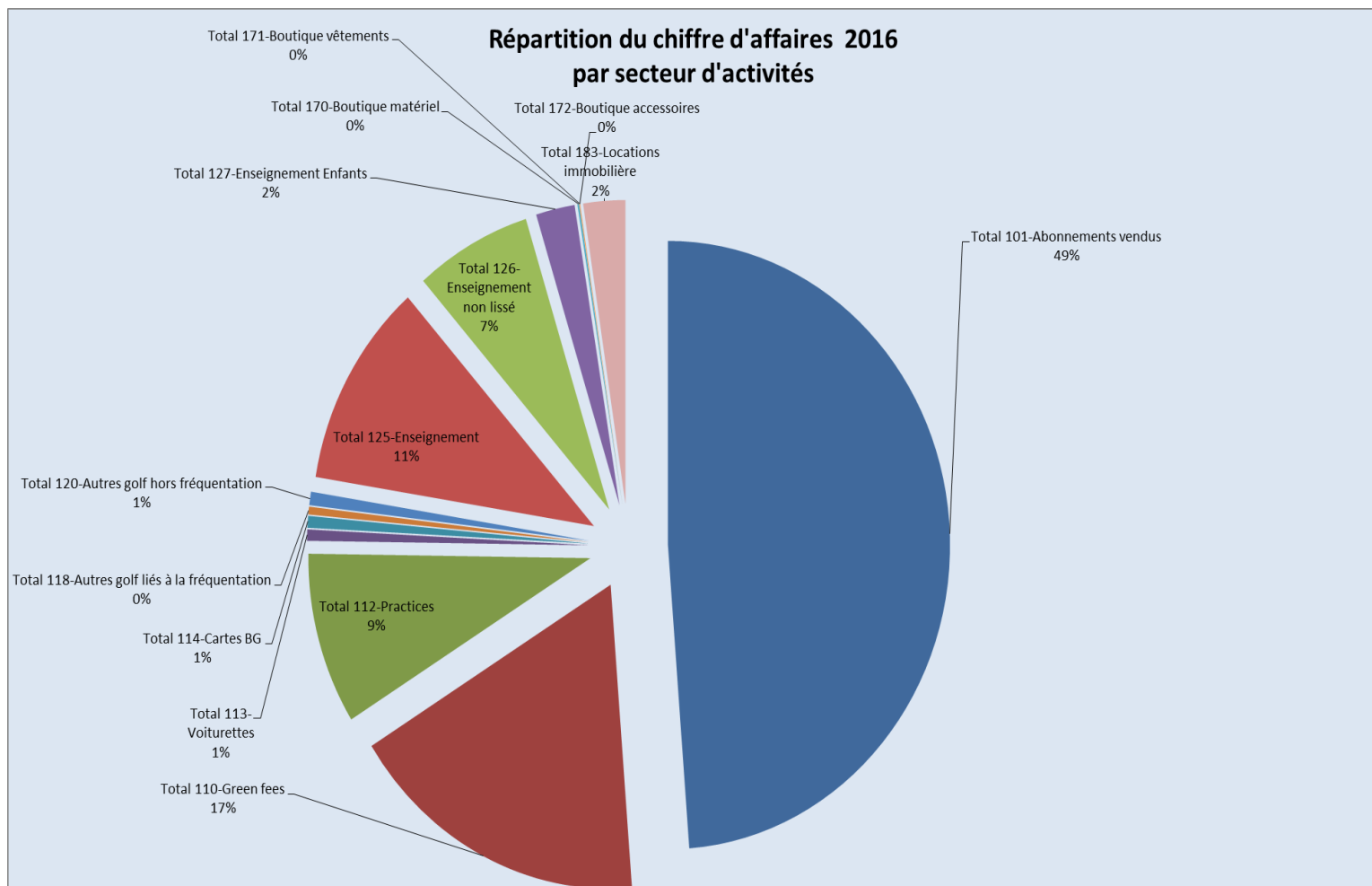
- ✓ Faire découvrir et aimer le jeu de golf,
- ✓ Donner les moyens de progresser et amener les plus motivés vers la compétition.

Moyens :

- ✓ Attestations de niveaux progressifs de formation sportive et de jeu sur le parcours (les tests des drapeaux),
- ✓ Organisation de compétitions réservées à l'école de golf, entraînements équipe jeune, abonnement parcours à petit coût.

11. Répartition du CA par centre de profit en % :

Par grand centre de profit :



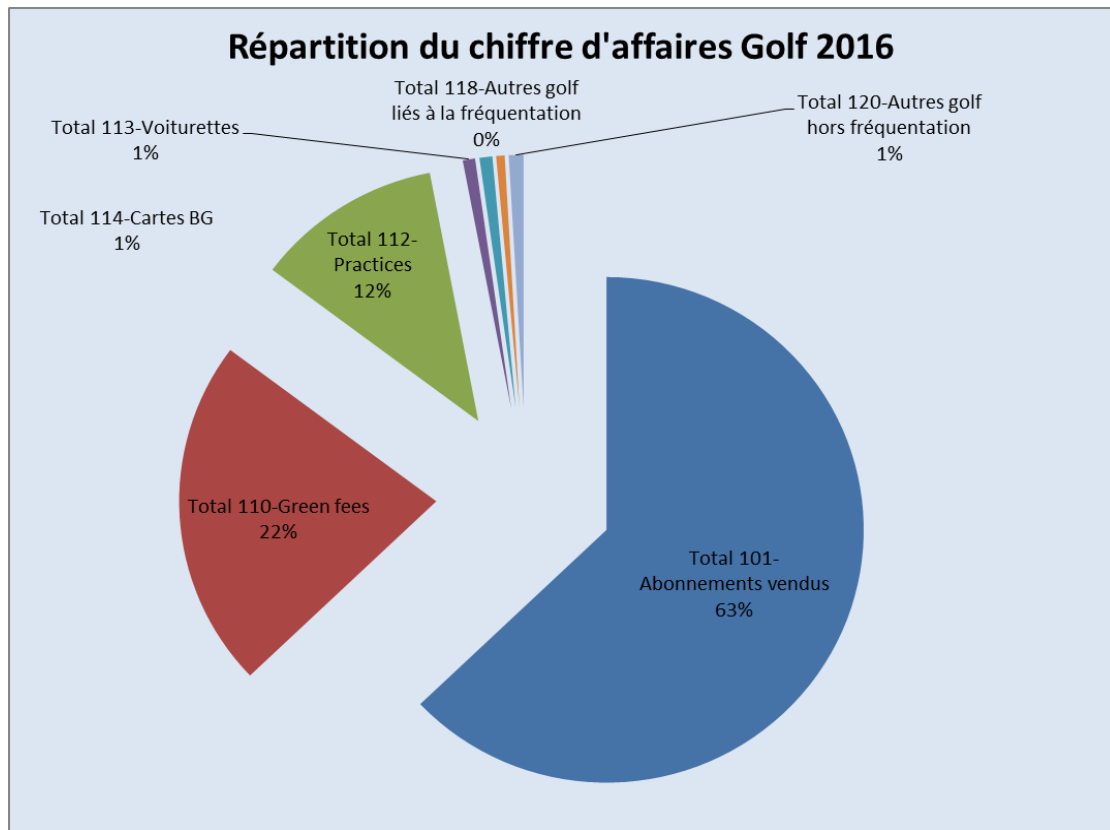


Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Commentaires :

Le chiffre d'affaires « golf » (Abonnement, green fees, practice...) représente 76% du CA global du golf et l'enseignement 20 %. Les 4% restant représentent le chiffre d'affaires location (loyer, restaurant et boutique).

Golf en détail :



Commentaires :

63 % du chiffre d'affaires golf est réalisé par les abonnements, suivi du CA green fee à hauteur de 22% ; ces 2 postes représentent + de 85% du chiffre d'affaires Golf.

Le CA abonnement avec 63 % (en augmentation de 5% par rapport à N-1 ou il représentait 58 % du CA Global).

Le CA green fee représente 22 % du CA globale en baisse de 2 % par rapport à N-1 ou il était à 24 % du CA global.

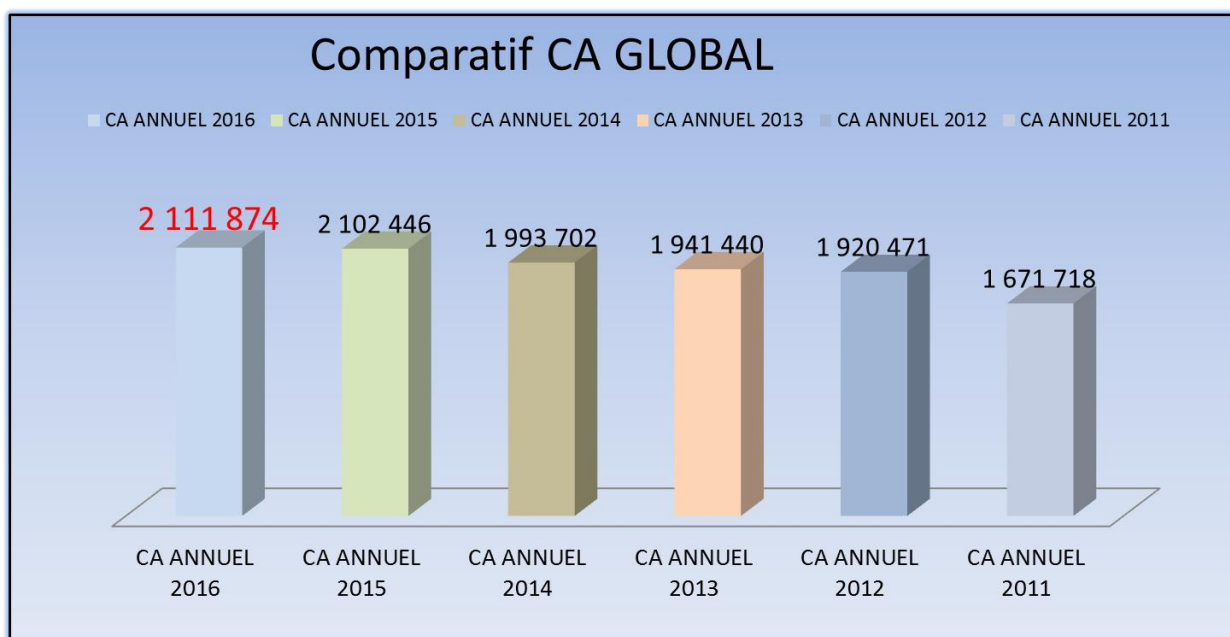
Le practice représente également une part non négligeable du chiffre d'affaires avec 12 % (en baisse de 2% par rapport à N-1 où il s'établissait à 14% du CA global).



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

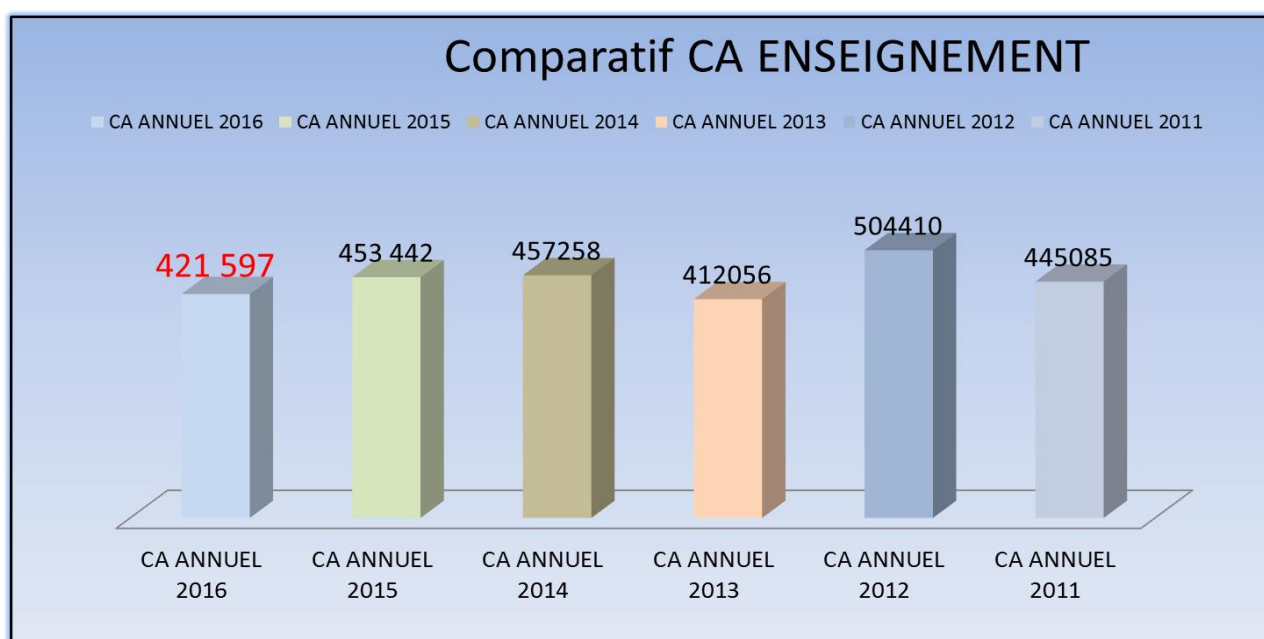
12. Comparatif par grand centre de profit :

Nous restons au-dessus des 2 Millions de chiffre d'affaires pour nous établir à 2 111 k€ porté par notre chiffre d'affaires green fee et abonnement. C'est la meilleure année de Bordeaux Lac en termes de chiffre d'affaires.



En légère baisse par rapport à N- 1 pour autant nous restons dans des volumes corrects.

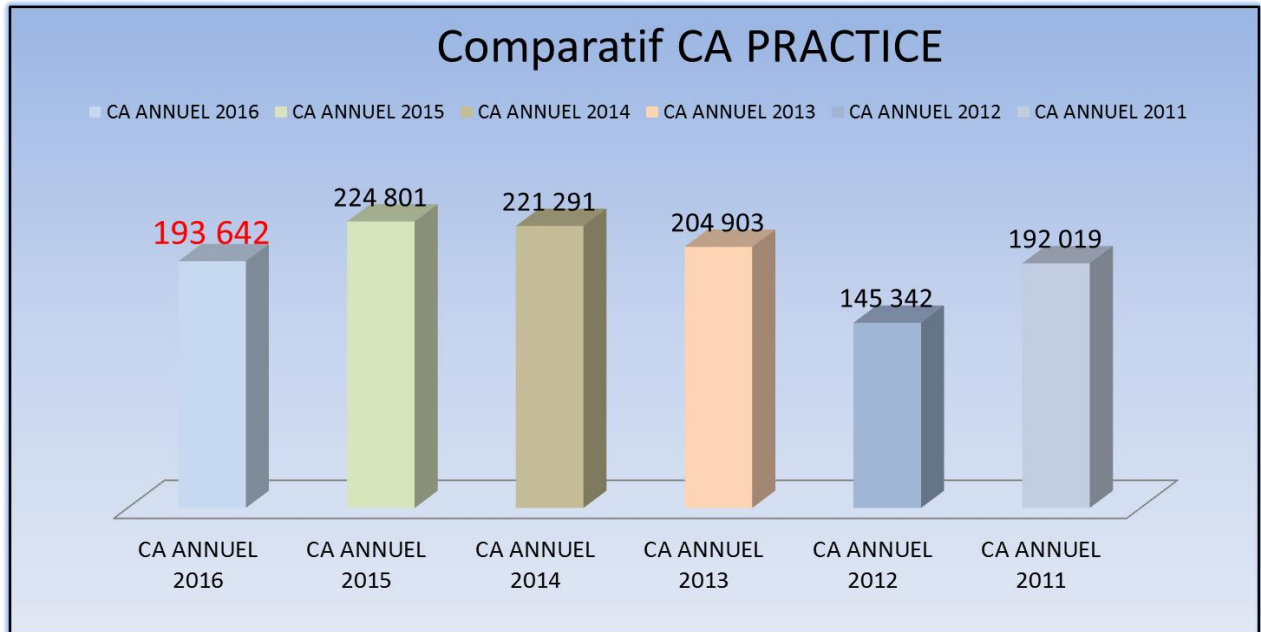
1^{ère} année de diminution par rapport à N-1



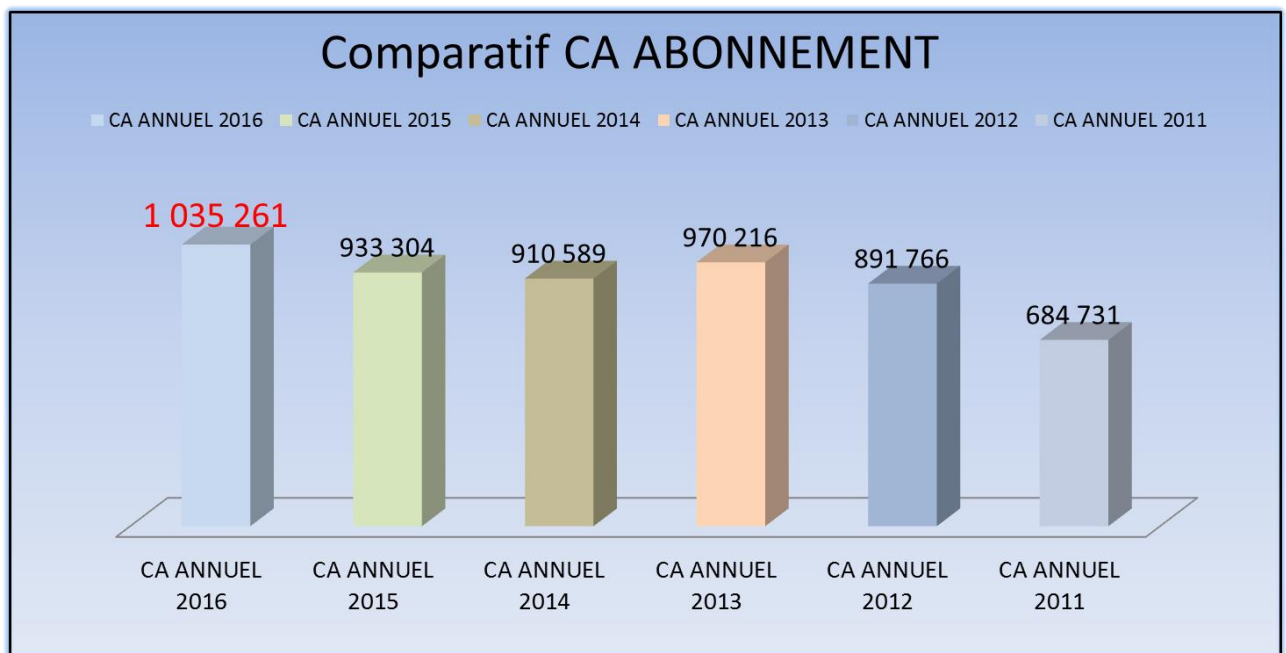


Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Même si nous sommes en dessous de N-1 nous restons sur des volumes de chiffre d'affaires très intéressants.

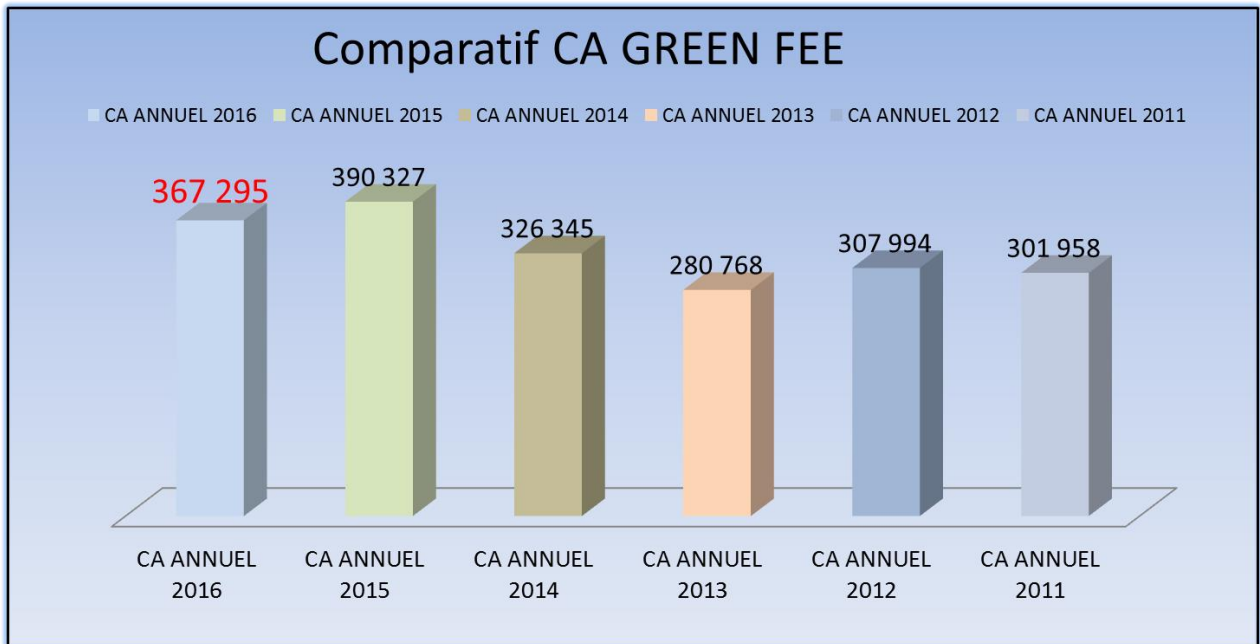


Très Belle augmentation par rapport à N-1 avec 1 035 k€.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.





13. Le personnel

Au 31/12/2016

Nous avons augmenté le nombre de personnel :

- à l'accueil afin de répondre à la demande clientèle (téléphone, vente, renseignement)
BEAUFILS P (Contrat d'avenir), CORDOBA C (CDI chargée de clientèle)
- au terrain afin de monter en qualité (entretien des abords notamment)
Contrat Professionnel : BIEN P (Intendant en formation) DUGAY P (Jardinier en formation)
PEDROARENA H (CDI intendant adjoint)

	ACCUEIL	TERRAIN	ENSEIGNEMENT
Effectif	8	12	6
dont employé	7	11	5
dont cadre	1	1	1
dont cdd	0	1	3
dont temps partiel	1		0

Ci-dessous un comparatif sur les 4 dernières années des emplois « aidés » (emploi d'avenir + contrat apprentissage / pro) :

- En 2013 cela représente 19% des contrats.
- En 2014 cela représente 29% des contrats.
- En 2015 cela représente 33% des contrats.
- En 2016 cela représente 26% des contrats

Terrain :

Nous avons regretté la démission de nos 2 emplois d'avenir au terrain que nous souhaitons remplacer début 2017.

Nous avons dans le même temps embauché 2 contrats de qualification :

- Une intendante en formation à l'école des intendants de Dunkerque
- Un jardinier en formation à l'école jardiniers de Neuvic, à noter que c'est un contrat d'aide à l'emploi CAE dans le cadre d'une reconversion (+ de 50 ans).

Accueil :

Nous avons également 2 personnes en CDI qui ont quittées la société.

Nous avons remplacé une personne par l'embauche d'une chargée de clientèle en CDI en septembre et nous poursuivons le recrutement sur 2017.

Enseignement :

Un congé sans solde a été demandé qui est remplacé par l'embauche d'un CDD.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Concernant les emplois d'avenir proprement dit, nous sommes pleinement dans le dispositif depuis 2014, pour autant nous regrettons l'instabilité de ces personnes qui malgré nos efforts ne rompent leur contrat.

- ✓ 1 emploi d'avenir en 2014 (habitant Bordeaux et/ou le département)
- ✓ 3 emplois d'avenir en 2015 (habitant Bordeaux et/ou le département)
- ✓ 3 emplois d'avenir en 2016 (habitant Bordeaux et/ou le département)

2013			
	Contrat apprentissage / Contrat Pro	Emploi d'avenir	TOTAL
Accueil	1	0	1
Terrain	1	0	1
Enseignement	4	0	4
	6	0	6

2014			
	Contrat apprentissage / Contrat Pro	Emploi d'avenir	TOTAL
Accueil	2	0	2
Terrain	1	1	2
Enseignement	5	0	5
	8	1	9

1 Contrat Pro embauché en CDI

2015			
	Contrat apprentissage / Contrat Pro	Emploi d'avenir	TOTAL
Accueil	1	1	2
Terrain	2	2	4
Enseignement	4	0	4
	7	3	10

2016			
	Contrat apprentissage / Contrat Pro	Emploi d'avenir	TOTAL
Accueil	0	3	3
Terrain	2	0	2
Enseignement	2	0	2
	4	3	7



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

En partenariat avec la mission locale de Bordeaux nous avons organisé le Golf'n coach.

Avec pour objectif de mettre en relation employeur et jeune.

Nous avons offert la prestation enseignement afin de permettre à tous de découvrir le golf.



GOLF'N COACH



CONTEXTE

La Mission Locale de Bordeaux accompagne chaque année environ 3500 jeunes de 16 à 25 ans, dans l'ensemble de leurs démarches. L'objectif est de favoriser leur insertion professionnelle et leur entrée durable sur le marché du travail.

Fortement ancrée dans le monde économique, la Mission Locale de Bordeaux est en relation avec de nombreuses entreprises, groupements d'employeurs et partenaires institutionnels locaux, acteurs du développement territorial et de l'emploi. Ces relations permettent à la structure de recueillir des offres d'emploi en direct, et d'être mobilisée sur des actions communes, identifiées sur le territoire Bordelais.

Dans cette optique, la structure souhaite renouveler son partenariat avec le Golf de Bordeaux Lac, qui avait abouti précédemment, en 2009 à une première action innovante, de rencontre entrepreneurs/jeunes.



OBJECTIFS

Dans un cadre propice aux échanges, l'action « Golf'n Coach » se donne plusieurs finalités :

- ➊ Diversifier les modes de rencontres et susciter les échanges entre professionnels et jeunes en recherche d'emploi, suivis par la Mission Locale et issus de divers domaines de compétences ;
- ➋ Permettre aux jeunes de bénéficier d'informations / de conseils professionnels, et de travailler sur leur aisance à l'oral ;
- ➌ Permettre aux professionnels de partager leur passion du golf, de transmettre leurs conseils et de rencontrer de nouveaux potentiels.

⇒ La finalité pour les jeunes n'est pas de décrocher un emploi ou de réaliser une simulation d'entretien, mais de « démystifier » la relation professionnel/jeunes, afin de recueillir plus facilement des informations et des conseils.

PRINCIPE ET PROGRAMME DE L'ACTION

Plus concrètement, un groupe de 12 personnes composé de 6 professionnels et 6 de jeunes, sera réuni au Golf de Bordeaux Lac pour une demi-journée, dont le programme est le suivant :

- ➊ Accueil des participants employeurs : présentation des principes de l'action, de l'offre de service Mission Locale, des mesures et aides à l'emploi,
- ➋ Accueil des jeunes participants et présentation des binômes constitués d'un professionnel et d'un jeune,
- ➌ Initiation golf avec un encadrant professionnel,
- ➍ Temps d'échange entre jeunes et employeurs, sous forme de « Café-coaching » permettant à chacun de recueillir davantage d'informations et d'échanger autour de thèmes liés à l'emploi.

⇒ C'est avant tout un temps convivial, où des professionnels viennent partager un cours de Golf puis un temps d'échange avec des jeunes en recherche d'emploi.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



GOLF'N COACH



PLUS-VALUE

- + Pour les jeunes, il s'agit de se faire connaître de professionnels, de valoriser leur potentiel, d'acquérir une meilleure connaissance du marché de l'emploi et de ses attentes, de développer des contacts pérennes avec un professionnel, d'élargir leur réseau professionnel, d'obtenir des conseils, de développer leurs capacités relationnelles, de changer ses représentations sur le monde de l'entreprise et sur les recruteurs....
- + Pour les entreprises, il s'agit, grâce à l'échange avec des jeunes dans un cadre nouveau, d'apporter leurs connaissances et leur réseau à des jeunes, de découvrir des compétences/des potentiels qu'ils n'auraient peut-être pas repérés, de rencontrer d'autres professionnels du territoire, et pourquoi pas aussi, de changer de regard sur les jeunes.

CONTACT

Grégory WANNER

Référent Emploi

05.56.79.97.28

g.wanner@missionlocalebordeaux.fr



Jeunes et employeurs sur le green

BORDEAUX-LAC La mission locale Bordeaux Avenir Jeune organise aujourd'hui la rencontre professionnelle Golf'n coach au golf. Cette initiation au golf, entre jeunes en recherche d'emploi suivis par la mission locale et employeurs, permet de diversifier les modes de rencontre et d'offrir un moment propice aux échanges.

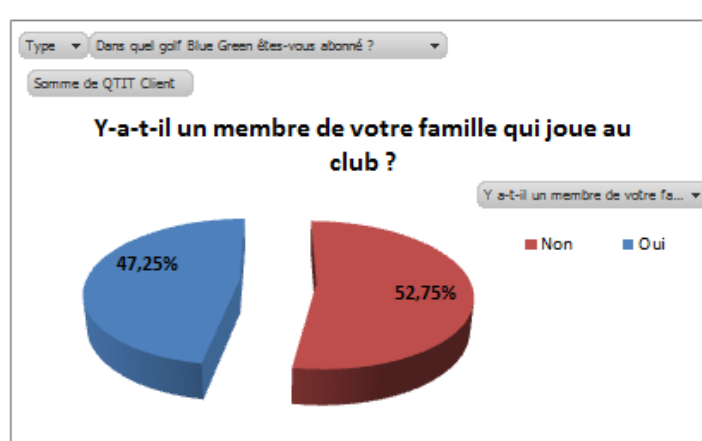
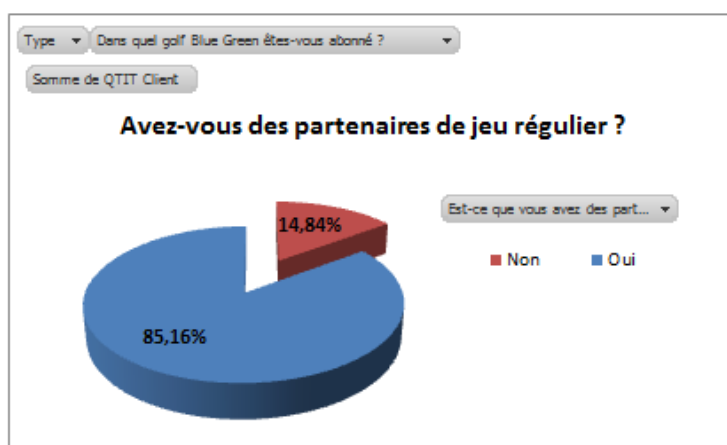
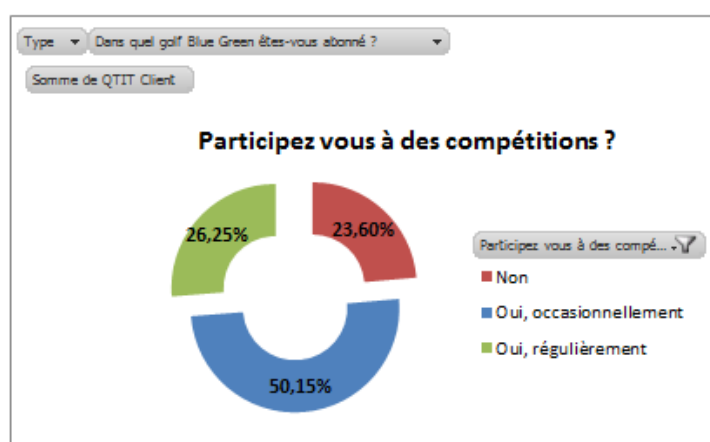
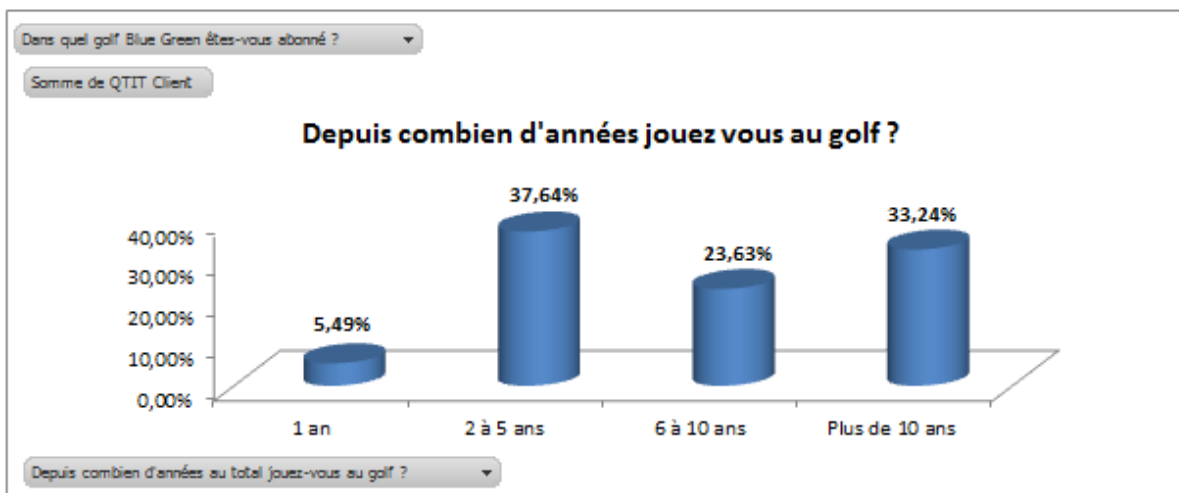


14. Enquêtes de satisfaction

Synthèse Profil Golfique.		
Le Golfeur type:		
Joue depuis plus de:	2 ans	95%
A découvert le golf:	Personnellement ou par des amis	à 58%
Est licencié au golf:		à 93%
Participe aux compétitions ou animations		à 76%
A un index:	ENTRE 36 ET 11,5	à 70%
Joue avec:	Des partenaires réguliers	à 85%
joue en Famille:		à 52%
Analyse		
Nos abonnés jouent régulièrement avec des partenaires réguliers, participent aux compétitions		



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Recommandation globale

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Moyenne de Recommanderiez-vous les golfs Blue Green à des amis, membres de la famille ou collègues ?	
	7,99

Vie du club

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Vie du club : Une atmosphère agréable règne au club	
	Somme de QTIT Client
	Pas d'accord 0,82%
	Plutôt pas d'accord 5,77%
	Plutôt d'accord 74,45%
	Parfaitement d'accord 18,96%
Total général	100,00%

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Vie du club : Je suis satisfait des événements et compétitions organisés au cours de l'année	
	Somme de QTIT Client
	Pas d'accord 3,02%
	Plutôt pas d'accord 7,14%
	Plutôt d'accord 76,10%
	Parfaitement d'accord 13,74%
Total général	100,00%

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Vie du club : En tant qu'abonné, on se sent bien accueilli quand on arrive au club :	
	Somme de QTIT Client
	Pas d'accord 1,65%
	Plutôt pas d'accord 5,77%
	Plutôt d'accord 62,91%
	Parfaitement d'accord 29,67%
Total général	100,00%

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Vie du club : Les créneaux horaires disponibles permettent généralement de jouer à l'heure où on le souhaite :	
	Somme de QTIT Client
	Pas d'accord 1,65%
	Plutôt pas d'accord 12,09%
	Plutôt d'accord 60,16%
	Parfaitement d'accord 26,10%
Total général	100,00%

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Vie du club : Le site Internet du golf affiche les informations dont j'ai besoin :	
	Somme de QTIT Client
	Pas d'accord 2,75%
	Plutôt pas d'accord 10,44%
	Plutôt d'accord 65,93%
	Parfaitement d'accord 20,88%
Total général	100,00%



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Accueil et information

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Accueil et information : Les heures d'ouverture de l'accueil répondent à mes besoins	
Somme de QTIT Client	
	Pas d'accord 0,55%
	Plutôt pas d'accord 3,57%
	Plutôt d'accord 57,42%
	Parfaitement d'accord 38,46%
Total général	100,00%

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Accueil et information : Les employés de l'accueil répondent à mes questions / fournissent d'excellentes prestations	
Somme de QTIT Client	
	Pas d'accord 1,65%
	Plutôt pas d'accord 4,95%
	Plutôt d'accord 55,22%
	Parfaitement d'accord 38,19%
Total général	100,00%

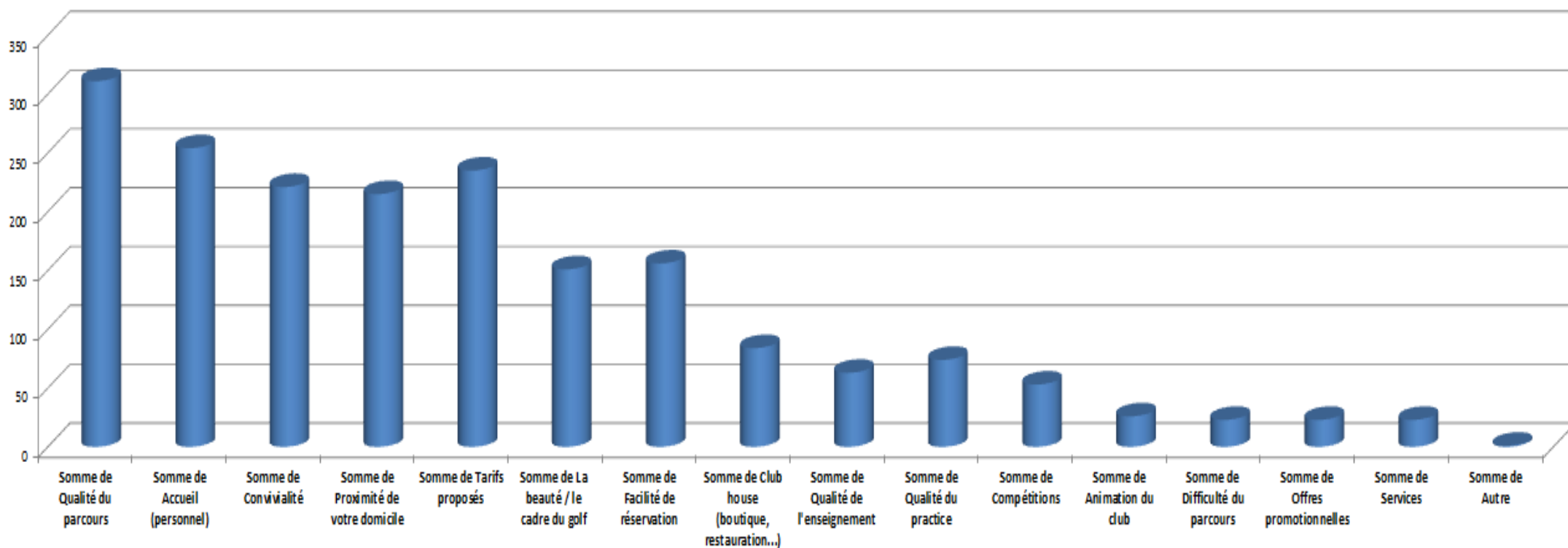
Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Accueil et information : Je me sens bien informé sur la situation générale et les activités au club	
Somme de QTIT Client	
	Pas d'accord 1,10%
	Plutôt pas d'accord 11,54%
	Plutôt d'accord 64,56%
	Parfaitement d'accord 22,80%
Total général	100,00%

Type	(Tous)
Dans quel golf Blue Green êtes-vous abonné ?	Bordeaux Lac
Quels sont les critères les plus importants pour vous dans un club ?	
Valeurs	
Somme de Qualité du parcours	311
Somme de Accueil (personnel)	254
Somme de Convivialité	221
Somme de Proximité de votre domicile	215
Somme de Tarifs proposés	235
Somme de La beauté / le cadre du golf	151
Somme de Facilité de réservation	156
Somme de Club house (boutique, restauration...)	84
Somme de Qualité de l'enseignement	63
Somme de Qualité du practice	74
Somme de Compétitions	53
Somme de Animation du club	26
Somme de Difficulté du parcours	23
Somme de Offres promotionnelles	23
Somme de Services	23
Somme de Autre	1



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

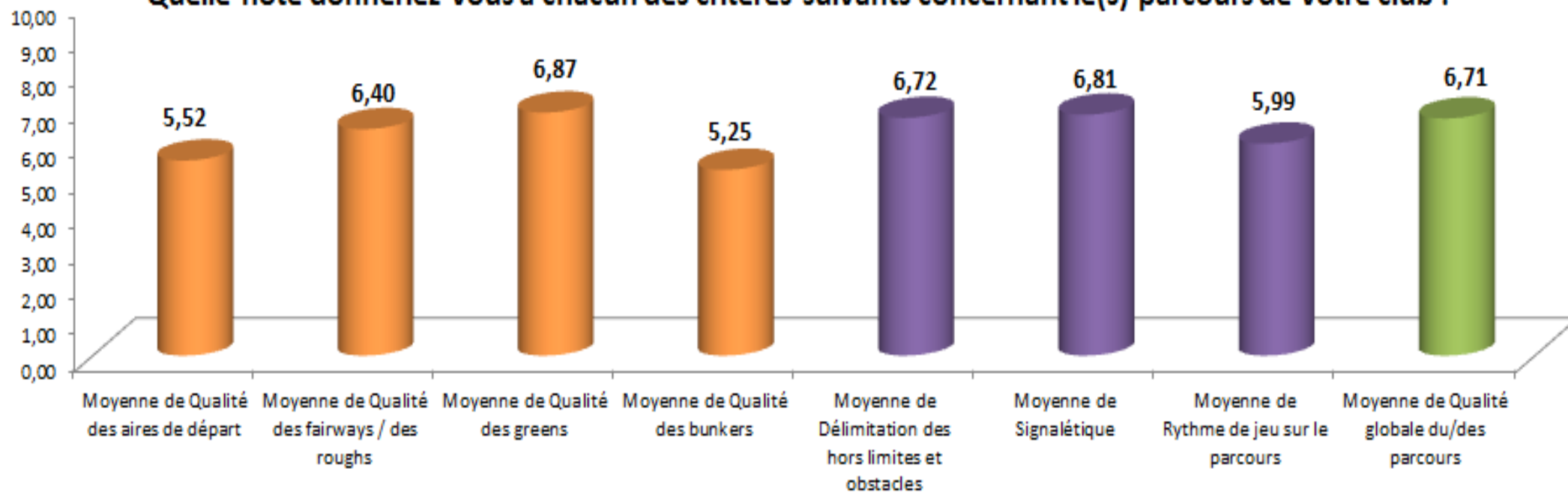
Critères les plus importants dans un club





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

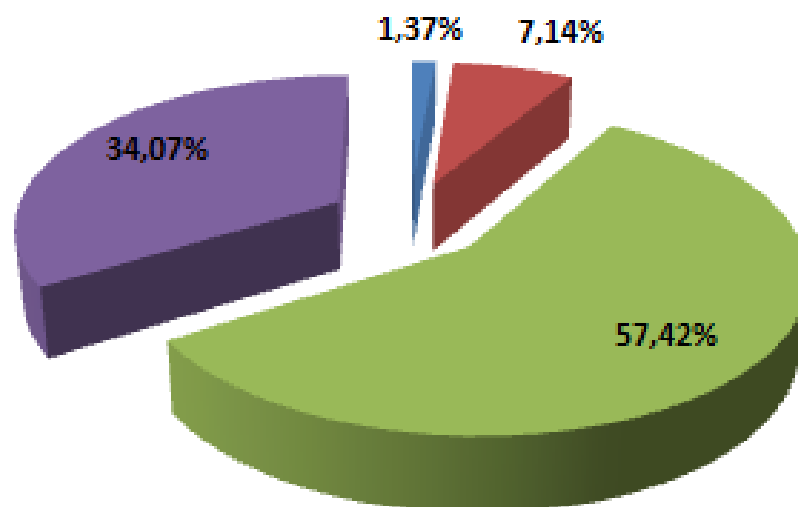
Quelle note donneriez-vous à chacun des critères suivants concernant le(s) parcours de votre club ?





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Pensez-vous que vous serez encore abonné du club d'ici trois ans ?



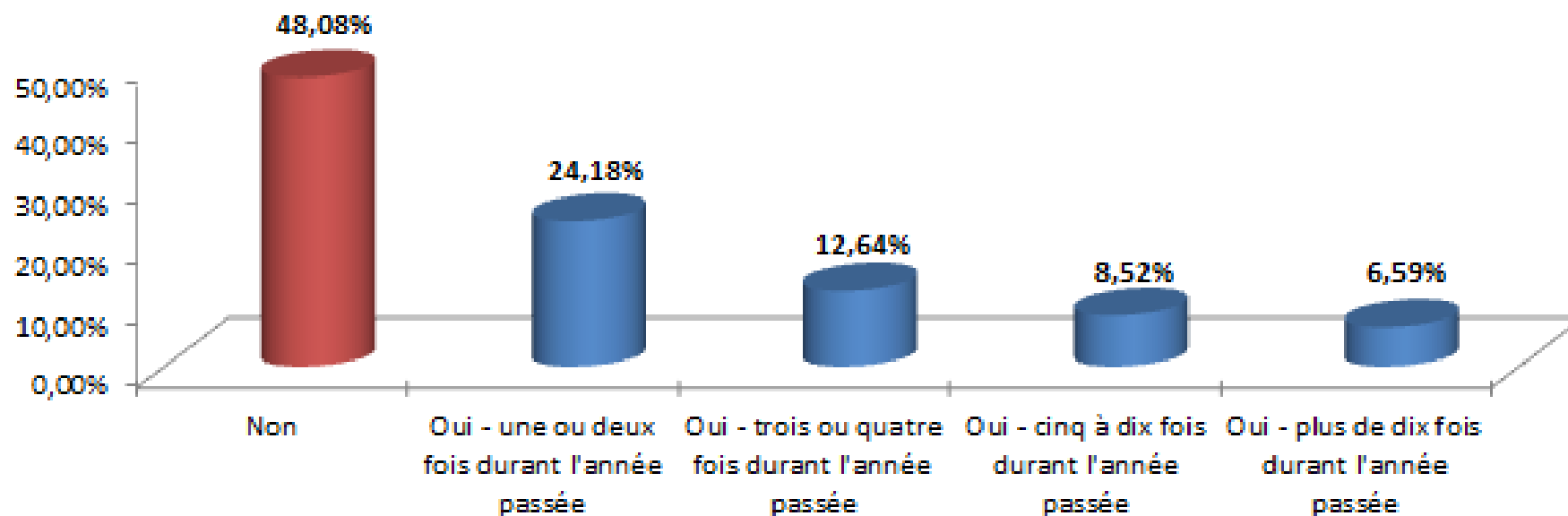
Pensez-vous que vous serez encore abonné du club d'ici... ↕

- Non, certainement pas
- Non, probablement pas
- Oui, probablement
- Oui, certainement



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Est-ce que vous avez profité d'un cours avec les enseignants du club au cours de l'année passée ?





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Analyse enquête de satisfaction :

Points forts :

- ✓ Qualité de l'accueil
- ✓ Convivialité du club

Points Faibles :

- ✓ Fréquentation du parcours*

Bordeaux Lac est un club convivial et sportif, nous nous devons de conserver cet esprit.

En 2017 nous avons comme plan d'action :

- ✓ D'assurer un suivi et une animation pour nous garantir la fidélité des abonnés, mais aussi les associer à notre démarche commerciale quand cela est possible,
- ✓ De faire preuve d'empathie vis-à-vis de la clientèle dans le cadre fixé,
- ✓ Avoir une gestion du planning de réservation optimum dans un souci permanent de permettre aux clients de jouer.

Avec pour objectif de :

- ✓ Conserver la satisfaction clientèle
- ✓ Permettre à nos abonnés de jouer



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

IV BILAN 2016 DE L'A.S. GOLF DE BORDEAUX LAC

1. RAPPORT MORAL DU PRESIDENT

« L'année 2016 était annoncée comme une année de transition et elle en fut bien une. Rien de plus normal après un titre de champion de France accompagné de départs chez les messieurs et une descente chez les dames en 2^{ème} division. Si dans sa gestion humaine elle fut compliquée pour ne pas dire plus, la lecture des résultats sportifs ci-dessous met en évidence des performances au-dessus de nos espérances à l'exception de nos équipes seniors. Ces dernières pour des raisons diverses ont connu des problèmes extra sportifs qui ne leur ont pas permis d'évoluer à leur niveau effectif.

Notre objectif de se maintenir en 1^{ère} division pour les équipes messieurs 1 et 2 a été atteint (sans barrages pour l'équipe 1 !) Bravo à eux. Sans oublier l'accession au tableau final de nos Messieurs à la Coupe de France.

Notre objectif de remonter en 1^{ère} division pour les dames a été atteint. Mention spéciale pour ces dernières.

Notre objectif chez les 2 équipes jeunes (Filles et Garçons) de se maintenir en 1^{ère} division atteint.

Notre objectif chez les 2 équipes mid-amateur (Dames et Messieurs) de se maintenir en 1^{ère} division atteint.

Donc 7 équipes évolueront sous les couleurs de Bordeaux Lac en 2017 en 1^{ère} division nationale.

Seul 2 clubs en France (pour information Saint Cloud et nous) pourront s'enorgueillir de cette performance ce qui prouve, s'il en est besoin, que notre AS sur le plan sportif est au sommet de la hiérarchie nationale

Un bonheur pouvant en cacher un autre, voire d'autres : notre gestion financière 2016 est très saine et nous avons gommé nos problèmes de trésorerie rencontrés lors de la saison 2015 ; les événements que nous organisons (GP Jeunes de Bordeaux, GP de Bordeaux et Trophée Seniors de Bordeaux) ont été de réels succès avec une participation maximum.

Pour ce qui est de nos jeunes, les résultats sont très satisfaisants tant au niveau régional que national : 2 d'entre eux ont obtenu leur sélection en équipe de France U16 (Gala Dumez et Hermès Ferchaud) pour le match Espagne / France 2016. Merci à Laurent Elduayen et toute son équipe pour le travail effectué auprès de nos jeunes golfeurs.

Un grand merci à toutes les personnes du Comité qui ont œuvré cette année pour permettre à notre club d'évoluer à cet excellent niveau. Pour ma part je vous informe que 2017 sera mon ultime saison, mon mandat se terminant et je désire vivement voir diminuer mon implication au sein de l'AS dès l'année à venir.



2. ANIMATION SOCIALE ET SPORTIVE

COMMISSION ANIMATION

L'équipe active composée de Christian BASQUE, Jean-Christophe JACQUES et Alfred KENCHOUCHE a organisé :

- ▶ Les samedi 26 et dimanche 27 mars : 6^{ème} GRAND PRIX JEUNES DE BORDEAUX, 216 joueurs et joueuses, plus les accompagnateurs ; accueil, ambiance dès le vendredi et remise des prix.
- ▶ Les vendredi 1^{er}, samedi 2 et dimanche 3 avril : 26^{ème} GRAND PRIX DE BORDEAUX, avec 223 joueurs et joueuses, Trophée inclus ; petite chambrée au barbecue du samedi soir. Remise des prix le dimanche soir avec le concours du champagne Nicolas FEUILLATE.
- ▶ Les samedi 27 et dimanche 28 août : 8^{ème} TROPHEE SENIORS DE BORDEAUX, 65 participants ; ambiance conviviale et remise des prix avec le concours du champagne Nicolas FEUILLATE.
- ▶ Les samedi 15 et dimanche 16 octobre : CHAMPIONNAT DU CLUB réunissant à nouveau plus de 150 joueurs et joueuses (un record). Création de catégories jeunes. Cocktail très suivi et apprécié, avec la présence de nombreux parents.
- ▶ Le samedi 19 novembre : La « FÊTE DE L'ASSOCIATION SPORTIVE » en préparation rassemblera, nous l'espérons, une trentaine d'équipes (26 en 2015) composées d'un capitaine pro ou joueur/joueuse de nos équipes et de 4 membres de l'AS, soit 150 participants, avec une formule plus condensée.

Nous remercions tous nos partenaires, sans qui il nous serait difficile de fonctionner.

Merci à tous les bénévoles pour l'aide apportée au cours de cette année, toutes manifestations confondues.

COMMISSION SPORTIVE

Tout au long de la saison et avec la participation de toutes les commissions organisation :

- du Grand Prix de Bordeaux,
- du Grand Prix Jeunes de Bordeaux,
- du Trophée Séniors de Bordeaux,
- du Championnat du Club
- du Pro-Am de l'A.S,
- préparation des jeunes à la compétition ;
- soutien sportif des joueurs (entraînements et compétitions) ;
- préparation, sélection et encadrement des équipes.

3. BILAN SPORTIF 2016

LES JEUNES

La Commission Jeunes, menée par Cédric CALATAYUD assisté de Jean-Christophe JACQUES, Alfred KENCHOUCHE et Henri RAVAUT, aidée par les parents, a comme objectif principal la détection et le suivi des jeunes pratiquants, en particulier des moins de 13 ans, en application de la filière jeune voulue par la FFGolf. Son activité s'exerce en liaison avec l'**Ecole de Golf** (250 enfants) et son responsable Laurent ELDUAYEN.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Les différents résultats :

Epreuves individuelles :

- ▶ Championnat départemental (35 qualifiés /24 en 2014-15 en épreuve unique) : 3 places de podium dont 1 titre (M. TAICLET en minime), contre 7 dont 3 l'année précédente. Le championnat 2016-17 est en cours pour les U12 (3 podiums dont 2 titres : T. HILLAIREAU et C. QUEYREAU).
- ▶ Filière d'accès aux Championnats de France : 37 jeunes au départ du Championnat Interdépartemental Nord Aquitaine (32 en 2015), 17 qualifiés pour le Championnat Régional (un seul U12, titres minimes pour H. FERCHAUD et G. DUMEZ), conclu par 9 qualifications (6 filles) pour la Finale Interrégionale (1 titre pour H. FERCHAUD).
4 minimes se sont qualifiés pour le Championnat de France (H. FERCHAUD, C. BURBAN, G. DUMEZ, T. HILLAIREAU) ; 3 passeront le cut des 32 premiers : Hermès échoue en 1/16, Tess en 1/8. Gala ira jusqu'en 1/2.

Epreuves par équipes

- ▶ Championnat de France : En D1 notre équipe masculine (les minimes H. FERCHAUD, C. BURBAN, M. TAICLET et T. DULONG, le benjamin A. MAUDUIT,) s'est sauvée en barrage (9^{ème} des qualifications). L'équipe féminine (les minimes G. DUMEZ, T. HILLAIREAU et M. BONAFÉ, et la benjamine C. QUEYREAU), en D1 également, s'est qualifiée 9^{ème} mais a perdu en 1/8, se maintenant sans souci.

LES SENIORS

Les résultats messieurs :

Interclubs d'Aquitaine 1^{ère} division : méritoire 5^{ème} place et maintien.

Championnat de France : maintien en 3^{ème} division nationale (2^{ème} place en qualif, défaite en 1/2 pour la montée).

Séniors 2 : descente en Promotion d'Aquitaine ; descente en D2 nationale (infirmerie pleine).

Les résultats dames :

Interclubs d'Aquitaine 2^{ème} division : descente en Promotion (7^{ème} sur 8).

Championnat de France D3 : descente en Promotion après barrage (15^{ème} sur 16 en qualification).

LES DAMES

Aquitaine 1^{ère} division : CHAMPIONNES 2016.

Equipe 1 (D2) : remontée en 1^{ère} division nationale (1^{ère} des qualifications).

Mid-Amateur : maintien en D1 Aquitaine (4^{ème}) ; 1/2 finale et maintien en 1^{ère} division nationale (3^{ème}/16 en qualification)

LES MESSIEURS

Aquitaine : 1/2 finale pour l'équipe 1 en D1 ; 4^{ème} place pour l'équipe 2.

Equipe 1 (D1) : 1/4 finale et maintien en 1^{ère} division nationale (8^{ème} sur 16 en qualification)

Equipe 2 (D1) : 1/4 finale et maintien en 1^{ère} division nationale (5^{ème} sur 16 en qualification).

Mid-Amateur : CHAMPIONS D'AQUITAINE ; maintien en 1^{ère} division nationale après barrage (12^{ème} en qualification).

Coupe de France Jean Lignel : excellente 6^{ème} place.

12 joueurs et 6 joueuses au mérite national au 31/10 :



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Messieurs (sur 769) : 8. G. SCHOEB - 14. F. LAGRAULET - 46. A. ID OMAR - 54. L. MATHARD - 100. H. FERCHAUD - 113. A. LGUIRATI - 121. P-L. GACHET - 144. C. VIGIER - 293. L. BAGUR - 295. T. FRUCTUOSO-PREVOST - 324. A. LAGRAULET - 730. N.PIQUOT.

Dames (sur 377) : 20. G. DUMEZ - 61. C. BUNEL - 140. A. JAMEAU - 195 T. HILLAIREAU - 258. M. BONAFÉ - 274. C. MAGUIN-LEOPOLD.

Sans oublier : La victoire de G. SCHOEB à la Frayssineau-Mouchy, de H. FERCHAUD au GP de Lacanau, d'A. JAMEAU au GP de Mont-de-Marsan, de M. BONAFÉ au GP de Fiac, les bons résultats de F. LAGRAULET et L. MATHARD aux Etats Unis, ponctués par un titre de CHAMPION DU MONDE UNIVERSITAIRE, la 2^{ème} place G. DUMEZ à la Coupe de France, la sélection de G. SCHOEB en équipe de France pour les championnats d'Europe, les sélections de G. DUMEZ et H. FERCHAUD (vainqueur du Tournoi Fédéral) en équipe de France minimes/benjamins contre l'Espagne, etc...

LES CHAMPIONS DU CLUB 2016 : Clément DESCLAUX-CASSAGNE et Charlotte BUNEL.





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

GRAND PRIX DE BORDEAUX 2016
GOLF BLUE GREEN BORDEAUX LAC
Résultat Définitif - Compétition Grand Prix
Mis à jour le 03/04/2016 19:48

Série Résultat Trié par

[◀◀Retour à la liste des compétitions](#)

Résultat Brut, 1ère Série Messieurs, Simple Stroke play, (FFG) La Jalle

Cl	Nat.	Prénom et Nom	Idx	Club de licence	T1	T2	T3	T4	Total
1		Schoeb Grégoire	PRO	Bordeaux Lac	70	69	71	-	210
2		Lguirati Ayoub	-0.6	Bordeaux Lac	72	69	70	-	211
3		Bariteau Paul	PRO	Arcachon	72	71	71	-	214
4		Id Omar Ayoub	-0.7	Bordeaux Lac	70	75	71	-	216
5		Legros Maxime	-0.6	Dinard	73	71	72	-	216
6		Kedochim Benjamin	-2.6	Biarriz	71	72	73	-	216
7		Etchenique Andoni	-1.2	Chantaco	74	72	71	-	217
8		Pansart Mathis	PRO	Hossegor	72	76	70	-	218
9		Foulquie Paul	-0.3	Cannes-Mougins	77	70	72	-	219
10		Bellan Louis	1.2	Biarriz	73	71	75	-	219
11		Stefenel Simon	2.4	Palmola	77	68	75	-	220
12		Vigier Clément	1.1	Bordeaux Lac	74	76	71	-	221
13		Guillamoundeguy Lilian	2.8	Hossegor	73	75	73	-	221
14		Seguin Nicolas	-0.2	Medoc	76	72	73	-	221
15		Pickup Harry	-0.8	Hossegor	73	75	73	-	221
16		Trehet Victor	-1.5	Hossegor	76	71	74	-	221
17		Bagur Louis	0.8	Bordeaux Lac	71	75	76	-	222
18		Lagraulet Arnaud	1.8	Bordeaux Lac	73	78	72	-	223
19		Castagnet Edouard	-1.1	Biarriz	72	77	74	-	223
20		Gris Jules	0.5	Haut Poitou	76	70	77	-	223
21		Kuoch Antoine	-1.3	Bussy	75	70	78	-	223
22		Ferchaud Hermes	1.1	Bordeaux Lac	73	79	72	-	224
23		Ablancourt Jérémy	0.3	Bussy	77	73	74	-	224
24		Mansour Cyril	1.3	Palmola	76	74	74	-	224
25		Clerget Didier	0.1	Arcachon	77	73	75	-	225
26		Catherine Maxence	-0.2	Aix En Provence	74	74	77	-	225
27		Saintillan Quentin	0.4	Marcilly	75	73	77	-	225



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

28		Estrade Damien	-1.9	Saintes	70	76	79	-	225
29		Catesson Nicolas	-1.3	Angouleme Hiron	75	76	75	-	226
30		Noel Mathieu	-1.5	Toulouse	75	76	75	-	226
31		Binon Antoine	1.8	Toulouse	78	75	74	-	227
32		Gachet Paul Louis	1.3	Bordeaux Lac	74	78	75	-	227
33		Baldauf Matyas	1.7	Medoc	72	78	77	-	227
34		Lespinasse Simon	-0.8	Biarritz	77	77	75	-	229
35		Kubrak Simon	1.2	Palmola	74	77	78	-	229
36		Echelard Mathieu	-1.0	Biarritz	79	75	76	-	230
37		Genestou Paul	-0.1	Biarritz	79	75	76	-	230
38		Ribis Del Col Benoit	1.0	Hossegor	77	75	78	-	230
39		Faure Valentin	0.5	Hossegor	78	76	78	-	232
40		Delhomme Julien	1.8	Bordelais	76	78	78	-	232
41		Martin Laurent	0.2	Palmola	76	76	80	-	232
42		Lombard Cameron	2.8	Perigueux	76	76	80	-	232
43		Cordier Paul	0.3	Palmola	71	77	84	-	232
44		Martinazzo Robin	0.1	Montal	75	79	79	-	233
45		Le Gal Victor	1.3	Toulouse	73	80	80	-	233
46		Congost Sébastien	PRO	Toulouse	75	78	80	-	233
47		Moreau Antoine	-1.6	Medoc	75	78	80	-	233
48		Babaud Alexandre	-0.9	Angouleme Hiron	79	75	81	-	235
49		Doumer Alexandre	1.2	Toulouse	73	79	83	-	235
50		Archer Hugo	2.2	Cap Malo	75	79	83	-	237
51		Wolff Jean-Jacques	-2.5	Prieure	77	75	85	-	237
52		Churchward Claude	1.2	Albret	82	73	HCC	-	155
53		Espana Ignacio	1.1	Pessac	81	74	HCC	-	155
54		Medale Gilles	0.4	Palmola	78	77	HCC	-	155
55		Heinrich Jose	2.8	Bordelais	78	77	HCC	-	155
56		Dagnall Benjamin	1.6	Marmande	78	77	HCC	-	155
57		Bauduin Alexandre	4.1	Biarritz	78	77	HCC	-	155
58		Rodellar Matthieu	0.8	Idron	78	77	HCC	-	155
59		Airot Cyril	1.0	Toulouse	77	78	HCC	-	155
60		Lascurettes-Morel Louis-Victor	0.9	Angouleme Hiron	74	81	HCC	-	155
61		Herviaux Olivier	0.1	Stade Francais	83	73	HCC	-	156
62		Lagasse Maxime	1.9	Aubazine	83	73	HCC	-	156



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

63	■ ■	Marquez Miguel	1.3	Palmola	79	77	HCC	-	156
64	■ ■	Claveau Dorian	2.7	Paris Country	78	78	HCC	-	156
65	■ ■	Bonecher Archimède	1.9	Casteljaloux	76	80	HCC	-	156
66	■ ■	Schoy Sébastien	1.1	Chiberta	80	77	HCC	-	157
67	■ ■	Grand Antonin	1.1	Perigueux	80	77	HCC	-	157
68	■ ■	Tremoulet Vincent	3.5	Toulouse	80	77	HCC	-	157
69	■ ■	Aubert Sacha	3.2	Biarritz	79	78	HCC	-	157
70	■ ■	Rinaldo Mathieu	0.6	St Francois	79	78	HCC	-	157
71	■ ■	Trey Nathan	1.6	Chiberta	79	78	HCC	-	157
72	■ ■	Riboud Hugo	1.3	Rcf La Boulie	79	78	HCC	-	157
73	■ ■	Fructuoso-Prevost Thomas	-1.1	Bordeaux Lac	77	80	HCC	-	157
74	■ ■	Bezio Julien	2.7	Bordeaux Lac	74	83	HCC	-	157
75	■ ■	Noel Bertrand	-1.1	Chiberta	82	76	HCC	-	158
76	■ ■	Rabier Mathieu	1.5	La Ramee	81	77	HCC	-	158
77	■ ■	Liegeois Damien	2.2	Toulouse Seilh	80	78	HCC	-	158
78	■ ■	Duhart Kevin	1.6	Chantaco	80	78	HCC	-	158
79	■ ■	Cazeaux Laurent	2.3	Bordelais	81	78	HCC	-	159
80	■ ■	Bourdy Alexis	2.2	Bordelais	79	80	HCC	-	159
81	■ ■	Montarant Adrien	0.5	St Donat	82	78	HCC	-	160
82	■ ■	Gelinet Charles	1.5	Medoc	82	78	HCC	-	160
83	■ ■	François Mathieu	1.9	Biarritz	81	79	HCC	-	160
84	■ ■	Diana Xavier	0.2	Toulouse	80	80	HCC	-	160
85	■ ■	Desclaux Oscar	0.6	Bordeaux Lac	77	83	HCC	-	160
86	■ ■	De Saint Romain Aymar	3.2	Medoc	84	77	HCC	-	161
87	■ ■	Chatelier Baptiste	2.0	Palmola	81	80	HCC	-	161
88	■ ■	Boyer Damien	0.9	Bordeaux Lac	77	84	HCC	-	161
89	■ ■	Soler Fabien	2.1	Ozoir	82	80	HCC	-	162
90	■ ■	Amigorena Maxime	3.2	Chantaco	82	81	HCC	-	163
91	■ ■	Morizio Charles	-1.2	Limoges	81	82	HCC	-	163
92	■ ■	Trochu Martin	4.8	Arcachon	81	82	HCC	-	163
93	■ ■	Hyest Hugo	1.3	Bussy	81	82	HCC	-	163
94	■ ■	Brevet Thibault	4.2	Aix En Provence	84	81	HCC	-	165
95	■ ■	Cussac Guillaume	0.5	Arcachon	80	85	HCC	-	165
96	■ ■	Desprez Axel	2.1	Ambes	84	83	HCC	-	167
97	■ ■	Etienne Martin	4.2	Villarceaux	82	85	HCC	-	167
98	■ ■	Julien Davy	3.5	Bordeaux Lac	80	87	HCC	-	167
99	■ ■	Larribet Antoine	2.0	Bordelais	84	84	HCC	-	168
100	■ ■	Burban Clément	4.6	Bordeaux Lac	85	84	HCC	-	169



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

101	■ ■	Rabassa Arnaud	4.6	Marmande	85	88	HCC	-	173
102	■ ■	Non communiqué	2.2	Toulouse	87	89	HCC	-	176
103	■ ■	Bour Guillaume	0.5	Bordelais	76	75	ABJ	-	151
104	■ ■	Legros Nicolas	0.2	Hossegor	81	80	ABJ	-	161
105	■ ■	Bastere Nicolas	1.1	Angouleme Hiron	80	ABJ	ABJ	-	80

Résultat Brut, 1ère Série Dames, Simple Stroke play, (FFG) La Jalle

Cl	Nat.	Prénom et Nom	Idx	Club de licence	T1	T2	T3	T4	Total
1	■ ■	Grechi Emma	-2.1	Margaux	72	74	75	-	221
2	■ ■	Jameau Amelie	3.6	Bordeaux Lac	81	81	71	-	233
3	■ ■	Metivier Jeanne	1.8	Arcachon	83	78	72	-	233
4	■ ■	Gaillac Florine	1.2	Palmola	75	80	81	-	236
5	■ ■	Subra Chanel	3.6	Biarriz	78	82	80	-	240
6	■ ■	Cadeac Clémence	3.8	La Pree	82	79	80	-	241
7	■ ■	Hillaireau Tess	4.4	Bordeaux Lac	81	80	80	-	241
8	■ ■	Dumez Gala	0.0	Bordeaux Lac	84	76	81	-	241
9	■ ■	Bunel Charlotte	0.1	Bordeaux Lac	83	76	82	-	241
10	■ ■	Duhart Aurélia	1.0	Chantaco	75	80	87	-	242
11	■ ■	Beaufils Eve	2.4	Bordeaux Lac	76	85	82	-	243
12	■ ■	Maguin-Leopold Charlotte	0.7	Bordeaux Lac	87	80	77	-	244
13	■ ■	Pitout Claire	1.6	Valescure	84	84	77	-	245
14	■ ■	Talibart Marine	2.1	Cice Blossac	83	81	82	-	246
15	■ ■	Delavallade Mathilde	3.8	Royan	83	80	83	-	246
16	■ ■	Dugay Laure	5.7	Palmola	86	79	82	-	247
17	■ ■	Bonafe Margaux	5.4	Bordeaux Lac	85	78	85	-	248
18	■ ■	Chotin Delphine	2.2	Bordeaux Lac	84	84	82	-	250
19	■ ■	Marquez Jordane	1.1	Palmola	81	88	HCC	-	169
20	■ ■	Macher - Talibart Anne	2.2	Cice Blossac	88	83	HCC	-	171
21	■ ■	Combes Anaïs	4.2	Bordeaux Lac	82	89	HCC	-	171
22	■ ■	Sanchez Elorri-Gabrielle	3.0	Palmola	89	83	HCC	-	172
23	■ ■	Bergerot Parrent Oyana	3.7	Chantaco	86	90	HCC	-	176
24	■ ■	Vidal Claire	7.1	Toulouse Seilh	90	89	HCC	-	179
25	■ ■	De Jesus Alexandra	5.9	Toulouse	90	90	HCC	-	180
26	■ ■	Archer Inès	7.7	Cap Malo	93	88	HCC	-	181
27	■ ■	Calvet Marine	2.7	Biarriz	95	89	HCC	-	184

132 joueurs



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

V - DONNEES FINANCIERES GOLF DE BORDEAUX LAC





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Golf de BORDEAUX

BLUE GREEN

COMPTES D'EXPLOITATION ANALYTIQUE 2016 (en €)

Par activité :

			2016	2015
10-RBE	1-Golf	10-Chiffre d'affaires	1 640 518	1 597 559
		30-Coût matières		
		40-Charges de personnel	-464 313	-488 743
		50-Impôts & taxes	-174	
		60-Autres charges	-187 611	-195 960
		83-Provisions exploitations	-1 809	
		Total 1-Golf	986 610	912 856
	2-Enseignement	10-Chiffre d'affaires	417 320	453 442
		40-Charges de personnel	-248 825	-250 349
		60-Autres charges	-23 924	-21 893
		83-Provisions exploitations	-112	
	Total 2-Enseignement	144 459	181 200	
	3-Proshop	10-Chiffre d'affaires	3 081	2 818
		30-Coût matières	-8 138	-11 527
Total 3-Proshop		-5 057	-8 709	
6-Autres activités	10-Chiffre d'affaires	50 955	48 627	
Total 6-Autres activités		50 955	48 627	
7-Indirectes	40-Charges de personnel	-91 012	-126 355	
	50-Impôts & taxes	-24 552	-43 063	
	60-Autres charges	-106 918	-123 633	
	83-Provisions exploitations	7 876	518	
Total 7-Indirectes		-214 607	-292 533	
Total Revenu Brut d'Exploitation			962 360	841 442

Toutes activités confondues :

			2016	2015
10-RBE	10-Chiffre d'affaires		2 111 874	2 102 446
	30-Coût matières		-8 138	-11 527
	40-Charges de personnel		-804 151	-865 447
	50-Impôts & taxes		-24 726	-43 063
	60-Autres charges		-318 453	-341 486
	83-Provisions exploitations		5 954	518
Total Revenu Brut d'Exploitation			962 360	841 442
15-Loyer immobilier			-62 758	-66 089
20-CB & Locations financières			-40 369	-92 037
30-Amort & Provisions			-304 722	-292 780
50-Exceptionnel			-41 983	-1 228
Total général avant frais de service support			512 529	389 308
Quote part des frais de service Support			-102 245	-124 801
Quote part des charges de marketing & communication structures *			-35 552	-43 394
Total frais de structure**			-137 797	-168 196
% du CA analytique			6,52%	8,00%
Résultat Net avant IS			374 732	221 112

*Selon le % des charges marketing sur l'ensemble des charges de structures du groupe BLUE GREEN (25.8%).

** Calculé sur l'ensemble des charges de structures du groupe BLUE GREEN au prorata du Chiffre d'Affaires



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Calcul de la part variable 2015 et 2016 précisant la part de base et celle complémentaire,

Concernant les parts variables :

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Part 3% du CA N et N-1 "Etats Financier"	61 757.72 €	58 552.85 €
Part complémentaire 2% réinvesti	41 171.81 €	39 035.23 €

Investissement réalisé en 2016 dans le cadre de la part dite complémentaire :

Golf de BORDEAUX BLUE GREEN *Détail loyer 2016 (en €)*

Compte GL	Année	Libellé	Sété 110	Commentaires
613200-LOCATIONS IMMOBILIERES PART FIXE	2016	FNP REDEVANCE FIXE OCCUPATION 2016	1 000,0 €	Part Fixe
613210-LOCATIONS IMMOBILIERES PART VARIABLE	2016	MAIRIE BORDEAUX - REDEVANCE VARIABLE 2016 S/ CA 2015	61 757,7 €	Part variable 2016 (CA 2015*3%)
			62 757,7 €	

La part complémentaire a été investie dans les éléments d'embellissement et d'amélioration ci-dessous.

CREATION FILET DE PRACTICE	6 212,00 €
PRACTICE CIBLE	3 408,00 €
CREATION CLOTURE LE LONG DU TROU NUMERO 12 JALLE	4 920,00 €
SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE	10 400,00 €
SIGNALETIQUE PLAQUE DE DEPART SUITE ETALONNAGE	4 284,00 €
RE-HABILITATION BERLINOISE DU TROU 12 JALLE	2 377,00 €
Total 2%	31 601,00 €
MONTANT DES 2%	41 171,81 €

La différence entre la part complémentaire 2% investie et le montant réellement investi est de 9570.81 €

DIFFERENCE A VERSER A LA MAIRIE	9 570,81 €
--	-------------------



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Note d'accompagnement des Etats financiers au 31/12/2016

Le golf de Bordeaux Lac reste sur une dynamique commerciale forte, nous avons également conservé une météo favorable à la pratique du golf notamment sur la fin d'année, ceci nous permet d'atteindre un chiffre d'affaires record pour s'établir à 2111 k€ contre 2102 k€ en 2015. Soit une augmentation de 0.4%.

Cette augmentation est portée par l'activité « abonnement », qui a progressé de 10 % par rapport à N-1 et pour atteindre 1263 abonnés en décembre 2016, dans le même temps nous conservons des volumes de chiffre d'affaires dans les autres secteurs d'activité proche de N-1

Le chiffre d'affaires abonnement est par conséquent en augmentation de plus de 101 900 € soit 10.9% passant de 933 k€ en 2015 à 1 035 k€ en 2016 (cela représente 49% du résultat du chiffre d'affaires total).

La poursuite du programme d'investissements, notamment sur le drainage, l'attention, la reconnaissance portée à nos abonnés et notre politique de création de nouveaux golfeurs (435 en 2016), en sont les principales raisons.

L'enseignement est en baisse de 8% par rapport à N-1 en s'établissant à 421 K€ pour 453 k€ en 2015.

Cette baisse est principalement due à la baisse de l'enseignement lissé de quasi 12%. Cela s'explique par une baisse de prix moyen (baisse des prix pour les moins de 40 ans) et des volumes moins important et pus tardif dans l'année (effet du lissage.).

L'enseignement encaissé qui réalise une performance de 2% par rapport à N-1 ne suffit pas à compenser cette baisse.

Le chiffre d'affaires s'établissant respectivement à 232 k€ pour le lissé et 141 k€ pour l'encaissé.

Concernant le practice, son chiffre d'affaires est en retrait de +13 % par rapport à N-1. C'est une chute que nous n'avons pas réussi à endiguer, les prix sont restés stable cependant nous avons fait moins de promotion en 2016 par rapport à 2015.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Les charges d'exploitation ont connu une baisse de plus de 6 %. Pour passer de 341 486 € en 2015 à 318 453 € en 2016 Ci-dessous les principales explications :

- Baisse de 12 % des engrais phyto sable,

Total 602-Engrais, phyto, sables etc	-50 071	-57 203	7 132	87,5%
--------------------------------------	---------	---------	-------	-------

- Baisse de 5 % des énergies principalement le gazole terrain

Total 605-Energie	-69 769	-73 358	3 589	95,1%
-------------------	---------	---------	-------	-------

- Ci-dessous détail des taxes foncières, CFE et CVAE

	2015	2016	Commentaires
CFE	5 916	5 977	NEANT
CVAE	28 048	22 896	Baisse de la valeur ajoutée
Taxes foncières	4 938	-2 281	Provision TEOM 2015 de 5 000€ alors que réelle 1 272€. TEOM 2015 a beaucoup baissé, donc impact négatif en 2016.

- Pour le poste « leasing et crédit baux financiers » il s'agit de contrats de location terrain arrivés à terme pour lesquels nous avons rachetés les machines.

Ci-dessous le détail de ces derniers :

177							Date fin	Valeur
SOCIETE	SITE	loueur	N° Série	MATERIELS		initiale de	rachat	
						contrat	1%	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	02842	SP1540 TEC		31/05/2016	92.29	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	N00311	Core Harvester		31/05/2016	40.48	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	0001891	Turf truckster avec arceau, attelage		31/05/2016	207.94	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	0001890	Turf truckster avec arceau, attelage		31/05/2016	207.94	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	6917101827	R 311 T avec arceau		31/05/2016	423.91	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	GY000387	GP 400 avec arceau et siège - 9 lames 3ème roue motrice		31/05/2016	221.01	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	GY000369	GP 400 avec arceau et siège - 9 lames 3ème roue motrice		31/05/2016	221.01	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	GY000367	GP 400 avec arceau et siège - 11 lames 3ème roue motrice		31/05/2016	223.19	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	GY000368	GP 400 avec arceau et siège - 11 lames 3ème roue motrice		31/05/2016	223.19	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	EK000717	AR3 3 siège, arceau et jeu de 3 plateaux		31/05/2016	230.00	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	14171	Super star X-Treme, rateau ar. Décompacteur + lame frontale		31/05/2016	130.00	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	67948-2466	LF 3800 élément 9 lames, brosse arrière		31/05/2016	320.00	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	FH001375	Greenplex III élément 11 lames, rouleau cannelé segmenté et bac à herbe		31/05/2016	201.16	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	K7120005	JR 4 46 cm		27/06/2016	36.39	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	01328	UTV 2200 MECHRON, bennage hydraulique + distributeur hydraulique		27/06/2016	95.59	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	67898201704	LF 570 avec arceau 5 éléments 9 lames, et brosses rouleau arrière		27/06/2016	421.97	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	244206	Benne élévatrice basculante		30/06/2016	69.50	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	BDXGX16	Aérateur carotteur décompacteur wiedenmann type GX16		30/06/2016	172.63	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	498AA1078	Aérateur à pointes wiedenmann terra float		30/06/2016	54.50	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL		pulvérisateur Sur cushman bargam amenety pro plus 600 GMX		30/06/2016	92.00	
BLUE GREEN	1 BORDEAUX LAC	LCL LIXXBAIL	84275	Tracteur kubota type 8540 DTN		30/06/2016	280.00	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Les charges salariales sont en baisse de 865 447 € en 2015 à 804 151 € 2016, soit près de 7 % de baisse

Cette baisse des charges de personnel concerne le départ de BEDLE David (économie sur salaire après départ = 25 K€ & reclasse en exceptionnel. pour 40 K€).

Dans le même temps pour les charges exceptionnelles 2016, ci-dessous le détail.

Le plus gros du montant pour ne pas dire la totalité est liée au STC du collaborateur. David BEDLE pour un peu plus de 40 K€.

Détail exceptionnel

Centre de coûts	Catégorie 8	Compte GL	Année	Période	Ressource	Libellé	2016
1220-BORDEAUX : BG 876-Charges exceptionnelles		671200-PENALITES & AMENDES FISCALES	2016	1		CHQ 1681407-MSA RAPPEL 2014	-26.19
1220-BORDEAUX : BG 876-Charges exceptionnelles		671200-PENALITES & AMENDES FISCALES	2016	6		VIRT HUISSIER CAMBRON - URSSAF 11/2015 - BORDEAUX	-839.00
1220-BORDEAUX : BG 876-Charges exceptionnelles		671200-PENALITES & AMENDES FISCALES	2016	8		VIRT HUISSIER LIEURADE - MSA 4T2015 - CH.SOC + MAJO + FRAIS	-689.81
1220-BORDEAUX : BG 876-Charges exceptionnelles		687120-DAP EXCEPT. IMMO CORPO.	2016	12		MISE AU REBUS 2016	0.00
1220-BORDEAUX : BG 876-Charges exceptionnelles		797230-TC CHARGES DE PERSONNEL EXCEPT.	2016	7	BEDLE DAVID	TC EXCPT D.BEDLE	-40 428.00
							-41 983.00

Après frais de structure le Résultat ressort à 374 732 k€ en 2016 versus 221 112 K€ en 2015.

Catégorie 7	Catégorie 8	Compte GL	2016	2015	R16 - R15	%R16 / R15
10-Chiffre d'affaires	101-Abonnements vendus	CA ABONNEMENTS GOLF	762	-5 082	5 844	-15,0%
		CA ABONNEMENTS LISSAGE	540 329	499 186	41 143	108,2%
		CA ABONNEMENTS PRELEVEMENT	494 170	439 200	54 970	112,5%
	Total 101-Abonnements vendus		1 035 261	933 304	101 957	110,9%
	109-Abonnements - prov rejets de prlv	PROV CLIENTS/IMPAYES PRLV ABO	-5 521		-5 521	
	Total 109-Abonnements - prov rejets de prlv		-5 521		-5 521	
	110-Green fees	CA GREEN FEES	338 778	355 064	-16 286	95,4%
		TC GRP GREEN FEES B&G	28 516	35 263	-6 747	80,9%
	Total 110-Green fees		367 295	390 327	-23 032	94,1%
	112-Practices	CA PRACTICE	192 132	221 744	-29 612	86,6%
		TC GRP PRATICE B&G	1 510	3 057	-1 547	49,4%
	Total 112-Practices		193 642	224 801	-31 159	86,1%
	113-Voiturettes	CA LOCATIONS VOITURETTES	12 741	12 308	433	103,5%
	Total 113-Voiturettes		12 741	12 308	433	103,5%
	114-Cartes BG	CA CARTES BLUE GREEN	13 221	12 112	1 109	109,2%
		TC GRP CARTES BG				
	Total 114-Cartes BG		13 221	12 112	1 109	109,2%
	118-Autres golf liés à la fréquentation	CA LOCATIONS MATERIEL GOLF	8 749	6 598	2 151	132,6%
	Total 118-Autres golf liés à la fréquentation		8 749	6 598	2 151	132,6%
	120-Autres golf hors fréquentation	CA AUTRES LOC & PROD. GOLF	13 530	16 934	-3 404	79,9%
		CA SPONSORING	1 600	1 174	426	136,3%
	Total 120-Autres golf hors fréquentation		15 130	18 108	-2 978	83,6%
	125-Enseignement	CA ENSEIGNEMENT LISSAGE	88 240	104 843	-16 603	84,2%
		CA ENSEIGNEMENT PRELEVEMENT	144 218	157 206	-12 988	91,7%
	Total 125-Enseignement		232 458	262 048	-29 591	88,7%
	126-Enseignement non lissé	CA ENSEIGNEMENT	135 261	123 209	12 052	109,8%
		TC GRP ENSEIGNEMENT B&G	6 618	15 136	-8 518	43,7%
	Total 126-Enseignement non lissé		141 878	138 345	3 533	102,6%
	127-Enseignement Enfants	CA ENSEIGNEMENT ENFANTS	47 261	53 049	-5 787	89,1%
	Total 127-Enseignement Enfants		47 261	53 049	-5 787	89,1%
	129-Enseignements - prov rejets de prlv	PROV CLIENTS/IMPAYES PRLV ENSEIGNEMENT	-4 277		-4 277	
	Total 129-Enseignements - prov rejets de prlv		-4 277		-4 277	
	130-Restauration solide	TC CA RESTAURATION SOLIDE				
	Total 130-Restauration solide					
	170-Boutique matériel	CA BO MATERIEL & REPARAT.	2 052	2 345	-293	87,5%
		TC CA BOUTIQUE "Matériel"				
	Total 170-Boutique matériel		2 052	2 345	-293	87,5%
	171-Boutique vêtements	CA BO VETEMENTS AH 1	988		988	
		TC CA BOUTIQUE "Vêtements"				
	Total 171-Boutique vêtements		988		988	
	172-Boutique accessoires	CA BO ACCESSOIRES	42	474	-432	8,8%
		TC CA BOUTIQUE "Accessoires"				
	Total 172-Boutique accessoires		42	474	-432	8,8%
	183-Locations immobilière	CA LOCATIONS IMMOBILIERES	50 955	48 627	2 328	104,8%
	Total 183-Locations immobilière		50 955	48 627	2 328	104,8%
Total 10-Chiffre d'affaires			2 111 874	2 102 446	9 428	100,4%



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

**BLUE GREEN SAS
BORDEAUX**

Parc Saint Christophe - Le Magellan 3 - niveau 2
10 avenue de l'entreprise
95862 CERGY PONTOISE

Issu de de l'extraction des états Financiers de société multi-établissements au 31 décembre 2016



BILAN ACTIF

Rubriques	Montant Brut	Amortissements	31/12/2016	31/12/2015
Capital souscrit non appelé				
IMMOBILISATIONS INCORPORELLES				
Frais d'établissement				
Frais de recherche et développement				
Concessions, brevets et droits similaires	11 000	11 000	(0)	(0)
Fonds commercial				
Autres immobilisations incorporelles				
Avances, acomptes sur immo. incorporelle				
IMMOBILISATIONS CORPORELLES				
Terrains	607 874	155 022	452 852	460 010
Constructions	1 852 512	529 397	1 323 116	1 472 933
Installations techniques, matériel, outillage	842 795	426 957	415 838	375 482
Autres immobilisations corporelles	144 039	69 501	74 539	83 279
Immobilisations en cours				
Avances et acomptes				
IMMOBILISATIONS FINANCIERES				
Participations par mise en équivalence				
Autres participations				
Créances rattachées à des participations				
Autres titres immobilisés				
Prêts				
Autres immobilisations financières	1 200		1 200	1 200
ACTIF IMMOBILISE	3 459 421	1 191 876	2 267 545	2 392 903
STOCKS ET EN-COURS				
Matières premières, approvisionnements	31 051		31 051	36 491
En-cours de production de biens				
En-cours de production de services				
Produits intermédiaires et finis				
Marchandises	5 520	39	5 481	7 145
Avances et acomptes versés sur commande				
CREANCES				
Créances clients et comptes rattachés	45 269	11 612	33 657	50 452
Autres créances	150 291		150 291	(927 092)
Capital souscrit et appelé, non versé				
DIVERS				
Valeurs mobilières de placement				
(dont actions propres)				
Disponibilités	1 288 309		1 288 309	670 930
COMPTES DE REGULARISATION				
Charges constatées d'avance	11 675		11 675	12 236
ACTIF CIRCULANT	1 532 115	11 651	1 520 463	(149 839)
Charges à répartir sur plusieurs exercices				
Primes de remboursement des obligations				
Ecart de conversion actif				
TOTAL GENERAL	4 991 535	1 203 527	3 788 008	2 243 065



BILAN PASSIF

<i>Rubriques</i>	<i>31/12/2016</i>	<i>31/12/2015</i>
Capital social ou individuel (dont versé :)		
Primes d'émission, de fusion, d'apport		
Ecart de réévaluation)		
Réserve légale		
Réserves statutaires ou contractuelles		
Réserves réglementées (dont rés. Prov. fluctuation cour)		
Autres réserves (dont achat œuvres originales artistes)		
Report à nouveau	1 423 116	1 033 808
RESULTAT DE L'EXERCICE (avant frais de structure)	512 529	389 308
Subventions d'investissement		
Provisions réglementées		
CAPITAUX PROPRES	1 935 645	1 423 116
Produits des émissions de titres participatifs		
Avances conditionnées		
AUTRES FONDS PROPRES		
Provisions pour risques		
Provisions pour charges		
Provisions pour écart d'acquisition négatif		
PROVISIONS POUR RISQUES ET CHARGES		
DETTES FINANCIERES		
Emprunts obligataires convertibles		
Autres emprunts obligataires		
Emprunts et dettes auprès des établissements de crédit		
Emprunts et dettes financières divers (dont empr. participi))	(222 704)	64 478
Avances et acomptes reçus sur commandes en cours	25 686	17 167
DETTES D'EXPLOITATION		
Dettes fournisseurs et comptes rattachés	82 946	119 623
Dettes fiscales et sociales	1 329 036	(5 791)
DETTES DIVERSES		
Dettes sur immobilisations et comptes rattachés	67 031	38 498
Autres dettes	198 212	200 359
COMPTES DE REGULARISATION		
Produits constatés d'avance	372 155	385 615
DETTES	1 852 363	819 948
Ecart de conversion passif		
TOTAL GENERAL	3 788 008	2 243 065

Résultat de l'exercice en centimes

512 528,82

Total du bilan en centimes

3 788 007,93



COMPTE DE RESULTAT (en liste)

<i>Rubriques</i>	<i>France</i>	<i>Belgique</i>	<i>31/12/2016</i>	<i>31/12/2015</i>
Ventes de marchandises	3 081		3 081	2 818
Production vendue de biens				
Production vendue de services	2 109 169		2 109 169	2 055 772
CHIFFRES D'AFFAIRES NETS	2 112 250		2 112 250	2 058 591
Production stockée				
Production immobilisée			16 927	20 650
Subventions d'exploitation			51 663	23 743
Reprises sur amortissements et provisions, transferts de charges			63 188	47 170
Autres produits			616	631
PRODUITS D'EXPLOITATION			2 244 645	2 150 785
Achats de marchandises (y compris droits de douane)			6 474	10 566
Variation de stock (marchandises)			1 641	1 129
Achats de matières premières et autres approvisionnements (et droits de douane)			112 339	140 372
Variation de stock (matières premières et approvisionnements)			5 440	(20 632)
Autres achats et charges externes			308 944	394 003
Impôts, taxes et versements assimilés			47 928	71 857
Salaires et traitements			703 560	679 099
Charges sociales			216 325	200 376
DOTATIONS D'EXPLOITATION				
Sur immobilisations : dotations aux amortissements			304 722	292 780
Sur immobilisations : dotations aux provisions				
Sur actif circulant : dotations aux provisions			12 909	14 628
Pour risques et charges : dotations aux provisions				
Autres charges			7 341	21 876
CHARGES D'EXPLOITATION			1 727 624	1 806 053
EBE			818 766	616 380
RESULTAT D'EXPLOITATION			517 021	344 732
OPERATIONS EN COMMUN				
Bénéfice attribué ou perte transférée				
Perte supportée ou bénéfice transféré				
PRODUITS FINANCIERS				
Produits financiers de participations				
Produits des autres valeurs mobilières et créances de l'actif immobilisé				
Autres intérêts et produits assimilés				
Reprises sur provisions et transferts de charges				
Différences positives de change				
Produits nets sur cessions de valeurs mobilières de placement				
PRODUITS FINANCIERS				
Dotations financières aux amortissements et provisions				
Intérêts et charges assimilées				
Différences négatives de change				
Charges nettes sur cessions de valeurs mobilières de placement				
CHARGES FINANCIERES				
RESULTAT FINANCIER				
RESULTAT COURANT AVANT IMPOTS			517 021	344 732



BLUE GREEN SAS : BORDEAUX

Issu de de l'extraction des états Financiers de société multi-établissements au 31 décembre 2016

COMPTE DE RESULTAT (suite)

<i>Rubriques</i>		<i>31/12/2016</i>	<i>31/12/2015</i>
Produits exceptionnels sur opérations de gestion			
Produits exceptionnels sur opérations en capital			
Reprises sur provisions et transferts de charges		(2 937)	45 805
PRODUITS EXCEPTIONNELS		(2 937)	45 805
Charges exceptionnelles sur opérations de gestion		1 555	807
Charges exceptionnelles sur opérations en capital			
Dotations exceptionnelles aux amortissements et provisions			421
CHARGES EXCEPTIONNELLES		1 555	1 228
RESULTAT EXCEPTIONNEL		(4 492)	44 576
Participation des salariés aux résultats de l'entreprise			
Impôts sur les bénéfices			
TOTAL DES PRODUITS		2 241 708	2 196 589
TOTAL DES CHARGES		1 729 179	1 807 281
BENEFICE OU PERTE		512 529	389 308
Frais de structure	CA	2 112 250	-6,5%
		(137 797)	(168 196)
RESULTAT APRES FRAIS DE STRUCTURE & CICE		374 732	221 112



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Catégorie 7	Catégorie 8	Compte GL	2016	2015	R16 - R15	%R16 / R15	
10-Chiffre d'affaires	101-Abonnements vendus	CA ABONNEMENTS GOLF	762	-5 082	5 844	-15,0%	
		CA ABONNEMENTS LISSAGE	540 329	499 186	41 143	108,2%	
		CA ABONNEMENTS PRELEVEMENT	494 170	439 200	54 970	112,5%	
	Total 101-Abonnements vendus			1 035 261	933 304	101 957	110,9%
	109-Abonnements - prov rejets de prlv	PROV CLIENTS/IMPAYES PRLV ABO		-5 521		-5 521	
	Total 109-Abonnements - prov rejets de prlv			-5 521		-5 521	
	110-Green fees	CA GREEN FEES		338 778	355 064	-16 286	95,4%
		TC GRP GREEN FEES B&G		28 516	35 263	-6 747	80,9%
	Total 110-Green fees			367 295	390 327	-23 032	94,1%
	112-Practices	CA PRACTICE		192 132	221 744	-29 612	86,6%
		TC GRP PRATICE B&G		1 510	3 057	-1 547	49,4%
	Total 112-Practices			193 642	224 801	-31 159	86,1%
	113-Voitures	CA LOCATIONS VOITURETTES		12 741	12 308	433	103,5%
	Total 113-Voitures			12 741	12 308	433	103,5%
	114-Cartes BG	CA CARTES BLUE GREEN		13 221	12 112	1 109	109,2%
		TC GRP CARTES BG					
	Total 114-Cartes BG			13 221	12 112	1 109	109,2%
	118-Autres golf liés à la fréquentation	CA LOCATIONS MATERIEL GOLF		8 749	6 598	2 151	132,6%
	Total 118-Autres golf liés à la fréquentation			8 749	6 598	2 151	132,6%
	120-Autres golf hors fréquentation	CA AUTRES LOC & PROD. GOLF		13 530	16 934	-3 404	79,9%
		CA SPONSORING		1 600	1 174	426	136,3%
	Total 120-Autres golf hors fréquentation			15 130	18 108	-2 978	83,6%
	125-Enseignement	CA ENSEIGNEMENT LISSAGE		88 240	104 843	-16 603	84,2%
		CA ENSEIGNEMENT PRELEVEMENT		144 218	157 206	-12 988	91,7%
	Total 125-Enseignement			232 458	262 048	-29 591	88,7%
	126-Enseignement non lissé	CA ENSEIGNEMENT		135 261	123 209	12 052	109,8%
		TC GRP ENSEIGNEMENT B&G		6 618	15 136	-8 518	43,7%
	Total 126-Enseignement non lissé			141 878	138 345	3 533	102,6%
	127-Enseignement Enfants	CA ENSEIGNEMENT ENFANTS		47 261	53 049	-5 787	89,1%
	Total 127-Enseignement Enfants			47 261	53 049	-5 787	89,1%
129-Enseignements - prov rejets de prlv	PROV CLIENTS/IMPAYES PRLV ENSEIGNEMENT		-4 277		-4 277		
Total 129-Enseignements - prov rejets de prlv			-4 277		-4 277		
130-Restauration solide	TC CA RESTAURATION SOLIDE						
Total 130-Restauration solide							
170-Boutique matériel	CA BO MATERIEL & REPARAT.		2 052	2 345	-293	87,5%	
	TC CA BOUTIQUE "Matériel"						
Total 170-Boutique matériel			2 052	2 345	-293	87,5%	
171-Boutique vêtements	CA BO VETEMENTS AH 1		988		988		
	TC CA BOUTIQUE "Vêtements"						
Total 171-Boutique vêtements			988		988		
172-Boutique accessoires	CA BO ACCESSOIRES		42	474	-432	8,8%	
	TC CA BOUTIQUE "Accessoires"						
Total 172-Boutique accessoires			42	474	-432	8,8%	
183-Locations immobilière	CA LOCATIONS IMMOBILIERES		50 955	48 627	2 328	104,8%	
Total 183-Locations immobilière			50 955	48 627	2 328	104,8%	
Total 10-Chiffre d'affaires			2 111 874	2 102 446	9 428	100,4%	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

30-Coût matières	330-Variation matériel	VARIATION STOCKS BO MAT & REP	-1 157	-881	-277	131,4%
	Total 330-Variation matériel		-1 157	-881	-277	131,4%
	331-Variation Vêtements	VARIATION STOCKS BO VETEMENTS AH 1		-17	17	
	Total 331-Variation Vêtements			-17	17	
	332-Variation accessoires	VARIATION STOCKS BO ACCESSOIRE	-484	-231	-253	209,4%
	Total 332-Variation accessoires		-484	-231	-253	209,4%
	335-Variation solide	VARIATION STOCKS SOLIDE				
	Total 335-Variation solide					
	336-Variation liquide	VARIATION STOCKS LIQUIDE				
	Total 336-Variation liquide					
	338-Variation terrain	TC VARIATION STOCK TERRAIN VARIATION STOCKS TERRAIN	5 440	-20 632	26 072	-26,4%
			-5 440	20 632	-26 072	-26,4%
	Total 338-Variation terrain					
	360-Achats bo matériel	ACHATS MSES BO MAT & REPARAT. TC ACHATS BO MATERIEL & REPAR. TC STE MSES BO MAT & REP	-3 731	-7 325	3 594	50,9%
				183	-183	
	Total 360-Achats bo matériel		-3 731	-7 142	3 411	52,2%
	361-Achats bo vêtements	ACHATS MSES BO VETEMENTS AH 1 ACHATS MSES BO VETEMENTS AH 2 ACHATS MSES BO VETEMENTS PE TC ACHATS BO VETEMENTS	-1 435		-1 435	
			-1 105	-2 694	1 589	41,0%
	Total 361-Achats bo vêtements		-2 540	-2 694	154	94,3%
	362-Achats bo accessoires	ACHATS MSES BO ACCESSOIRES TC ACHATS BO ACCESSOIRES	-204	-547	343	37,3%
	Total 362-Achats bo accessoires		-204	-547	343	37,3%
	366-Achats resto liquide	MALUS SUR EMBALLAGES				
	Total 366-Achats resto liquide					
	390-Prov & rep deprec matériel	DAP STOCKS BO MATERIEL & REPAR RAP STOCKS BO MATERIEL & REPAR				
Total 390-Prov & rep deprec matériel						
391-Prov & rep deprec vêtements	DAP STOCKS BO VETEMENTS RAP STOCKS BO VETEMENTS			1	-1	
				1	-1	
Total 391-Prov & rep deprec vêtements				1	-1	
392-Prov & rep deprec accessoires	DAP STOCKS BO ACCESSOIRES RAP STOCKS BO ACCESSOIRES	-39	-17	-22	231,9%	
		17		17		
Total 392-Prov & rep deprec accessoires		-22	-17	-5	131,9%	
395-Offerts resto solide	TC OFFERTS RESTO SOLIDE					
Total 395-Offerts resto solide						
398-Repas du personnel	TC Repas du personnel					
Total 398-Repas du personnel						
Total 30-Coût matières			-8 138	-11 527	3 389	70,6%



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

40-Charges de personnel	420-Personnel - bruts	ABSENCES CONGES PAYES	51 940	50 585	1 355	102,7%	
		ABSENCES RETENUES & IND COMP.	28 748	26 567	2 182	108,2%	
		APPOINTEMENTS & SALAIRES	-617 464	-618 085	620	99,9%	
		AVANTAGES EN NATURE LOGEMENT	-11 383	-11 383		100,0%	
		AVANTAGES EN NATURE VEHICULES		-544	544		
		CONGES PAYES PRIS	-51 940	-52 549	609	98,8%	
		INDEMNITES COMPENSATRICES C.P	-18 643	-6 491	-12 151	287,2%	
		MAJORAT - HEURES SUPP & COMPL.	-935	-608	-326	153,6%	
		PRIME ANCIENNETE	-29 829	-28 558	-1 272	104,5%	
		PRIMES DE PRECARITE	-2 095	-1 027	-1 069	204,1%	
		PRIMES EXCEPTIONNELLES	-2 378	-2 000	-378	118,9%	
		PRIMES S/ SALAIRES	-20 833	-27 792	6 960	75,0%	
		REPRISE AVTGES NATURE LOGEMENT	11 383	11 383		100,0%	
		REPRISE AVTGES NATURE VEHICULE		544	-544		
		TC PERSONNEL - BRUTS	7 781	-5 636	13 417	-138,1%	
		Total 420-Personnel - bruts		-655 648	-665 594	9 946	98,5%
		425-Personnel - bruts Prov dotation n	PROVISIONS SALAIRES A VERSER	-19 240	-11 523	-7 718	167,0%
		Total 425-Personnel - bruts Prov dotation n		-19 240	-11 523	-7 718	167,0%
		429-Personnel - bruts Prov reprise n-1	REPRISE PROV SALA VERSER N-1	14 623	5 073	9 550	288,2%
		Total 429-Personnel - bruts Prov reprise n-1		14 623	5 073	9 550	288,2%
		430-Personnel - charges	ASSEDIC - RG & MSA	-20 313	-28 461	8 148	71,4%
			C E - FONCTIONNEMENT	-1 335	-1 323	-12	100,9%
			C E - OEUVRES SOCIALES	-5 341	-1 654	-3 687	323,0%
			EFFORT CONSTRUCTION	-2 812	-2 835	24	99,2%
			FORMATION CONTINUE (1.50 %)	-7 703	-7 438	-265	103,6%
			MEDECINE DU TRAVAIL	-2 286	-2 108	-178	108,5%
			MUTUELLE - CADRES	-10 004	-6 934	-3 070	144,3%
		PREVOYANCE - CADRES	-8 449	-3 499	-4 951	241,5%	
		PREVOYANCE - NON CADRES		-1 444	1 444		
		RETRAITES - CADRES	-8 797	-9 404	607	93,5%	
		RETRAITES - NC	-35 439	-33 797	-1 642	104,9%	
		TAXE APPRENTISSAGE	-4 248	-4 289	40	99,1%	
		TC PERSONNEL - CHARGES	9 063	-2 198	11 261	-412,3%	
		URSSAF - RG & MSA	-153 468	-138 842	-14 626	110,5%	
	Total 430-Personnel - charges		-251 132	-244 226	-6 906	102,8%	
	435-Personnel - charges Prov dotation n	PROV CHARGES S/ SALA VERSER	-7 506	-4 495	-3 011	167,0%	
	Total 435-Personnel - charges Prov dotation n		-7 506	-4 495	-3 011	167,0%	
	439-Personnel - charges Prov reprise n-1	REPRISE CHARGES SALA VERS N-1	5 704	1 978	3 726	288,4%	
	Total 439-Personnel - charges Prov reprise n-1		5 704	1 978	3 726	288,4%	
	460-Personnel - autres	AUTRES CHARGES DU PERSONNEL	-988		-988		
		AUTRES FRAIS DE PERSONNEL	41		41		
		CA REFAC PERSO A TIERS	17 621		17 621		
		COUT SUPPLEMENTAIRE FORMATION	-7 907	-13 701	5 794	57,7%	
		FRAIS DE DEMENAGEMENT	948	-5 678	6 627	-16,7%	
		INDEMNITES TRANSAC / RUPTURES CONVENTIONNELLES	-27 526		-27 526		
		PERSONNEL INTERIMAIRE					
		PHARMACIE	-82	-19	-63	429,7%	
		PRODUCTION IMMOBILISEE CORP	5 544	8 722	-3 179	63,6%	
		REMBT RECU S/ FORMATIONS	6 861	9 961	-3 100	68,9%	
		REMBT RECU S/ SUBR PREVOYANCE	13	1 450	-1 437	0,9%	
		REMBT TITRE DE TRANSPORT	-135		-135		
		SUBVENTION AIDE RECUE A EMPLOI	51 663	23 743	27 919	217,6%	
		TC CHARGES DE PERSONNEL EXPLOIT	40 428		40 428		
		TC PERSONNEL - AUTRES	-12 902		-12 902		
	Total 460-Personnel - autres		73 579	24 478	49 101	300,6%	
	495-Personnel - prov CP	PROV CHARGES S/ C.P ECOULES	1 406	-90	1 496	-1562,2%	
		PROV CHARGES S/CIH		76	-76		
		PROV CIH		195	-195		
		PROV CONGES PAYES ECOULES	3 531	-959	4 490	-368,2%	
	Total 495-Personnel - prov CP		4 937	-778	5 715	-634,6%	
Total 40-Charges de personnel			-834 683	-895 087	60 403	93,3%	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

60-Autres charges	602-Engrais, phyto, sables etc	ACHATS ENGRAIS	-36 117	-46 672	10 555	77,4%	
		ACHATS PHYTOSANITAIRES	-14 413	-7 881	-6 532	182,9%	
		ACHATS SABLES, GRAVIERS, ETC	-6 585	-8 212	1 627	80,2%	
		ACHATS VEGETAUX & POISSONS	-45		-45		
		TC ENGRAIS, PHYTO, ETC ...	7 089	5 562	1 527	127,5%	
	Total 602-Engrais, phyto, sables etc			-50 071	-57 203	7 132	87,5%
	603-Petits mat, outil & pièces	ACHATS BALLEES PRATICE			-30 360	30 360	
		ACHATS PETIT MATERIEL PARCOURS		-243	-972	729	25,0%
		ACHATS PETIT MATERIEL PRACTICE		-3 688	-697	-2 992	529,5%
		ACHATS PETIT OUTIL. & MATERIEL		-3 341	-4 575	1 234	73,0%
		PIECES DETACHEES MAT ARROSAGE		-6 893	-2 457	-4 436	280,6%
		PIECES DETACHEES MAT ATELIER		-560	-895	335	62,5%
		PIECES DETACHEES MAT TERRAIN		-27 567	-25 284	-2 284	109,0%
	TC PETIT MAT, OUTILL & PIECES			-12 397	15 327	-27 724	-80,9%
	Total 603-Petits mat, outil & pièces			-54 689	-49 911	-4 778	109,6%
	604-Eau arrosage	EAU DARROSAGE TERRAIN			4 000	-4 000	
		REDEV. STATION POMPAGE TERRAIN		-2 488	-4 581	2 093	54,3%
	Total 604-Eau arrosage			-2 488	-581	-1 907	427,9%
	605-Energie	EAU		-7 269	-12 443	5 174	58,4%
ELECTRICITE			-42 331	-40 010	-2 321	105,8%	
FIOL TERRAIN			-2 003	-25	-1 978	8011,6%	
GAZ			-3 764	-3 705	-59	101,6%	
GAZOLE TERRAIN			-10 715	-15 057	4 342	71,2%	
LUBRIFIANT TERRAIN			-2 366	-694	-1 672	340,8%	
SUPER CARBURANT TERRAIN			-1 189	-1 167	-22	101,9%	
TC ENERGIE			-132	-257	125	51,4%	
Total 605-Energie			-69 769	-73 358	3 589	95,1%	
606-Fournitures consommables	ACHATS MATERIEL DU PRO ENSEIGN			-375	375		
	ACHATS PETITES FOURNITURES		-21 715	-22 086	371	98,3%	
	ACHATS PRODUITS D'ENTRETIEN		-2 665	-2 901	236	91,9%	
	ACHATS VET. & CHAUS. TRAVAIL		-4 355	-2 649	-1 706	164,4%	
	FLEURS & DECORATIONS FLORALES		-112	-209	98	53,4%	
TC FOURNITURES CONSOMMABLES			190	99	91	191,9%	
Total 606-Fournitures consommables			-28 657	-28 121	-536	101,9%	
607-Fournitures administratives	ACHATS FOURN. BUREAU & INFORM.		-2 164	-2 911	747	74,3%	
	TC FOURNITURES ADMINISTRATIVES		394	80	314	492,5%	
Total 607-Fournitures administratives			-1 770	-2 831	1 061	62,5%	
608-Produits accueil	ACHATS PRODUITS D'ACCUEIL		-921	-248	-673	371,6%	
	TC PRODUITS D'ACCUEIL		-109	-141	32	77,3%	
Total 608-Produits accueil			-1 030	-389	-641	264,9%	
611-Gardiennage & sécurité	SOUS TRAITANCE GARDIENNAGE		-279	-261	-18	106,9%	
Total 611-Gardiennage & sécurité			-279	-261	-18	106,9%	
613-Locations	ASSURANCE VOITURETTES		-1 001	-1 057	56	94,7%	
	LOCATIONS CANAL PLUS & TPS		-508	-508	0	100,0%	
	LOCATIONS MATERIEL DURABLE		-6 552	-823	-5 729	796,0%	
	LOCATIONS MATERIEL PONCTUELLE		33	-2 362	2 395	-1,4%	
	LOCATIONS VEHICULE		-822	-8 924	8 101	9,2%	
Total 613-Locations			-8 850	-13 674	4 824	64,7%	
615-Maintenance & entretien	ANALYSES BACTERIOLOGIQUES		-508	-1 127	618	45,1%	
	CONTRATS MAINT. INFORMATIQUE		-180	-180		100,0%	
	CONTRATS MAINT. MAT & INSTALL.		-762	-2 934	2 172	26,0%	
	SCE EXT. ENTR & REPAR ARROSAGE		6 391		6 391		
	SCE EXT. ENTR & REPAR MATERIEL		-4 070	-2 107	-1 963	193,2%	
	SCE EXT. ENTR & REPAR VEHICULE		-1 979	-444	-1 535	445,6%	
	SCE EXT. ENTR & REPAR VOITURET		-2 851	-2 388	-463	119,4%	
	SCE EXT. TRAVAUX S/ LOCAUX		-1 359	-1 805	446	75,3%	
	SCE EXT. TRAVAUX S/ TERRAIN		-398	-4 014	3 616	9,9%	
	SOUS TRAITANCE MENAGE			-830	-2 543	1 713	32,6%
Total 615-Maintenance & entretien			-6 546	-17 543	10 997	37,3%	
616-Assurances	ASSURANCE MATERIEL TERRAIN			-1 507	1 507		
	ASSURANCE MULTIRISQUES		-10 980	-11 068	88	99,2%	
	ASSURANCE VEHICULES SOCIETE		-2 156	-380	-1 776	567,3%	
Total 616-Assurances			-13 136	-12 955	-181	101,4%	
620-Frais postaux	AFFRANCHISSEMENTS		-1 572	-1 442	-130	109,0%	
Total 620-Frais postaux			-1 572	-1 442	-130	109,0%	
622-Honoraires	FRAIS DACTES & CONTENTIEUX		-2 186	-31	-2 156	7163,3%	
	HONORAIRES TECHNIQUES		-3 273		-3 273		
	PRESTATIONS D'ANIMATIONS			-285	285		
Total 622-Honoraires			-5 459	-316	-5 143	1730,1%	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

623-Publicité	AFFICHAGES PUBLICITAIRES		-3 479		-3 479		
	ANNONCES PRESSE LOCALE			-80	80		
	AUTRES MARKETING DIRECTS		-6 874	-13 709	6 835		50,1%
	CADEAUX A LA CLIENTELE			-218	218		
	FRAIS TECHNIQUES			-1 152	1 152		
	SIGNALETIQUE EXTERIEURE		-368		-368		
	TC PUBLICITE		-3 571	-38	-3 533		9397,4%
Total 623-Publicité			-14 291	-15 197	906		94,0%
624-Offerts direction	TC CADEAUX & OFFERTS CLIENTS						
Total 624-Offerts direction							
625-Voyages & déplacements	CARBURANTS VEHICULE SOCIETE		-818	-4 210	3 392		19,4%
	MISSIONS		-212	-193	-19		109,8%
	RECEPTIONS		-8 518	-11 543	3 025		73,8%
	VOYAGES & DEPLACEMENTS		-6 227	-7 774	1 547		80,1%
Total 625-Voyages & déplacements			-15 775	-23 720	7 944		66,5%
626-Telecom	INTERNET			-447	447		
	TELEPHONE		-2 247	-2 095	-152		107,2%
Total 626-Telecom			-2 247	-2 542	296		88,4%
627-Frais bancaires	FRAIS BANCAIRES		-958	-444	-514		215,8%
	FRAIS S/ CARTES BLEUE		-4 164	-4 721	557		88,2%
	FRAIS S/ CHEQUES VACANCES ANCV		-96	-121	25		79,4%
Total 627-Frais bancaires			-5 218	-5 285	67		98,7%
628-Cotisations diverses	COTISATIONS DIVERSES		-800	-520	-280		153,8%
	REDEVANCE SACEM & SPRE			-78	78		
Total 628-Cotisations diverses			-800	-598	-202		133,8%
629-Redevance FFG	REDEVANCE F.F.G.		-2 400	-2 700	300		88,9%
Total 629-Redevance FFG			-2 400	-2 700	300		88,9%
630-Cotisation AS	COTISATION AS		-41 997	-40 775	-1 222		103,0%
Total 630-Cotisation AS			-41 997	-40 775	-1 222		103,0%
635-Redevance télévisions	REDEVANCE TELEVISION		-532	-530	-2		100,4%
Total 635-Redevance télévisions			-532	-530	-2		100,4%
658-Autres charges exploitations	CA REFACAT DIV TIERS 20%		9 600	9 600			100,0%
	CHARGES DE GESTION COURANTE		-46	-1 940	1 894		2,4%
	DIFFERENCES DE REGLEMENTS		12	-151	164		-8,0%
	DOCUMENTATIONS TECHNIQUES		-215	-215			100,0%
	ECARTS DE CAISSE - NEGATIFS		-464	922	-1 385		-50,3%
	FRAIS DE TRANSPORTS DIVERS		-380	-399	19		95,3%
	PRODUITS DE GESTION COURANTE		616	631	-15		97,7%
Total 658-Autres charges exploitations			9 124	8 447	676		108,0%
Total 60-Autres charges			-318 453	-341 486	23 032		93,3%
83-Provisions exploitation	830-Prov & pertes clients	PERTES CLIENTS EXERCICE ANTER.	-6 843	-20 628	13 785		33,2%
		PROV DEPREC CREANCES	-3 072	-14 612	11 540		21,0%
		REP PROV DEPREC CREANCES	15 870	35 758	-19 888		44,4%
Total 830-Prov & pertes clients			5 954	518	5 436		1148,6%
Total 83-Provisions exploitations			5 954	518	5 436		1148,6%
40-Charges de personnel	470-CICE	CICE	30 533	29 640	893		103,0%
Total 470-CICE			30 533	29 640	893		103,0%
Total 40-Charges de personnel			30 533	29 640	893		103,0%
50-Impôts & taxes	501-Taxe foncière	TAXE FONCIERE	2 281	-4 938	7 219		-46,2%
Total 501-Taxe foncière			2 281	-4 938	7 219		-46,2%
	502-CFE	CFE	-5 977	-5 916	-61		101,0%
Total 502-CFE			-5 977	-5 916	-61		101,0%
	503-CVAE	CVAE	-22 896	-28 048	5 152		81,6%
Total 503-CVAE			-22 896	-28 048	5 152		81,6%
	504-C3S	ORGANIC CONTRIBUT SOLIDARITE	2 844	-3 486	6 330		-81,6%
Total 504-C3S			2 844	-3 486	6 330		-81,6%
	505-TVTS	TAXE S/ VEHICULES DE TOURISME	-371	-443	72		83,7%
Total 505-TVTS			-371	-443	72		83,7%
	506-Autres Impôts	AUTRES IMPOTS & TAXES	-607	-232	-375		261,8%
Total 506-Autres Impôts			-607	-232	-375		261,8%
Total 50-Impôts & taxes			-24 726	-43 063	18 337		57,4%
70-Loyer	700-Loyers part fixe	LOCATIONS IMMOBILIERES PART FIXE	-1 000	-1 000			100,0%
Total 700-Loyers part fixe			-1 000	-1 000			100,0%
	701-Loyers part variable	LOCATIONS IMMOBILIERES PART VARIABLE	-61 758	-65 089	3 332		94,9%
Total 701-Loyers part variable			-61 758	-65 089	3 332		94,9%
Total 70-Loyer			-62 758	-66 089	3 332		95,0%
75-Leasing & crédit baux fi	750-Leasing & crédit baux financiers	LEASE BACK MATERIEL	-37 009	-86 197	49 188		42,9%
		LOCATIONS VOITURETTES	-3 360	-5 840	2 480		57,5%
Total 750-Leasing & crédit baux financiers			-40 369	-92 037	51 668		43,9%
Total 75-Leasing & crédit baux financiers			-40 369	-92 037	51 668		43,9%
82-Amortissements exploi	820-Amortissements des immos	DOT AMORT IMMOS CORPORELLES	-304 722	-292 780	-11 942		104,1%
		PROV AMORT MENSUEL CORP					
Total 820-Amortissements des immos			-304 722	-292 780	-11 942		104,1%
Total 82-Amortissements exploitations			-304 722	-292 780	-11 942		104,1%
87-Exceptionnel	876-Charges exceptionnelles	AUTRES CHARGES EXCEPT. GESTION		-762	762		
		DAP EXCEPT. IMMOS CORPO.		-421	421		
		PENALITES & AMENDES FISCALES	-1 555	-45	-1 510		3455,6%
		TC CHARGES DE PERSONNEL EXCEPT.	-40 428		-40 428		
Total 876-Charges exceptionnelles			-41 983	-1 228	-40 755		3417,7%
Total 87-Exceptionnel			-41 983	-1 228	-40 755		3417,7%
			-41 983	-1 228	-40 755		3417,7%
			512 529	389 308	123 221		131,7%



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

VI - BILAN TECHNIQUE 2016 GOLF DE BORDEAUX LAC





1. Récapitulatif des investissements réalisés en 2016

C'est plus de 81 000 € investis en 2016 :

BLUE GREEN GOLF DE BORDEAUX LAC - PROGRAMME D'INVESTISSEMENTS 2016				
ZONE	ACTIONS	MAIRIE	2 016	
			2%	hors 2%
	PARKING REPRISE DES ALLEES DE CIRCULATION			6 562
	FILET DE PRACTICE			3 453
	CREATION FILET DE PRACTICE		6 212	
	PRACTICE CIBLE		3 408	
	COMPRESSEUR			3 416
	LIAISON GC STATION DES ETANGS			29 608
	POSTE DE RELEVAGE DU CLUB HOUSE ZONE 1	31 199		
	CREATION CLOTURE LE LONG DU TROU NUMERO 12 JALLE		4 920	
	SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE		10 400	
	SIGNALETIQUE PLAQUE DE DEPART SUITE ETALONNAGE		4 284	
	RE-HABILITATION BERLINOISE DU TROU 12 JALLE		2 377	
	MISE EN CONFORMITE CLUB (extincteur...)			4 484
	TOIT LOGEMENT DE FONCTION DOMINIQUE			2 051
			2%	hors 2%
			31601	49573
			81175	
			41172	
			9571	
	SOUS TOTAL 1			
	SOUS TOTAL 1			
	MONTANT DES 2%			
	DIFFERENCE A REGLER A LA MAIRIE			



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Hors 2%

PARKING REPRISE DES ALLEES DE CIRCULATION

Cout estimé des travaux en 2016 : **6562 €HT (2%)**

Date des travaux : **Octobre 2016**

Date de fin de travaux : **Novembre 2016**



COMPRESSEUR

Cout des travaux en 2016 : **3416 €HT (2%)**

Date des travaux : **Juin 2016**

Date de fin de travaux : **Juin 2016**

Remplacement du compresseur



L'aire de lavage se dote d'un nouveau compresseur plus efficace et silencieux

Compresseur air de lavage : **3777.65 €**



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

LIAISON GC STATION DES ETANGS

Cout des travaux en 2016 : **29 608 € HT (2%)**

Date des travaux : **Décembre 2016**

Date de fin de travaux : **Décembre 2016**



MISE EN CONFORMITE CLUB (extincteur...)

Cout des travaux en 2016 : **4 484 € HT (2%)**

Date des travaux : **Avril 2016**

Date de fin de travaux : **Juin 2016**

TOIT LOGEMENT DE FONCTION PERSONNEL ACCUEIL :

Cout des travaux en 2016 : **2 050 € HT (2%)**

Date des travaux : **Mars 2016**

Date de fin de travaux : **Mars 2016**



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Calcul des 2 % et tableau synthétique :

2016															
Chiffre d'affaires 2015	2 058 591 €														
2%	2 017 419 €														
2% HT	41 172 €														
2% TTC	49 406.18 €														
<p>La part complémentaire a été investie dans les éléments d'embellissement et d'amélioration ci-dessous.</p> <table border="1"> <tbody> <tr> <td style="text-align: center;">CREATION FILET DE PRACTICE</td> <td style="text-align: right;">6 212,00 €</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">PRACTICE CIBLE</td> <td style="text-align: right;">3 408,00 €</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">CREATION CLOTURE LE LONG DU TROU NUMERO 12 JALLE</td> <td style="text-align: right;">4 920,00 €</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE</td> <td style="text-align: right;">10 400,00 €</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">SIGNALETIQUE PLAQUE DE DEPART SUITE ETALONNAGE</td> <td style="text-align: right;">4 284,00 €</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">RE-HABILITATION BERLINOISE DU TROU 12 JALLE</td> <td style="text-align: right;">2 377,00 €</td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">Total 2%</td> <td style="text-align: right;">31 601,00 €</td> </tr> </tbody> </table>		CREATION FILET DE PRACTICE	6 212,00 €	PRACTICE CIBLE	3 408,00 €	CREATION CLOTURE LE LONG DU TROU NUMERO 12 JALLE	4 920,00 €	SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE	10 400,00 €	SIGNALETIQUE PLAQUE DE DEPART SUITE ETALONNAGE	4 284,00 €	RE-HABILITATION BERLINOISE DU TROU 12 JALLE	2 377,00 €	Total 2%	31 601,00 €
CREATION FILET DE PRACTICE	6 212,00 €														
PRACTICE CIBLE	3 408,00 €														
CREATION CLOTURE LE LONG DU TROU NUMERO 12 JALLE	4 920,00 €														
SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE	10 400,00 €														
SIGNALETIQUE PLAQUE DE DEPART SUITE ETALONNAGE	4 284,00 €														
RE-HABILITATION BERLINOISE DU TROU 12 JALLE	2 377,00 €														
Total 2%	31 601,00 €														
MONTANT DES 2%	41 172,81 €														
<p>La différence entre la part complémentaire 2% investie et le montant réellement investi est de 9570.81 €</p>															
DIFFERENCE A VERSER A LA MAIRIE	9 570,81 €														



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

SABLAGE PARCOURS JALLE 2016

Sablage du parcours de la Jalle, plus de 800 tonnes de sables ont été déposées sur les surfaces de jeu. Le sablage consiste à répandre une quantité importante de sable avec une "sableuse". Puis intervient le brossage afin de faire pénétrer le sable dans les différentes intersections, drain et fentes.

Cout estimé des travaux en 2016 : **10 400 €HT (2%)**

Date des travaux : **Octobre 2016**

Date de fin de travaux : **Novembre 2016**



CIBLES DE PRACTICE





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



Aménagement des cibles du practice par le rajout de 5/6 cibles supplémentaires

Cout estimé des travaux en 2016 : **3 408 €HT (2%)**

Date des travaux : **Mars 2016**

Date de fin de travaux : **Avril 2016**

SIGNALETIQUE PLAQUE DE DEPART DES PARCOURS

Cout estimé des travaux en 2015: **4284 € HT**

Date des travaux : **Décembre 2016**

Date de fin de travaux : **Décembre 2016**





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

CREATION CLOTURE LE LONG DU TROU NUMERO 12 JALLE

Mise en place d'une clôture permettant de cacher les locaux techniques

Cout estimé des travaux en 2015: **4 920 € HT**

Date des travaux : **Décembre 2016**

Date de fin de travaux : **Décembre 2016**



RE-HABILITATION BERLINOISE DU TROU 12 JALLE

Une sécurité pour l'été qui va permettre un arrosage efficace sans déficience, et de sécuriser le système d'arrosage.

Cout estimé des travaux en 2015: **2377 € HT**

Date des travaux : **Avril 2016**

Date de fin de travaux : **Juin 2016**





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

CREATION FILET DE PRACTICE

Cout estimé des travaux en 2015: **6 212 € HT**

Date des travaux : **Décembre 2016**

Date de fin de travaux : **Décembre 2016**





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

POSTE DE RELEVAGE DU CLUB HOUSE ZONE 1

Cout estimé des travaux en 2015: **31 199 € HT (intégralement payé par la Mairie)**

Date des travaux : **Décembre 2016**

Date de fin de travaux : **Janvier 2017**





2. Programme d'investissement 2017

0

BLUE GREEN GOLF DE BORDEAUX LAC - PROGRAMME D'INVESTISSEMENTS 2017				
ZONE	ACTIONS	2 017		Devis oui/non
		2%	hors 2%	
	CURAGE DU PLAN D'EAU DES ETANGS		11 000	NON
	BALLON STATION DE LA JALLE		624	OUI
	ENTRETIEN POMPES STATION JALLE ET CANALISATION		1 964	OUI
	SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE	10 400		OUI
	CREATION DE DRAINAGE PARCOURS / AMELIORATION DES ZONES DE JEUX (trou 12, 15, 6 et 9)	5 200		OUI
	PLANTATION	1 000		OUI
	CREATION D'UNE AIRE DE LAVAGE PSE	23 000		NON
	DEFIBRILATEUR		1 000	OUI
	SECURISATION DU PARKING (CAMERA)		4 000	NON
	RENOVATION TOITURES DU BATIMENTS PRACTICE / MAISON		4 274	OUI
	REHABILITATION ACCES GOLF	8 000		NON
	REPARATION TOIT DE LA GRANGE SUITE INTEMPERIE		1 414	OUI
	TAPIS PRACTICE RENOUELLEMENT 10 TAPIS		1 453	OUI
	REPARATION MOTEUR ETANGS		1 964	OUI
	SOUS TOTAL 1	47600	27693	
	SOUS TOTAL 1		75293	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

SABLAGE DU PARCOURS DE LA JALLE et CREATION DE DRAINAGE PARCOURS / AMELIORATION DES ZONES DE JEUX (trou 12, 15, 6 et 9)

Nous allons poursuivre nos efforts de drainage du parcours de la Jalle en 2017 par le sablage et le drainage des fairways supplémentaires à partir d'octobre 2017

Drainage des Fairways 12/15/6 et 9 : **5 200 € HT (2 % 2016)**

Sablage des Fairways de la Jalle : **10 400 € HT (2 % 2016)**








CREATION D'UNE AIRE DE LAVAGE PSE

Création de l'aire de lavage à l'atelier aux dernières normes écologiques : 23 000 € HT (2% 2016).

REHABILITATION ACCES GOLF

Nous avons pour projet d'aménager les abords du club afin de le rendre plus fonctionnel et agréable : 8 000 € HT (2% 2016).

3. Point investissements par rapport à la convention

SUIVI DES TRAVAUX - GOLF BORDEAUX LAC									
DEPUIS NOVEMBRE 2011									
Travaux	Montants annués au contrat	Montants dépensés à fin 2012	Engagement 2013	Engagement 2014	engagement 2015	engagement 2016	investissement depuis 2011		
Rénovation/Réfection du club house, mise aux normes - 1ère phase	400 000 €	444 971,70			10 796,11		652 570,81	REALISES	
Rénovation/Réfection du club house, mise aux normes - 2ème phase			138 100,00	58 703,00					
Amélioration des abords du club house	45 000 €			20 201,00					
Amélioration des parkings et voies de circulation internes	35 000 €		66 500,00				86 701,00	REALISES	
Amélioration de l'espace boutique, réhabilitation de la salle enseignement existante et du local charnols	165 000 €						139 698,00	REALISES	
Création d'une nouvelle salle d'enseignement		70 000,00							
Création de vestiaires hommes et femmes		69 698,00							
Remise en conformité du local maintenance : vestiaire du personnel, réfectoire, atelier, révision des toitures et gouttières	40 000 €			27 123,00			27 123,00	REALISES	
Equipement de sécurité (Pont élévateur, bac de rétention, local phyto)			7 804,00				7 804,00	FAIT	
Travaux de drainage fairways	150 000 €								
Travaux de drainage bunkers avec main d'œuvre		2 000,00					74 955,11	REALISES	
Bunkers Matière première				11 128,00	38 204,76				
Main d'œuvre				14 900,00	8 722,35				



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

4. Plan d'action biodiversité, guide de bonnes pratiques et démarche PSE®

Blue Green vise l'amélioration continue de ses performances au travers d'une gestion économiquement saine, socialement responsable et tournée vers la performance environnementale.

Les parcours de golf constituent de véritables poumons verts. La mosaïque d'habitats et les variétés de végétation qui se trouvent sur un golf concourent à la vie naturelle d'espèces variées. Les espaces calmes qu'ils offrent, permettent ainsi d'abriter une faune diversifiée.

Dans cette optique de préservation, le programme Golf & Nature mené par Blue Green, visant une gestion éco-durable de ses sites, est structurée autour de trois objectifs environnementaux prioritaires :



<http://bluegreen.com/fr/blue-green/developpement-durable>

- 1.** La gestion durable de la ressource en eau : les pratiques de gestion responsable de l'eau ont pour objectif d'optimiser son utilisation, en limitant les volumes d'eau prélevés au strict nécessaire, en arrosant mieux et moins, tout en recherchant des alternatives à l'utilisation d'eau potable comme en valorisant l'utilisation des eaux recyclées.
- 2.** L'entretien raisonné de nos parcours concernant l'usage des produits phytopharmaceutiques et des engrais : les pratiques d'entretien raisonné des parcours visent le double objectif d'assurer la qualité de jeu tout en préservant les sols, les milieux aquatiques et la biodiversité. Elles se traduisent par des mesures de gestion qui permettent de réduire les consommations d'intrants - engrais et produits phytosanitaires - et de favoriser la sélection de produits naturels moins impactant sur l'homme et l'environnement.
- 3.** La préservation et le développement de la biodiversité sur nos golfs, et ce, dans la continuité des actions déjà engagées avec la LPO (Ligue pour la Protection des Oiseaux).

L'élaboration d'un guide de bonnes pratiques a permis d'accompagner la mise en œuvre de cette démarche sur les golfs Blue Green.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Afin d'accompagner le déploiement de cette démarche sur l'ensemble de ses golfs, Blue Green a élaboré son guide des bonnes pratiques de gestion écologique.

Ajustement de l'irrigation selon les données d'évapotranspiration et les données météo, bassinage des greens ou intensification du travail mécanique des sols pour la gestion de l'eau, suppression de la rosée sur les greens ou encore application d'un programme de lutte biologique pour l'entretien raisonné des parcours constituent quelques exemples parmi la trentaine de bonnes pratiques rassemblées dans le guide.

En matière de biodiversité, si les mesures de gestion doivent être adaptées à chaque contexte local, des priorités de gestion communes aux différents parcours golfs ont été mises en évidence dans le cadre de la collaboration engagée depuis 2011 entre Blue Green et la LPO France (Ligue pour la protection des Oiseaux) avec l'appui de son réseau. A titre d'exemple, le fauchage tardif des milieux herbacés ou le développement de milieux de lisière constituent des nouvelles et bonnes pratiques de gestion pouvant être généralisées aisément à tous les parcours golfs. Au cas par cas, la plantation de haies champêtres ou la végétalisation des berges de plans d'eau sont également des bonnes pratiques plus spécifiques qui peuvent être déployées.

1) Bassinage des greens

Objectif de réaliser des bassinages

Le bassinage des greens correspond à un arrosage réalisé à la main pour apporter un complément d'eau sur les zones les plus sèches sans sur-arroser les zones adjacentes. Cette pratique permet de limiter la consommation en eau, apporter un résultat avec l'utilisation de produits de produit et d'un applicateur, limiter l'impact des zones de "Dry Patch".

Précautions de gestion

Appliquer avec un tuyau et une pompe d'arrosage un complément d'eau selon une fréquence à déterminer selon le substrat et les conditions climatiques.

Conseils

- Dès les premiers symptômes de dessèchement, arroser les zones de bords, de bords de greens et de "Dry Patch".
- Différencier les zones à problèmes. Une perte de 25% de perte augmente de 50% le maillonnage "Dry Patch" et/ou l'impact par un bacillus thuringiensis, zone de concurrence avec les racines d'arbres, zones de sortie de bordure, etc...
- Le bassinage peut s'accompagner d'un travail mécanique de surface (pailles, hacher à froid) pour plus d'efficacité.
- Alternier les arrosages à l'eau pure et les arrosages avec utilisation de produit mouillant en cartouches avec applicateur.
- Avoir recours au syringe (cycle d'arrosage très court) pour réduire la température de surface du green.

Coût

Coût de la main d'œuvre, Coût des cartouches et de l'applicateur.

Indicateurs de suivi

Réduction des tâches "Dry Patch", Economie d'eau, Limitation des racines et algues en cas de sur-arrosage.

Mois : Janvier, Février, Mars, Avril, Mai, Juin, Juillet, Août, Septembre, Octobre, Novembre, Décembre

Mois de l'arrosage : Juin, Juillet, Août, Septembre

Précaution : Éviter l'arrosage à la nuit, en cas de pluie.

Guide Golf & Nature - Blue Green Page 6 sur 50



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Concrètement, sur chaque golf, un inventaire des bonnes pratiques est établi et un plan d'action est élaboré. Divers registres, associés à la mise en place d'indicateurs, permettent de suivre dans le temps l'évolution et de centraliser les progrès effectués.

⇒ Registre du poste de comptage

CAMPAGNE :

0

Index au 1^{er} janvier



Mois	Type de culture irriguée et surfaces (hectares)	Index fin de mois	Volume mensuel (m ³) ⁽¹⁾	Observations	Pluviométrie (mm)
Janvier	PARCOURS ETANGS	253192	1		266
Février	PARCOURS ETANGS	253199	7		143
Mars	PARCOURS ETANGS	253458	259		84
Avril	PARCOURS ETANGS	253458	0		63
Mai	PARCOURS ETANGS	253620	162		79
Juin	PARCOURS ETANGS	278461	24841		59
Juillet	PARCOURS ETANGS	278461	0		2
Août	PARCOURS ETANGS	342408	63947		10
Septembre	PARCOURS ETANGS	352302	9894		38
Octobre	PARCOURS ETANGS	356061	3759		25
Novembre	PARCOURS ETANGS	356954	893		
Décembre	PARCOURS ETANGS	356954	0		
Total			103763		769

Déclaration Agence	2016
Index au 1 ^{er} janvier	253191
Index au 31 décembre	356954
Volume consommé (m ³)	103763
Surfaces irriguées * (Ha)	25

* il faut indiquer les surfaces irriguées totales en fin de cette campagne

INCIDENT DE COMPTAGE 2016

Date de la panne	Index avant la panne	Date de la réparation	Index après la réparation	Nombre de jour de panne	Volume estimé pendant la panne	Type de panne	Motif de l'incident

Observation :



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

CAMPAGNE :

0

Index au 1^{er} janvier



Mois	Type de culture irriguée et surfaces (hectares)	Index fin de mois	Volume mensuel (m ³) ⁽¹⁾	Observations	Pluviométrie (mm)
Janvier	PARCOURS JALLE + PITCH	188602	440		266
Février	PARCOURS JALLE + PITCH	188817	215		143
Mars	PARCOURS JALLE + PITCH	189533	716		84
Avril	PARCOURS JALLE + PITCH	189533	0		63
Mai	PARCOURS JALLE + PITCH	192071	2538		79
Juin	PARCOURS JALLE + PITCH	204521	12450		59
Juillet	PARCOURS JALLE + PITCH	204521	0		2
Août	PARCOURS JALLE + PITCH	241184	36663		10
Septembre	PARCOURS JALLE + PITCH	247236	6052		38
Octobre	PARCOURS JALLE + PITCH	252256	5020		25
Novembre	PARCOURS JALLE + PITCH	258741	6485		
Décembre	PARCOURS JALLE + PITCH	258741	0		
Total			70579		769

Déclaration Agence	2016
Index au 1 ^{er} janvier	188162
Index au 31 décembre	258741
Volume consommé (m ³)	70579
Surfaces irriguées * (Ha)	25

* il faut indiquer les surfaces irriguées totales en fin de cette campagne

INCIDENT DE COMPTAGE 2016

Date de la panne	Index avant la panne	Date de la réparation	Index après la réparation	Nombre de jour de panne	Volume estimé pendant la panne	Type de panne	Motif de l'incident

Observation :



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

TRAITEMENTS DES GREENS 2016

- F** FONGICIDE
- AM** ANTI-MOUSSE
- I** INSECTICIDE
- E** ENGRAIS FOLIAIRE ET OLIGOS
- M** MOUILLANT
- R** RALENTISSEUR

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31			
JANV																										F								
FEV													Jalle						Etangs									Jalle						
MARS													F				F										F							
AVRIL																												F						
MAI																																		F
JUIN																E		Jalle			F													
JUIL														Jalle							F	F												
AOUT																																		
SEPT																																		
OCT																																		
NOV																																		
DEC																																		

Handwritten notes and arrows in the table indicate specific treatments:

- Etangs + Pith**: Points to treatments in Jan (26), Mar (27), Apr (28), May (31), Aug (20), Aug (21), Oct (18), Dec (20).
- Jalle**: Points to treatments in Feb (13), Mar (14), Mar (28), Apr (13), Jun (17), Jul (10), Aug (10), Aug (11), Aug (12), Aug (13), Aug (14), Aug (15), Aug (16), Aug (17), Aug (18), Aug (19), Aug (20), Aug (21), Aug (22), Aug (23), Aug (24), Aug (25), Aug (26), Aug (27), Aug (28), Aug (29), Aug (30), Aug (31), Oct (13), Nov (14), Dec (14), Dec (20).
- Etangs**: Points to treatments in Feb (17), Jun (20), Jul (20), Aug (20), Aug (21), Aug (22), Aug (23), Aug (24), Aug (25), Aug (26), Aug (27), Aug (28), Aug (29), Aug (30), Aug (31), Dec (17), Dec (20).
- Jalle + Etangs + Pith**: Points to treatment in May (13).
- Jalle + Pith**: Points to treatments in Aug (10), Aug (11), Aug (12), Aug (13), Aug (14), Aug (15), Aug (16), Aug (17), Aug (18), Aug (19), Aug (20), Aug (21), Aug (22), Aug (23), Aug (24), Aug (25), Aug (26), Aug (27), Aug (28), Aug (29), Aug (30), Aug (31).
- Etangs + Pith**: Points to treatments in Mar (29), Apr (30), Aug (20), Aug (21), Aug (22), Aug (23), Aug (24), Aug (25), Aug (26), Aug (27), Aug (28), Aug (29), Aug (30), Aug (31).



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

2016

Date	Produits	Qté / ha	Surface	Qté Tot	Qté Eau	Remarques
26/01	GLAZENN	1,2 Kg	1,3 ha	2kg	350L	Cushman = 1 ^{ère} rapide 1800 lit/min buses bleues 2 bo
14/03	GLAZENN	1,2 Kg	1,3 ha	2kg	350L	" "
17/03	GLAZENN	1,2 Kg	1,3 ha	2kg	350L	" "
27/03	Interface	10L	1,3 ha	13L	350L	" "
8/04	Interface	10L	1,3 ha	13L	350L	" "
31/05	Banner Max 2	3L	1,3 ha	3,9L	350L	" "
15/06	CALPHLEX	10L	1,3 ha	13L	350L	" "
	MAXIPLEX	10L	"	13L	"	
	PERVADE	10L	"	13L	"	
20/06	MILFAL	3L	1,3 ha	4L	350L	1 ^{ère} rapide 1800 lit/min
	HERITAGE	0,5L	1,3 ha	750ml	350L	buses bleues 2 buses.
19/07	BANNER MAX 2	3L	1,3 ha	3,9L	350L	" "
20/07	BANNER Max 2	3L	1,3 ha	5,7L	350L	" "
10/08	DEDICATE	0,75	1,3 ha	1L	350L	" "
11/08	DEDICATE	0,75	1,9 ha	1,42L	350L	" "
17/08	Interface	10L	1,9 ha	19L	350L	" "
18/08	MILFAL	3L	1,3 ha	4L	350L	" "
	HERITAGE	0,5L	1,3 ha	750ml	350L	
12/09	BANNER MAX 2	3L	1,9 ha	5,7L	350L	" "
21/09	MILFAL	3L	1,9 ha	5,7L	350L	" "
	HERITAGE	0,5L	1,9 ha	1L	350L	" "
22/09	MILFAL	3L	1,3 ha	4L	350L	" "
	HERITAGE	0,5L	1,3 ha	750ml	350L	" "
15/11	GLAZENN	1,2L	1,3 ha	1,5L	350L	" "
16/11	Interface	10L	1,9 ha	19L	350L	" "
15/12	Chipse Greens	20L	1,3 ha	26L	350L	" "
20/12	Chipse Greens	20L	1,3 ha	26L	350L	" "
	GLAZENN	1,2kg	1,3 ha	2kg		



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

TRAITEMENTS DES DEPARTS 2016

- F** FONGICIDE
- H** HERBICIDE SELECTIF
- I** INSECTICIDE
- E** ENGRAIS FOLIAIRE ET OLIGOS
- M** MOUILLANT
- R** RALENTISSEUR

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	
JANV																																
FEV																																
MARS																																
AVRIL																																
MAI																																
JUIN																																
JUIL																																
AOUT																																
SEPT																																
OCT																																
NOV																																
DEC																																



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

TRAITEMENTS DES FAIRWAYS 2016

- F** FONGICIDE
- H** HERBICIDE
- I** INSECTICIDE
- E** ENGRAIS FOLIAIRE ET OLIGOS
- M** MOUILLANT
- R** RALENTISSEUR

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	
JANV																																
FEV																																
MARS																																
AVRIL																																
MAI																																
JUIN																																
JUIL																																
AOUT																																
SEPT																																
OCT																																
NOV																																
DEC																																

Folios
Elongys

Elongys

Elongys

PITCH



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

TRAITEMENTS DES AV.GREENS 2016

- F** FONGICIDE
- H** HERBICIDE
- I** INSECTICIDE
- E** ENGRAIS FOLIAIRE ET OLIGOS
- M** MOUILLANT
- R** RALENTISSEUR

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	
JANV																																
FEV																																
MARS																																
AVRIL																																
MAI																																
JUIN																																
JUIL																																
AOUT																																
SEPT																																
OCT																																
NOV																																
DEC																																

AV GREENS ETOUPE

AV GREENS ETOUPE

AV GREENS ETOUPE



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

FERTILISATION GREENS 2016

- J JALLE
- E ETANGS
- P PITCH & PUTT

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31		
JANV																																	
FEV																																	
MARS															J	E																	
AVRIL							P	J							E																		
MAI																																	
JUIN															J						J	E	P										
JUIL							J	E																									
AOUT																																	
SEPT		J	E	P							J	E	P		J	E	P																
CT		J	E	P						E																							
NOV																												J	E	P			
DEC	J	E	P																														



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Date	Produits	Qté Tot	Surf.	g / m ²	N	P	K	Mg	Parcours
07/04	14-7-14	100	0,4	25gr	35	17	35		Pitch and Pacht (H3) on course
08/04	14-7-14	280	1,3	21,5	30	15	30		Jalle (végétal H3) on course
15/04	14-2-14	360	1,3	27gr	37	8	32		Etang (pas-dose 10 premiers) végétal 6-9
15/05	Clippse	200kg	1ha	20gr					Jalle
16/05	Clippse	200kg	1,3ha						Etang
15/06	Clippse	200kg	1ha						Jalle
16/06	Clippse	200kg	1,3ha						Etang
20/06	13-0-26	200kg	1ha						Jalle (Dose 1/2)
	13-0-26	250kg	1,3ha						Etang (Dose 1/2)
	13-0-26	50kg	6000m ²						Pitch
21/07	GYPSE	200kg	1ha						Jalle
	GYPSE	230kg	1,3ha						Etang
02/08	HUMIC DG	150kg	1ha						Etang (Dose M)
	HUMIC DG	150kg	1ha						Jalle (Dose M)
	HUMIC DG	40kg	6000m ²						Pitch
11/09	MATRIX	250kg	1ha						Jalle
	MATRIX	300kg	1,3ha						Etang
	MATRIX	50kg	6000m ²						Pitch
14/09	TURGOR	13L	16000m ²						Jalle + Pitch
	13-0-26	200kg	1ha						Jalle
	13-0-26	250kg	1,3ha						Etang
	13-0-26	50kg	6000m ²						Pitch
02/10	MATRIX	300kg	1,3ha						Etang
	MATRIX	250kg	1ha						Jalle
	MATRIX	50kg	6000m ²						Pitch
10/10	ZEORGA	150kg	1,3ha						Etang
29/11	14-7-14	200kg	1ha						Jalle
	14-7-14	250kg	1,3ha						Etang
01/12	14-7-14	100kg	6000m ²						Pitch
01/12	3-0-20 + 2 Mg	300kg	1ha						Jalle
	3-0-20 + 2 Mg	325kg	1,3ha						Etang



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

FERTILISATION DEPARTS 2016

- J** JALLE
- E** ETANGS

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31
JANV																															
FEV																															
MARS																			J/E												
AVRIL																															
MAI																															
JUIN		J/E																													
JUIL																															
AOUT																			J/E												
SEPT												J/E																			
CT																															
NOV	J/E																														
DEC																															



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Date	Produits	Qté Tot	Surf.	g / m ²	N	P	K	Mg	Parcours
18/03	15-5-15	425kg	2	21,2g	32	10	32		STV 40 + Vicer replage 18, vitrose 1 à 540t/min
02/04	15-5-15 (80% XCU)	375kg	2,3ha	19g/m ²					Scott (Replage M) (TALLE + ETANGS)
19/07	15-5-15 (80% XCU)	400kg	2,3ha	20g/m ²					STV 40 (Replage 18 Vitrose 1)
Sept/ Oct/02	15-5-15 (80% XCU)	-	-	-					(TALLE + ETANGS)
01/08	15-5-15 (80% XCU)	750kg	2,3ha	37,5g/m ²					STV 40 (Replage 25, Vitrose 1)



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

FERTILISATION FAIRWAY 2016

+ Av. Greens

- J JALLE
- E ETANGS
- P PITCH & PUTT

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31
JANV																															
FEV																															
MARS																			J	J											
AVRIL																															
MAI																															
JUIN																															
JUIL																															
AOUT																			J	J											
SEPT																															
OCT																															
NOV	J	E																													
DEC																															



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

OPERATIONS MECANIQUE 2016
AV GREENS + GREENS JALLE + ETANGS

- A** AERATION
- S** SABLAGE ET TOP DRESSING
- V** VERTICUTT
- SP** SPIKING (POINTES ou TERRAFLOAT)
- R** REGARNISSAGE

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	
JANV																																
FEV																																
MARS																																
AVRIL																																
MAI																																
JUIN																																
JUIL																																
AOUT																																
SEPT																																
OCT																																
NOV																																
DEC																																



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Date	Opérations	Réglages
Semaine 11	Aération Cynens (Etangs + Jalle) Pointes \varnothing 8 mm (profondeur 15 cm)	-
Semaine 14	Aération Cynens (Etangs) Lancets \varnothing 16 mm (profondeur = 12 cm) + Sablage 0/1 1,6L/m ² (1,23 kg/m ²)	-
Week end 06/04		
Semaine 15	Aération Cynens (Jalle) Lancets \varnothing 16 mm (profondeur = 12 cm) + Sablage 0/1 1,6L/m ² (1,23 kg/m ²)	-
Sem 19	Aération Cynens (JALLE + ETANGS) TERRAFLOAT \rightarrow 1000 trous/m ²	Spike = - 2 cm
25	+ Sablage Topdressing 0/1	Sablage = 0,3L/m ²
29	"	Pointes \varnothing 8 mm.
34	+ Regarnissage Cynens AGRICOLA STACNIFERE (GANDY)	Regarnissage = 6 gr/m ²
38	"	(30kg + 22kg) (JALLE + ETANGS (localisés))
Semaine 19	Sablage des AV Cynens 0/1 topdressing (double passage)	Sablage = 0,6L/m ² (en double)
25	"	(0,3 en simple)
29	"	"
34	"	"
38	"	"
Semaine 39	Spiking Cynens + AV Cynens DAIKONE 130 + Sablage 0/1	Spike = - 3 cm Sablage = 0,6L/m ²
Semaine 40	Regarnissage Cynens = 3 elements + Regarnissage GANDY \rightarrow en localisé (Etangs) (JALLE) Pâturin Commun	Regarnissage = 4,5gr/m ²
Semaine 42	Aération Cynens (JALLE et ETANGS) Pointes \varnothing 12 mm (profondeur = 15 cm)	Mini TURFCO 1,5T prévoir <u>2,5T</u>
43	Aération AV Cynens (JALLE ET ETANGS) Pointes \varnothing 12 mm (profondeur = 15 cm)	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

⇒ Inventaire des bonnes pratiques

Démarche Blue Green "Golf & Nature"		Golf de : BORDEAUX LAC		
DESCRIPTION BONNES PRATIQUES	Fiche bonne pratique	Cette pratique est-elle déjà en place? (Oui /Non)	Commentaires ou précisions sur la pratique	Priorité
OBJECTIF 1 : Gestion durable de la ressource en eau				
Bassinage des greens	1	O		
Conversion flore	2	O		
Utiliser l'ETP et les données météo pour ajuster l'irrigation	3	O	A Améliorer	2016
Utilisation des mouillants	4	N		
Rénover et entretenir son système d'arrosage	5	O	Amélioration sur stations (vanne, variateur, protection foudre...) + jonction des 2 stations	
Remonter arroseurs	6	O	Remonter arroseurs et vérifications, répartitions	2016
Intensifier le travail mécanique du sol	7	O	Augmenter le nombre « d'aérations »	
Autres pratiques : précisez				
OBJECTIF 2 : Entretien raisonné des parcours				
Enlever la rosée des greens	8	O		2016
Gestion des effluents phytosanitaires	9	O/N	Améliorer dans la durée l'aire de lavage ou phytobac...	2016
Tenir à jour un registre des pratiques de surveillance, de traitement et de mesure	10	O		2016
Utiliser des engrais liquides	11	O		
Appliquer un programme de lutte biologique I	12	N		
Appliquer un programme de lutte biologique II	13	N		2016
Appliquer un programme de lutte intégrée	14	N		
Utiliser des engrais organiques	15			
Utilisation des éliciteurs et autres SDN	16	N		
Etalonnage de son pulvérisateur	17	O		
Autres pratiques : précisez				
OBJECTIF 3 : Préservation et développement de la biodiversité				



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Effectuer un fauchage tardif des milieux ouverts herbacés	18	O		2016
Développer les milieux de lisière	19	O		2016
Améliorer la topographie des berges des plans d'eau et mares	20	N		
Conserver les arbres remarquables, le bois mort et le lierre	21	O		2016
Lutter contre les espèces invasives	22	N		2016
Créer des habitats artificiels pour la faune - gîtes, nichoirs et refuges	23	N		
Privilégier des espèces et plants locaux favorables à la biodiversité lors de plantations	24	N		2016
Evaluer l'impact des travaux (défrichage, etc.) sur la nature avant leur mise en œuvre	25	N		2016
Planter des haies champêtres	26	N		
Végétaliser les berges des plans d'eau	27	N		
Conserver certains plans d'eau sans espèces piscicoles	28	O		
Appliquer une gestion différenciée sur les zones de friches	29	N		
Autres pratiques : précisez				



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

⇒ Plan d'action 2016

Démarche Blue Green "Golf & Nature"		Golf de : BORDEAUX LAC			
		Suivi des actions			
DESCRIPTION DE L'ACTION	N° fiche	Indicateur de suivi	Performance actuelle	Objectif de progrès 2016	Commentaires
OBJECTIF 1 : Gestion durable de la ressource en eau					
Bassinage des greens	1	% de zones de dry patch	50,00%	meilleur suivi par le fontainier	
Conversion flore	2	% de graminées désirables	50,00%	regarnissage greens, surveillance des graminées	
Utiliser l'ETP et les données météo pour ajuster l'irrigation	3	ajustement quotidien	25,00%	formation SIREV	
Utilisation des mouillants	4	nombre de traitement	0	pas en plein, mais envisageable en localisé	
Rénover et entretenir son système d'arrosage	5	mise en oeuvre préconisations audit SIREV	sans objet		
Vérifier la répartition de l'eau d'arrosage	6	% superficie arrosée uniformément	?		
Intensifier le travail mécanique du sol	7	profondeur d'enracinement	8-10 greens	améliorer la pénétration d l'eau	
OBJECTIF 2 : Entretien raisonné des parcours					
Enlever la rosée des greens	8	opération quotidienne	95,00%		
Gestion des effluents phytosanitaires	9	épandage au champ	100,00%		
Tenir à jour un registre des pratiques de surveillance, de traitement et de mesure	10	registre phyto renseigné	90,00%	A améliorer	
Utiliser des engrais liquides	11	% d'engrais liquides utilisés	10-15%		
Appliquer un programme de lutte biologique I	12	% population larve de tipule	?	Mise en place (green)	
Appliquer un programme de lutte biologique II	13	diminution de la pression des pathogènes	?	Mise en place (green)	
Appliquer un programme de lutte intégrée	14	mise en place d'un programme	?	Mise en place (green et tees)	
Utiliser des engrais organiques	15	% d'engrais organiques utilisés	10,00%		
Utilisation des éliciteurs et autres SDN	16	mise en place d'un programme	?	A voir	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

		d'utilisation			
Etalonnage de son pulvérisateur	17	Amélioration de la pulvérisation	oui	changements des buses + contrôle cuve Agrée	
OBJECTIF 3 : Préservation et développement de la biodiversité					
Effectuer un fauchage tardif des milieux ouverts herbacés	18	% de surface en fauchage tardif	5,00%		
Développer les milieux de lisière	19	mise en place de zones tampons	oui	plus de zone enherbée	
Améliorer la topographie des berges des plans d'eau et mares	20	% du linéaire de berges favorable à la biodiversité	1,00%	travailler les pentes avec les surplus de matériaux des différentes interventions du terrain	
Conserver les arbres remarquables, le bois mort et le lierre	21	mis en place de la pratique	oui	laisser plus d'arbres morts, non zones de jeu	
Lutter contre les espèces invasives	22	mise en place d'un programme de lutte	N		précisez les espèces concernées
Créer des habitats artificiels pour la faune - gîtes, nichoirs et refuges	23	nombre d'habitats installés	N	Mise en place de nichoirs variés	
Privilégier des espèces et plants locaux favorables à la biodiversité lors de plantations	24	espèces sélectionnées			
Evaluer l'impact des travaux (défrichage, etc.) sur la nature avant leur mise en œuvre	25	mesures particulières prises	N		
Planter des haies champêtres	26	linéaire de haies plantées	N		
Végétaliser les berges des plans d'eau	27	linéaire de berges végétalisées	N	recherche de plantes pour fixer berges en	
Conserver certains plans d'eau sans espèces piscicoles	28	nombre de plans d'eau sans espèces piscicoles	N	N	
Appliquer une gestion différenciée sur les zones de friches	29	diversité végétale et faunistique	oui	conserver déjà l'existant en place	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Vers une démarche de labellisation PSE®

Pour aller plus loin et faire reconnaître sa démarche environnementale, Blue Green Golf de Bordeaux-Lac souhaite intégrer les indicateurs du label Pelouse Sportive Ecologique (PSE) comme base d'évaluation de sa démarche éco responsable. En effet dans le cadre de notre mission de délégation de service public, le golf de Bordeaux Lac souhaite adopter l'agenda 21 avec pour objectif de rentrer dans le processus et les procédures du label Pelouse Sportive Écologique® mis en place dans les équipements sportifs de plein air de la ville de Bordeaux.

Dans cet objectif, le Golf de Bordeaux-Lac, a souhaité faire réaliser par un expert en sciences agronomiques indépendant un constat de situation technique.

Ce dernier intègre :


- Une évaluation de la situation environnementale
- Une évaluation des pratiques

Jonc Fleurie (juin 2016)





Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

DEMARCHE PSE 		Golf de : BORDEAUX LAC		
SUIVI DES ACTIONS				
Description de l'action	Exigence référentiel	Situations observées	Objectif de progrès	Recommandations
I. CONNAISSANCE DU SITE SPORTIF ET DE SON ENVIRONNEMENT II. A FORMATION - CONNAISSANCES DES PELOUSES SPORTIVES, DES PRATIQUES et ASSISTANCE	Disposer d'un état des lieux par établissement sportif	Les plans et études disponibles sont conformes aux exigences du référentiel : DIAGNOSTICS ECOLOGIQUES DES GOLFS BLUE GREEN	Plan de formation spécifique	Un plan de formation spécifique doit être mis en oeuvre. Le développement d'un nouveau modèle agronomique nécessite l'adhésion de l'ensemble de l'équipe technique.
	Se tenir informer sur l'évolution des pratiques et se former aux techniques d'entretien les mieux adaptées au type de terrain. Former et sensibiliser les agents aux bonnes pratiques d'entretien dans le respect de l'environnement.	Les responsables techniques (intendant, adjoint et coordinateur technique Blue Green) possèdent un diplôme d'intendant de parcours de golf et dispose du Certificat Individuel Décideur et applicateur.		
II. B INFORMATION ET ASSISTANCE TECHNIQUE EXTERNE	Intégrer le service de tutelle dans une démarche globale Le gestionnaire justifiera d'une veille d'information technique et diffusera les informations à ses subordonnés. Ces informations devront être archivées 3 ans. Assistance technique externe-Conseil	La procédure de diffusion d'informations techniques type revue spécialisée, flash info...n'est pas mise en place.	Organiser des tables rondes autour d'un thème à développer	Une plate forme documentaire insitu doit être créée. Des animations de type "atelier d'informations techniques" sont préconisées. Il est essentiel que les informations techniques et réglementaires soient diffusées à l'ensemble des collaborateurs.
	Assistance technique externe- Vente et Distribution de spécialités commerciales.	Le gestionnaire ne dispose d'un service externe de conseil technique régulier. Le réseau de golf Blue Green réalise ses achats d'intrants auprès d'un fournisseur unique la société LOB GREEN. La certification pour l'activité de conseil en distribution de Monsieur Vincent PORRES salarié		



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

		n'a pas été produite.		
III . TRACABILITE DES PRATIQUES CULTURALES, DE NUTRITION ET DE PROTECTION	<p>Enregistrer toutes les interventions effectuées sur chaque pelouse sportive. Les documents relatifs aux différentes interventions d'entretien seront conservés 3 ans. Cette traçabilité des pratiques aura pour but d'améliorer le programme et d'en optimiser la cohérence afin de minimiser l'empreinte carbone et l'impact sur la biodiversité de son entretien. Les opérations d'entretien mécanique seront au coeur du dispositif de management écologique. Les interventions à enregistrer doivent l'être dans les huit jours suivant leur réalisation. Les enregistrements doivent être effectués depuis au moins trois mois au moment de la demande de label. Les enregistrements doivent être conservés cinq ans pour chaque pelouse et espaces extérieurs des sites concernés.</p>	<p>Les interventions sont enregistrées dans les 24 heures post réalisation. Les enregistrements sont conservés et font l'objet d'un traitement informatique. Ces informations sont intégrées dans le bilan annuel de gestion des extérieurs et dans le Compte rendu technique et financier annuel produit à la mairie de BORDEAUX dans le cadre de la DSP.</p>		
IV. SANTE ET SECURITE AU TRAVAIL	<p>Informer toutes les personnes (agents, stagiaires...) présentes sur chaque site, sur les bonnes conditions en matière de santé et de sécurité au travail, et veiller à proposer des formations adaptées aux missions demandées. Les procédures mises en place seront conformes au Décret n°2008-1347 du 17 décembre 2008 relatif à l'information et à la formation des</p>	<p>Installations sanitaires en bon état (douches, lavabos, toilettes) renouvelées en 2014. Document Unique d'Hygiène et de Sécurité est tenu à la disposition des agents et est disponible sur site. Formation à la sécurité au travail correspondant aux tâches réalisées. Attestation à fournir. Les agents disposent des équipements de protections</p>	Améliorer stockage des EPI	<p>Vérifier les procédures et actions liées au Décret n°2008-1347 du 17 décembre 2008. De nombreux points relatifs à l'information et à la protection sont à améliorer (stockage EPI, informations port des équipements individuels...).</p>



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

	travailleurs sur les risques pour leur santé et leur sécurité.	individuelles (E.P.I.). Toutefois, le stockage des EPI est à revoir.		
V. GESTION DU SOL	Préserver et améliorer sur le long terme les qualités de l'aire de jeu, la fertilité minérale et biologique, les échanges entre le gazon et le milieu nourricier. Optimiser les flux d'air et d'eau. Mettre en oeuvre un programme d'analyses sur vos différents terrains permettant la mise en place d'indicateurs scientifiques qui serviront de base agronomique à votre stratégie écologique. Ces indicateurs permettront la mise en place d'un plan de fertilisation (dates et doses d'apport) correspondant à la nature, aux exigences du couvert végétal et au niveau d'entretien	Le gestionnaire dispose d'analyses de sol mais les indicateurs demandés ne sont pas tous mesurés. Les analyses des échantillons sont réalisées par le Laboratoire HARRIS. Ce dernier n'est que partiellement agréé en France par le Ministère de l'Agriculture (type 1 : Physico-chimique). De plus, il n'est pas accrédité par le COFRAC pour le programme 96 : analyses de terre	Faire une analyse de sol pour chacune des surfaces (green, départ, fairway) Mesure de la Biomasse	Mettre en place un programme d'analyse de sol adaptée Une analyse de sol sera réalisée pour chacune des surfaces sportives (green/tee/fairway) et sur les 3 sites. <u>Adjonctions conseillées</u> Biomasse microbienne selon la méthode de fumigation - extraction dérivée de la norme NF ISO 142 40-2 Fractionnement de la matière organique selon la méthode de tamisage sous eau (méthode INRA)
VI. AMENDEMENT & FERTILISATION VI a. TRAÇABILITE ET BONNES PRATIQUES DE NUTRITION	Réduire les risques de pollution du milieu par les matières fertilisantes en équilibrant la nutrition en fonction du besoin du couvert végétal et du niveau d'entretien (dates et doses d'apport) 1) Plan de fertilisation prévisionnel 2) Traçabilité d'entretien et de nutrition 3) Epanchage des matières fertilisantes 4) Formations	Plan de fertilisation prévisionnel: Un plan de fertilisation prévisionnel est élaboré avec le fournisseur LOB GREEN. Ce document technique est réalisé pour chaque parcours. Malgré les différences observées, une faible variabilité dans les programmes est constatée. Les engrais et amendements semblent adaptés aux conditions agronomiques, et au type de programmation sportive. <u>Traçabilité d'entretien et de nutrition</u> : Ce document est effectivement	Créer fiches d'étalonnages. Formation nutrition raisonnée pour les décideurs	Plans de fertilisation mis en cohérence avec les analyses de sol. Mise en place d'une gestion nutritionnelle différenciée: En fonction des produits sélectionnés, des fiches d'étalonnage seront élaborées et utilisées . Les fiches d'étalonnage et fiches d'épandage seront enregistrées et conservées. Formation nutrition raisonnée à suivre pour les décideurs.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

		<p>élaboré. Les apports de matières fertilisantes par terrain (date, type de matière fertilisante, apport N, P, K éléments secondaires...) sont enregistrés.</p> <p><u>Épandage</u> des matières fertilisantes: Le matériel d'épandage est adapté aux types de matières fertilisantes épandues. L'étalonnage du couple opérateur matériel n'est pas formalisé et tracé.</p>		
VI.b. STOCKAGE	<p>Disposer d'une zone de stockage spécifique pour les engrais. Cette aire sera stabilisée, couverte à l'écart de dépôts de matières explosives, inflammables et combustibles.</p> <p>Compte tenu de la nature des produits respecter les conditions de stockage préconisées par le fabricant (informations contenues fiche de donnée des produits). Stockage des engrais liquides : ne pas stocker d'engrais liquide dans un réservoir enterré.</p> <p>Respecter les conditions de stockage préconisées par le fabricant (informations contenues fiche de donnée des produits).</p>	<p>Les conditions de stockage sont non conformes. Une réorganisation de l'espace s'impose. Le danger lié à la proximité de matières inflammables et de combustibles est caractérisé.</p>	Réorganiser les espaces de stockage	Une réorganisation des espaces de stockage s'impose.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

<p>VI.c. LES MATIERES FERTILISANTES ET STIMULANTES UTILISABLES</p>	<p>Les matières fertilisantes et stimulantes utilisées seront conformes aux réglementations européennes et françaises en vigueur NF-U 42001, 42-002, 42-003. Les engrais organiques et organo-minéraux utilisés seront autorisés en agriculture biologique Règlement CE n°834/2007 ou bénéficiant d'un <u>label écologique</u> communautaire pour les amendements pour sol décision de la commission n° 98/488/CE.</p> <p>Les stimulateurs de défense naturelle (SDN) des végétaux ou stimulateurs de croissance de végétaux, conditionneurs de sol seront utilisables dans les conditions suivantes : Les produits de nutrition, de stimulation et les conditionneurs de sol seront exempts de classement toxicologique et non dangereuses pour l'environnement.</p> <p>1. <u>Engrais granulaires</u>: Les apports ne pourront excéder 170 Unités d'azote/ha/an et 40U d'azote/ha par passage.</p> <p>Les engrais utilisés seront identifiés pour un usage gazon. Au minimum, 50% de l'azote sera à libération progressive ou retard.</p>	<p>Sur les surfaces intensives, Les apports annuels sont fractionnés. La quantité totale d'azote apportée n'excède pas 250 unités/ha/an dont 170 unités/ha/an. Les apports azotés n'excèdent pas 40 unités par passage. Les formes d'azote à libérations lentes sont dans certains produits non majoritaires. Les produits de nutrition utilisés ont des profils toxicologiques et éco-toxicologiques variables. La situation est non conforme. Les critères de réduction en amont des dangers liés à La santé de l'homme ou de l'environnement ne sont pas pris en compte dans les procédures d'achat:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Les produits de nutrition utilisés ne sont pas systématiquement identifiés pour un usage gazon. - Les fiches techniques et fiches de donnée de sécurité ne sont que partiellement disponibles - A ce jour, dans le cas d'utilisation d'engrais organiques et organo-minéraux, ces derniers ne sont pas autorisés en agriculture biologique. Règlement CE n°834/2007 - Les stimulateurs des défenses naturelles (SDN) des végétaux ou stimulateurs de croissance de végétaux et 	<p>Vérifier les profils toxicologiques des produits utilisés et leur réglementation. Mettre à disposition les fiches techniques et FDS (disponible sur le serveur)</p> <p>Lutte biologique: utilisation de produit à base de trichoderma et pseudomonas pour lutter contre la sclérotinia et le feutre (analyse amont/aval) Quiz de l'usage gazon ?</p>	<p>Mise en place d'une stratégie nutritionnelle intégrée (minérale, organique, SDN, "biberonnage "liquide ...).</p> <p>Entrée les critères sécuritaires dans les procédures d'achats. Identifier et sélectionner par usage les spécialités commerciales les plus vertueuses.</p> <p>Privilégier les produits sans classement toxicologique et éco toxicologique lorsqu'ils existent sur le marché (justifier dans le cas contraire)</p> <p>Identifier et sélectionner que des nutriments et intrants dont l'usage gazon est identifié. Adapter les fréquences d'apports afin de limiter les ruptures nutritionnelles. Dans les gammes organiques ou organo-minérales, identifier et sélectionner des produits utilisés en agriculture biologique Règlement CE n°834/2007. Suivi des documents de mise sur marché des spécialités (FT, FDS)</p>
--	---	---	---	--



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

	<p>2. <u>Engrais liquides</u>: Un événement sportif, une échéance, des contraintes de fréquentation autorisent l'utilisation d'engrais sous forme liquide. Ces matières fertilisantes seront apportées au maximum à 12 unités d'azote/ha et par passage. Les constituants seront dans la mesure du possible d'origine organique ou organique de synthèse.</p>	<p>conditionneurs de sol ne sont pas utilisés.</p> <p>Pour les engrais inorganiques : Les produits en stock sont conformes au règlement CE 2003/2003 ou NF U 42-001 ou homologués en tant que matières fertilisantes.</p> <p>Les engrais utilisés ne sont pas systématiquement identifiés pour un usage gazon.</p>		
<p>VI.d. AMENDEMENTS ORGANIQUES ET BASIQUES UTILISABLES</p> <p>VI.e. AMENDEMENTS PHYSIQUES</p>	<p>Les amendements utilisés seront conformes à la réglementation européenne et française en vigueur normes NF rendues d'application obligatoire NF-U 44-051. Dans la mesure du possible, les matières fertilisantes utilisées seront identifiables par le repère déposé "Produit Naturel". Les matières utilisables seront exemptes de classement toxicologique et non dangereuses pour l'environnement.</p> <p>Les corrections seront réalisées en conformité avec les préconisations de l'analyse et la nature du substrat d'origine.</p>	<p>Type de produit non déclaré lors de la visite.</p> <p>Des amendements sableux sont utilisés. Le profil chimique n'est pas tracé. Le choix granulaire n'est pas lié à la nature physique du</p>	<p>Voir la fiche d'analyse physico-chimique du sable 0/1 de la Grande Jaugue (sablage et top dressing)</p>	<p>Dans le cadre d'une stratégie nutritionnelle intégrée et dans l'optique de dynamiser l'activité biologique des substrats, ce type d'amendement pourra être préconisé.</p> <p>La qualité et le profil des amendements physiques doivent être mieux évalués.</p>



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

<p>VII . ETABLISSEMENT SPORTIF ET BIODIVERSITE VII .a BIODIVERSITE ET SOLS</p>	<p>Favoriser la biodiversité sur les équipements sportifs : En cohérence avec les objectifs des la Stratégie Nationale pour la Biodiversité (SNB) et de Développement Durable du Sport (SNDDS), la biodiversité sera une donnée intégrée dans les actions de gestion des établissements sportifs</p>	<p>substrat.</p>		<p>Intégrer l'indicateur mesure de la biomasse microbienne selon la méthode de fumigation - extraction dérivée de la norme NF ISO 142 40-2 dans le programme d'étude de sol.</p>
<p>VII .b BIODIVERSITE ET DEPENDANCES VERTES</p>	<p>Sur le patrimoine des établissements sportifs disposant de dépendances vertes, il est recommandé de : Mettre une gestion différenciée en place. Favoriser les auxiliaires présents naturellement en leur offrant un environnement adapté (haies libres, prairies fleuries...) Favoriser les plantes indigènes, la diversité des espèces et les zones refuges. Lors de plantations sur les dépendances, les végétaux sélectionnés seront adaptés aux conditions pédoclimatiques. Favoriser les plantes à intérêt écologique. Installer et préserver les plantes hôtes, mellifères, nectarifères, plantes-relais pour la faune auxiliaire, etc. Créer des habitats favorables aux espèces animales (nichoirs, mangeoires,...)</p>	<p>Diagnostic et plan de gestion – réalisé en mai 2014 par la Ligue pour la Protection des Oiseaux. Selon cet excellent dossier, en raison de la variété de ses milieux et de la présence de nombreux habitats aquatiques l'établissement sportif présente une biodiversité intéressante mais qui reste moyenne. L'étude nous informe sur un potentiel important surtout dans les milieux aquatiques sous réserve d'une gestion plus favorable. Un plan de gestion a été proposé : 1) Mesures de contrôle et d'élimination des organismes invasifs. 2) Action pour favoriser une diversité de milieux 3) Action sur la gestion des</p>	<p>Diagnostic et plan de gestion – réalisé en mai 2014 par la Ligue pour la Protection des Oiseaux.</p>	<p>Contrôle adapté et élimination des organismes invasifs. Mise en place d'espaces de transition entre les milieux (bandes herbacées tampons, végétalisation de certaines berges ...) Gestion différenciée des roughs, mise en place d'abris et nichoirs. Définition en collaboration avec les professeurs de golfs des zones L'ensemble des acteurs doivent être impliqués afin de diffuser un message vulgarisé.</p>



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

<p>viii . PROTECTION DES GAZONS et des ESPACES VIII.a DEMARCHE INTEGREE ET TRACABILITE</p>	<p>Le gestionnaire mettra en place un suivi de l'évolution de la biodiversité, une évaluation même simplifiée sera nécessaire.</p>	<p>espaces de transition entre ces milieux. 4) Action de préservation des arbres remarquables. 5) Gestion différenciée des roughs et la mise en place d'abris et nichoirs constituent des mesures de gestion intéressantes comme elles le sont sur la plupart des golfs.</p>		
<p>VIII b . METHODES ALTERNATIVES AUX PESTICIDES</p> <p>VIII. b .1 Stratégie végétale</p> <p>VIII. b .2 Stratégie biologique</p> <p>VIII. b .3 Stratégie culturale</p>	<p>Raisonner ses pratiques de protection, en développant les méthodes alternatives à la lutte chimique adaptées. Réduire les dangers pour l'homme et pour l'environnement liés à la protection des plantes et des dépendances .</p> <p>Sur l'ensemble du parcours, les méthodes alternatives à l'utilisation des pesticides seront privilégiées. Choisir les gazons les plus adaptés à l'usage lors de création, de regarnissage et de rénovation.</p> <p>Objectifs : Mieux caractériser les variétés par rapport aux facteurs limitant et donc leur dépendance aux intrants. Entretien la variabilité végétale. En cas de désordre, les produits biologiques de protection bénéficiant d'une autorisation de mise sur marché (AMM) seront au</p>	<p>Base documentaire : "Bilan annuel Gestions des extérieurs Golf de Bordeaux Lac" (campagne 2014) Les produits phytosanitaires sont utilisés de façon récurrente sur 43% de l'établissement et ponctuelle dans les roughs (désherbant non sélectif, non rémanent). Les moyens de lutte utilisés contre les bio-agresseurs sur les aires de jeux ne sont pas exempts de classement toxicologique et non dangereux pour l'environnement. La stratégie végétale est limitée. Une stratégie biologique durable n'est pas développée. La stratégie culturale est insuffisante.</p>	<p>La gestion responsable des parcours de golf et de leurs espaces verts constitue une des priorités de Blue Green et se traduit au travers de sa démarche « Golf & Nature ». La démarche « Golf & Nature » vise à mieux prendre en compte la sécurité humaine et le respect de l'environnement, tout en répondant aux exigences qualitatives, esthétiques et aux contraintes de sécurité liées à l'activité golfique. L'élaboration d'un guide de bonnes pratiques a permis d'accompagner la mise en œuvre de cette démarche sur l'ensemble des golfs de Blue Green.</p>	<p>Les pratiques de protection actuelle sont essentiellement basées sur la lutte chimique. La pression parasitaire paraît élevée. Cette situation transcrit une souffrance végétale sur de nombreux espaces. Les fondamentaux de l'agronomie doivent être respectés. Comme décrit dans votre document "Bilan annuel Gestions des extérieurs Golf de Bordeaux Lac" votre plan d'action est un premier levier pertinent. Il est donc urgent de mettre en place une stratégie alternative et conforme à la réglementation en vigueur ou la lutte chimique sera le dernier rempart.</p>



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

	<p>coeur du dispositif de lutte contre les bioagresseurs.</p>		<p>Le guide des bonnes pratiques de gestion écologique des golfs Blue Green est structuré autour de <u>trois</u> objectifs environnementaux définis comme prioritaires :</p> <ol style="list-style-type: none">1 - Pratiques pour une gestion durable de la ressource en eau2- Pratiques pour un entretien raisonné des parcours3- Pratiques en faveur de la préservation de la biodiversité <p>En pratique, sur chaque golf, un inventaire des bonnes pratiques est établi et un plan d'action est élaboré. Divers registres ainsi que la mise en place d'indicateurs permettent de suivre dans le temps l'évolution et de centraliser les progrès effectués. Acquisition en 2016 d'un décompacteur à lames pour le travail mécanique des fairways (entretien des flux d'air et d'eau)</p>	
	<p>L'entretien des flux d'air et d'eau est un facteur limitant les maladies du gazon. Le gestionnaire mettra en place un plan d'action mécanique et tracera ses interventions.</p>			



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

<p>VIII. c .UTILISATION DE PRODUITS DE PROTECTION DES PLANTES NON DANGEREUX POUR LA SANTE HUMAINE ET ENVIRONNEMENTALE</p>	<p>Dans des situations où la pression parasitaire n'est plus contrôlable par les méthodes alternatives la possibilité d'intervenir avec des produits phytosanitaires sera autorisée sous conditions de :</p> <p>Justifier de la mise en oeuvre de techniques alternatives de protection. Faire valider par un tiers spécialisé dans la protection des plantes, l'identification du parasite ou de la maladie. Utiliser des produits de protection des plantes homologués pour l'usage.</p> <p>Dans la mesure où les traitements sont gérés en interne, le site labellisé devra disposer de personnel certifié DAPA/ CERTIPHYTO 2009/2010 / Certificat individuel</p>	<p>La Justification de la mise en oeuvre de techniques alternatives de protection est limitée. Le greenkeeper ne fait pas appel à un tiers spécialisé dans la protection des plantes pour l'identification du parasite ou de la maladie. Une procédure doit être mise en place (laboratoire de pathologie végétale). Utilisation de produits de protection des plantes dont l'homologation pour l'usage gazon doit être confirmée. Les spécialités ne sont pas conformes aux exigences toxicologiques et environnementales liées au label. Les traitements sont gérés en interne, le golf dispose de personnel certifié. L'équipe de maintenance dispose d'un guide des bonnes pratiques phytopharmaceutiques. Les applications sont enregistrées. Les fiches techniques et de données de sécurité ne sont pas disponibles en totalité. La gestion des effluents n'est que partiellement conformément aux exigences réglementaires</p>	<p>voir le document Guide des bonnes pratiques mis en oeuvre sur l'ensemble des golfs et l'application d'une procédure de délai de réentrée après traitement.</p>	<p>Afin de réduire la pression parasitaire, il est essentiel de faire avec la nature. La mise en place d'action préventive pour limiter le risque de pathologie ou d'infestation de plantes indésirables s'impose et doit être mieux tracé. La création d'un document cadre parait nécessaire.</p>
---	--	--	---	--



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

VIII. d. STOCKAGE	Les produits phytosanitaires seront stockés dans un local réservé à cet usage. Pour la sécurité des personnes, il sera fermé à clé et accessible aux seules personnes certifiées.	La situation observée est partiellement conforme. Les produits phytosanitaires sont stockés dans un local réservé à cet usage, fermé à clé et accessible aux seules personnes certifiées. Produits non utilisables PPNU en stock. Situation non conforme.		Inventaire précis des produits non utilisables PPNU et évacuation dans les meilleurs délais conformément à la procédure en vigueur.
VIII. e. LE MATERIEL D'APPLICATION IX. ENTREPRISES PRESTATAIRES DE SERVICE INTERVENANT DANS LES ETABLISSEMENTS SPORTIFS X. TRAÇAGE DES PELOUSES	Garantir la sécurité des personnes et limiter les risques environnementaux	Le matériel d'application est récent (- de 5 ans) conforme à la directive CE 95/63 de décembre 1995 et la norme environnement EN 12761. Non applicable, aucun prestataire externe n'intervient sur le parcours. Non applicable, vérifier le profil toxicologique et éco toxicologique des bombes de marquage arbitre.	Controler le matériel de pulvérisation (Europulvé) RAS RAS	La date de contrôle du pulvérisateur doit être anticipée. L'achat d'une pompe doseuse est recommandé. Cette acquisition permettrait de sécuriser certaines phases des traitements comme le remplissage.
xi. GESTION DE LA FLORE DE L'AIRE DE JEU XI.a. LA TONTE XI.b. STRATEGIE VEGETALE	Le système de tonte mulching est recommandé. Son intégration dans la stratégie de tonte s'effectuera en fonction du type de conception des terrains, du niveau d'entretien, des conditions météorologiques lors de la tonte. Le gestionnaire demandeur aura une stratégie végétale (création ou entretien) adaptée aux conditions agroclimatiques et d'entretien. La densité du gazon et l'utilisation	Conforme: pas de ramassage de tonte sur fairway et mulching sur semi-rough et rough La stratégie végétale est limitée et peu adaptée aux conditions agroclimatiques et d'entretien. La densité et l'agressivité du gazon reste faible. Sur les fairways, la	RAS Voir fiche conversion de flore	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

	<p>d'espèces et de variétés de qualité est un moyen de renforcer la résistance des gazons sportifs et d'augmenter la capture et la séquestration de CO2.</p>	<p>situation est propice au développement de plantes indésirables.</p>		
<p>XII . GESTION DE L'EAU</p>	<p>Mise en place d'une gestion durable de la ressource en eau en réduisant progressivement les prélèvements pour l'arrosage des aires de jeux. Cette gestion raisonnée impose une réforme des pratiques afin de couvrir strictement et uniquement les besoins en eau du gazon. Dans la mesure où le gestionnaire n'est pas en mesure de justifier ses apports d'arrosage et leurs cohérences, dans un délai d'un an, à compter de la labellisation, chaque site devra réduire de 30% les apports hydriques.</p>	<p>Comme exprimé dans le document "Bilan annuel Gestions des extérieurs Golf de Bordeaux Lac" (campagne 2014) Une gestion durable de la ressource en eau en réduisant les prélèvements pour l'arrosage des aires de jeux a été mise en place.</p>		<p>Améliorer la perméabilité et les flux d'eau et d'air dans les différentes couches de jeu Améliorer la répartition de la pluviométrie lors des arrosages (étalonnage) Connaitre la capacité optimale de rétention des sols Se former à la gestion de l'eau (connaissance agronomique, fréquence des modules d'arrosage) L'achat d'un humidimètre est recommandé</p>



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Certificat

N° 2013/55883.2

AFNOR Certification certifie que les dispositions adoptées par :

LOB GREEN SAS

mis en oeuvre par les sites suivants :

25 RUE DE LA CHAPELLE HAMEAU DE GOURNAY FR-42560 VERCHOCQ

ont été évaluées et jugées conformes aux exigences du :

Référentiel de certification des entreprises de distribution de produits phytopharmaceutiques à usage professionnel

conformément au décret n° 2011-1325 et aux arrêtés n° AGRG1132062A et n° AGRG1132069A

Le présent certificat, délivré dans les conditions fixées par AFNOR Certification, est valable à dater du :

(annulation/jusq) 2016-07-25

Jusqu'à 2022-07-25

F. LEBEUGLE

Directeur Général d'AFNOR Certification



Flashes ou QR Code pour vérifier la validité du certificat



11, rue Francis de Pressensé - 93571 La Plaine Saint-Denis Cedex - France - T : +33 (0) 41 62 82 00 - F : +33 (0) 49 17 90 00
SAS au capital de 18 187 200 € - 479 976 002 RCS Bobigny - www.afnor.org

afnor
CERTIFICATION



0003386

11 □ 2B

M. Vincent PORRES
160 Avenue Foch
44250 ST BREVIN LES PINS

Monsieur PORRES,

À la suite de votre demande de certificat(s) individuel(s) pour la mise en vente et/ou la distribution à titre gratuit et/ou l'application et/ou le conseil à l'utilisation des produits phytopharmaceutiques dont les conditions de délivrance sont fixées par le décret n° 2011-1325 du 18 octobre 2011 déposée auprès de la Direction régionale de l'alimentation de l'agriculture et de la forêt PAYS DE LA LOIRE, le Directeur régional de l'alimentation de l'agriculture et de la forêt PAYS DE LA LOIRE a décidé de vous délivrer le(s) certificat(s) individuel(s) dans les conditions précisées ci-après.

Certains certificats permettent l'obtention directe d'un ou plusieurs autre(s) certificat(s). Dans le cas où le certificat obtenu donne accès à un autre certificat (cf. annexe « OBTENTION DIRECTE DE CERTIFICAT » ci-après), vous êtes dispensé(e) de solliciter l'attestation relative au(x) certificat(s) obtenu(s) directement.

Ce courrier et la carte jointe doivent être conservés pendant toute la durée de validité du (des) certificat(s). Aucun duplicata ne sera délivré.

En cas de perte ou de vol, vous êtes tenu d'en informer, par courrier postal établi par vos soins, le Directeur régional de l'alimentation de l'agriculture et de la forêt PAYS DE LA LOIRE.

Je vous prie d'agréer, Monsieur, l'expression de mes salutations distinguées.

Le directeur général
de FranceAgriMer,
Eric ALLAIN

12 rue Henri Rol-Tanguy / TSA 20002 / 93555 Montreuil Cedex
Tel : +33 1 73 30 30 00 / Fax : +33 1 73 30 30 30

www.franceagrimer.fr

151287_L01_0003386

ATTESTATION DELIVREE PAR L'ORGANISME DE FORMATION
POUR DEMANDER LE CERTIFICAT INDIVIDUEL PRESENTE PAR TEST SEUL
(arrêtés du 21 octobre 2011 et du 7 février 2015)

l'organisme de formation
dénomination : CFC DE BRIACE

adresse du siège social : BRIACE
44430 LE LANDREAU
Tel : 02 40 06 43 33

BRIACE
Lycée Professionnel - Lycée Général
Enseignement supérieur - Centre de formation continue
44430 LE LANDREAU
Tel. 02.40.06.43.33 - Fax 02.40.06.46.15
www.briace.org

le candidat
Identité : M
nom d'usage : PORRES nom de naissance :
prénoms : VINCENT
date de naissance : 22/09/1957 lieu de naissance : ORAN (ALGERIE)
adresse : N° : 160 Avenue FOCH
lieu-dit :
code postal : 44250 commune : SAINT BREVIN LES PINS
adresse e-mail : vincent.porres@wanadoo.fr

certificat individuel professionnel présenté
intitulé de l'activité professionnelle : Vente et mise en vente de produits phytosanitaires
intitulé de la catégorie : Vendeur produits professionnels
date du test : 10/06/2015
Résultat du test : 19/20 N° du test : 299155
adresse de réalisation de l'action de formation : CFC de BRIACE
n° : rue :
lieu-dit : BRIACE
code postal : 44430 commune : LE LANDREAU

le signataire de l'attestation
je soussigné(e) : Matthieu GILLOIS, responsable des formations au certificat individuel au CFC de Briace, atteste l'exactitude de l'ensemble des informations fournies ci-dessus et que : M PORRES Vincent satisfait aux conditions de test en vue de l'obtention du certificat individuel professionnel présenté.

Fait en deux exemplaires originaux le : 10/06/2015
Signature :

Signature du bénéficiaire de l'attestation :

000338



CERTIFICAT INDIVIDUEL PROFESSIONNEL

ARTICLES R. 254-8 ET SUIVANTS DU CODE RURAL ET DE LA PECHE MARITIME

M. PORRES Vincent
né(e) le 22/09/1957 à Oran
160 Avenue Foch
44250 ST BREVIN LES PINS
est titulaire du(des) certificat(s) :

Mise en vente, vente des produits phytopharmaceutiques-Distribution produits professionnels (PP)

Numéro de certificat : OF-0478-20574

Délivré le : 01/07/2015 par le : Directeur régional de l'alimentation de l'agriculture et de la forêt PAYS DE LA LOIRE. (DRAAF PL)
Date limite de validité : 01/07/2020

Certains certificats permettent l'obtention directe d'un ou plusieurs autre(s) certificat(s). Dans le cas où le certificat obtenu donne accès à un autre certificat (cf. annexe « OBTENTION DIRECTE DE CERTIFICAT » ci-après), vous êtes dispensé(e) de solliciter l'attestation relative au(x) certificat(s) obtenu(s) directement.

Aucun duplicata ne sera délivré

Nom : PORRES		Activité(s) professionnelle(s) et catégorie(s)	
Prénoms : Vincent	Spécialité(s) : PP		
Date de naissance : 22/09/1957	N° du(s) certificat(s) : OF-0478-20574		
Lieu de naissance : Oran	Détenteur par : DRAAF PL		
Adresse : 160 Avenue Foch 44250 ST BREVIN LES PINS	Délivré le : 01/07/2015		
	Validité jusqu'au : 01/07/2020		
	* Décret n° AGRG1116162 du 18 octobre 2011		

12 rue Henri Rol-Tanguy / TSA 20002 / 93555 Montreuil cedex
Tel : +33 1 73 30 30 00 / Fax : +33 1 73 30 30 30

www.franceagrimer.fr

151287_L01_0003386



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

5. Pratiques culturelles alternatives

L'entretien du parcours fera appel aux pratiques alternatives dès que possible d'un point de vue technique mais également législatif.

Les graminées seront choisies pour leur bonne résistance aux maladies, à la sécheresse et au piétinement. Au sein de chaque espèce, les variétés les mieux notées au catalogue officiel du GNIS ainsi qu'au catalogue européen, seront retenues pour effectuer les regarnissages des greens, des départs et des fairways. Ces graminées remplaceront progressivement les anciennes variétés plus sensibles et plus gourmandes, permettant à terme **une économie d'eau ainsi que la diminution des traitements phytopharmaceutiques et des apports de fertilisants.**

Les pratiques culturelles les plus sophistiquées seront employées pour optimiser le développement d'un gazon sain en diminuant le concours des intrants. Par exemple, le verticut des greens permettra d'éviter le développement de la mousse (et donc l'emploi de produits chimiques pour l'éradiquer) et du feutre dont l'excès favorise le développement de champignons pathogènes.

Le programme d'entretien planifiera également l'emploi de stimulateurs de défense naturelle (SDN), éliciteurs et auxiliaires. L'emploi de complexes d'hydrates de carbone et oligo-éléments en provenance d'algues marines permettra **également d'optimiser le développement du gazon et ainsi d'avoir des graminées plus résistantes aux stress climatiques et aux maladies.** Le remplacement des produits phytopharmaceutiques chimiques par des PNPP (Préparation Naturelle Peu Préoccupante) se fera au fur et à mesure des autorisations de mise sur le marché (AMM) délivrées par le Ministère de l'Agriculture.

L'emploi des produits les plus neutres possibles c'est-à-dire de l'environnement sera privilégié dans le respect de la réglementation en vigueur.

La fertilisation sera optimisée et les apports d'azote pourront être réduits grâce à des bactéries fixatrices de l'azote de l'air comme par exemple les azotobacters ainsi que des enzymes permettant une dégradation et minéralisation du feutre et de la matière organique. Les engrais organiques seront préférés aux engrais minéraux chaque fois que cela sera possible. Les apports seront fractionnés pour éviter au maximum les pertes par lessivage. Un contrôle régulier de la fertilité du sol permettra d'éviter tout excès. Des analyses foliaires en période de croissance aideront à éviter tout déséquilibre propice aux maladies. Les correctifs se feront par voie foliaire ce qui permet de mettre en œuvre des quantités beaucoup plus faibles de sels minéraux et évite ainsi toute accumulation dans le sol.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

6. La gestion durable de la ressource en eau

L'eau constitue environ 90 % du tissu végétal des graminées. Autant dire que l'utilisation et la gestion de l'eau d'arrosage est essentielle pour les golfs. Les économies d'eau sont dans l'air du temps. Au-delà des considérations purement financières, l'aspect environnemental est de plus en plus présent à l'esprit des gestionnaires de golfs.

Le Golf de Bordeaux Lac place depuis toujours l'optimisation des consommations d'eau au cœur de ses priorités et inscrit son activité en parfaite conformité avec l'application de la Charte sur l'Eau mise en place par le Ministère de l'Ecologie et du Développement Durable et les différents acteurs de la profession. Aujourd'hui, la C'est-à-dire fait régulièrement face à des phénomènes de sécheresses et de restrictions d'eau. Une situation inquiétante qui incite le Golf de Bordeaux Lac, soucieux de la ressource en eau, à mettre en place de nombreuses actions permettant sa préservation.

Le rythme de l'arrosage dépend des conditions climatiques. La quantité d'eau apportée lors de chaque opération doit être suffisante pour humidifier, sans excès, le sol sur une dizaine de centimètre. Il faut donc éviter les arrosages fréquents et légers qui favorisent l'apparition d'un système racinaire peu profond rendant le gazon plus sensible au piétinement et à l'arrachement et, également, plus sensible à la chaleur et à la sécheresse. Mais il faut aussi éviter les arrosages trop abondants, car l'excès d'eau peut entraîner un lessivage des éléments fertilisants, surtout l'azote, un compactage des sols, conditionne le feutre et facilite le développement du pâturin annuel. En principe, la dose d'arrosage doit être calculée de façon à couvrir le déficit hydrique hebdomadaire, c'est-à-dire l'évapotranspiration potentielle de la plante (ETP) soustrait à la pluviométrie. Cette dose d'arrosage est fonction, d'une part, du lieu et de la saison, d'autre part, de la nature du terrain à arroser et donc de sa réserve utile (RU)

7. Bilan Hydrique :

TOTALITE DU SITE	2013	2014	2015	2016
PLUVIOMETRIE	0,576	0,3859	0,309	0,372
CUMUL ETP	0,807	0,838	0,86	0,85
SURFACE ARROSEE	500000	500000	500000	500000
CONSO THEORIQUE	115500	226050	275500	239000
Bilan Hydrique	100%	55%	60%	60%
CONSO REELLE	115426	123909	166209	174342

Nous constatons une augmentation de la consommation en eau du site de bordeaux Lac depuis 2013. Cette consommation est dépendante des conditions climatiques, nature sous-sol, graminées....



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Pour autant nous pouvons remarquer que sur l'année 2016, nous sommes inférieures à la consommation théorique des besoins du gazon (40% de moins). Nos apports d'eau sont intimement liés **aux exigences techniques** d'un parcours de Golf.

TOTALITE DU SITE	2013	2014	2015	2016
PLUVIOMETRIE	0,576	0,3859	0,309	0,372
CUMUL ETP	0,807	0,838	0,86	0,85
SURFACE ARROSEE	500000	500000	500000	500000
CONSO THEORIQUE	115500	226050	275500	239000
Bilan Hydrique	100%	55%	60%	60%
CONSO REELLE	115426	123909	166209	174342
ETANGS (avril à octobre)	2013	2014	2015	2016
PLUVIOMETRIE	0,576	0,3859	0,309	0,372
CUMUL ETP	0,807	0,838	0,86	0,85
SURFACE ARROSEE	250000	250000	250000	250000
CONSO THEORIQUE	57750	113025	137750	119500
	115%	63%	71%	71%
CONSO REELLE	66613	71238	97648	103763
JALLE (avril à octobre)	2013	2014	2015	2016
PLUVIOMETRIE	0,576	0,3859	0,309	0,372
CUMUL ETP	0,807	0,838	0,86	0,85
SURFACE ARROSEE	250000	250000	250000	250000
CONSO THEORIQUE	57750	113025	137750	119500
	85%	47%	50%	50%
CONSO REELLE	48813	52671	68561	70579

Nous remarquons une distinction entre les 2 parcours (Etangs et Jalle). Cette différence peut s'expliquer de différentes manières.

- Conception des parcours
- Topographie (Plus vallonnée sur les étangs)
- Nature des sols
- Végétation
- Vétusté du système d'arrosage (fuite)



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

8. Analyse des dépenses engrais et phytosanitaire

Dans les comptes, achats phytosanitaires et achats engrais se trouvent des semences, des engrais, des amendements organiques et inorganiques.

Afin d'avoir une lisibilité exacte des comptes et par soucis de transparence nous avons extrait du budget la ligne uniquement phytosanitaire Pesticides (= fongicides + herbicides + insecticides).

⇒ Réalisé 2016

602-Engrais, phyto, sables etc	ACHATS ENGRAIS	-36 117	-46 672	10 555	77,4%
	ACHATS PHYTOSANITAIRES	-14 413	-7 881	-6 532	182,9%
	ACHATS SABLES, GRAVIERS, ETC	-6 585	-8 212	1 627	80,2%
	ACHATS VEGETAUX & POISSONS	-45		-45	
	TC ENGRAIS, PHYTO, ETC ...	7 089	5 562	1 527	127,5%
Total 602-Engrais, phyto, sables etc		-50 071	-57 203	7 132	87,5%

⇒ Détail des produits uniquement phytosanitaire dans les factures

Dépenses Phytosanitaires 2013
12795 €

Dépenses Phytosanitaires 2014
15116 €

Dépenses Phytosanitaires 2015
7881 €*

Dépenses Phytosanitaires 2016
14413 €

*Nous enregistrons aux niveaux de la chaîne plus de 30000 factures, malgré nos relances certaines de nos factures Lob Green ont été saisies en achats engrais. (Mauvaise imputation de compte d'exploitation) Pour autant nos commandes phytosanitaires 2015 s'élèvent à 15596,64 € HT.



9. Evolution des consommations engrais et phytosanitaires

⇒ Evolution des consommations d'engrais

Année	Surface	Azote	Phosphore	Potasse
2013	Greens	164	56	216
	Départs	150	50	150
	Fairways	46	25	71
2014	Greens	174	68	285
	Départs	150	50	150
	Fairways	30	10	30
2015	Greens	136	61	179
	Départs	150	50	150
	Fairways	30	10	30
2016	Greens	127	34	226
	Départs	146	49	146
	Fairways	0	0	0

⇒ Evolution des consommations phytosanitaires

Année	Surface	Fongicide	Herbicide	Insecticide Biologique	Régulateur de croissance	Destructeur de mousse	IFT*
2013	Greens	12	0	0	7	1	24
	Avants-greens départs	2	1	0	0	0	
	Fairways	0	1	0	0	0	
2014	Greens	13	0	0	7	3	26
	Avants-greens départs	1	1	0	0	0	
	Fairways	0	1	0	0	0	
2015	Greens	17	0	0	9	2	31
	Avants-greens départs	0	2	0	0	0	
	Fairways	0	1	0	0	0	
2016	Greens	10	0	2	9	2	16
	Avants-greens départs	1	2	0	0	0	
	Fairways	0	1	0	0	0	

*l'augmentation de IFT s'explique par : une météo favorable au développement du Dollars spot, des traitements préventifs en raison du Championnat de France, produits moins nombreux et donc moins efficaces (accoutumance des champignons aux matières actives).



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.



si font aimer le golf.

Plan d'action

Pour la préservation de la biodiversité du golf de Bordeaux-Lac



Avec l'appui scientifique et technique de la LFO

- Les Etangs
- La Jalle
- Green
- Plan d'eau
- Fairway
- Bâti
- Rough sauvage



Actions pour tout le site **1 Plans d'eau: Rives** **2 Rough sauvage** **3 Abris à rapaces**

-Le bois mort et le lierre sont conservés car ils offrent des cavités pour les oiseaux et les mammifères.

-Les espèces invasives (Ragondins et Ecrevisses de Louisiane) sont piégées car elles menacent les écosystèmes, les habitats et les espèces indigènes.

-Un travail mécanique des greens (aération) est réalisé pour prévenir les maladies et réduire l'usage de produits phytosanitaires.

Ce plan d'eau est une zone test de travail mécanique des berges pour les rendre plus douces et ainsi favoriser les espèces ovulaires (cycle de vie des libellules).

Ces deux nouvelles zones sont laissées en libre évolution pour développer la diversité végétale et animale. Une seule coupe par an est réalisée entre le 15 sep. et le 15 oct. afin de ne pas déranger les espèces pendant leur période de reproduction.

Création de deux abris à rapaces (2015) pour favoriser la reproduction et les protéger du gel pendant la période hivernale.

Analyse: Clément Crozet, 16.04.14 Source: G

4 Compostage **5 Végétalisation** **6 Pédagogie** **7 Zone protégée** **8 Haies champêtres** **9 Hôtel à insectes** **10 Nichoir et gîte** **11 Bande végétale**

4 n de respecter des espaces de tranquillité pour la faune et flore, une unique zone est destinée à faire du compost avec les débris de feuilles. Les branches broyées sont utilisées pour le paillage des usifs.

5 Plantation d'une végétation aquatique (Roseaux communs, etc.) pour permettre à la faune et en particulier aux oiseaux par ludicoles (trousserolle effarée, ...) qui peuplent la zone afin de se nourrir, de se protéger des prédateurs et d'y nicher.

6 Installation en 2015 d'un panneau pédagogique à proximité du plan général du golf pour présenter les différents habitats et espèces présents sur le golf vaste, ...) qui peuplent la zone afin de se nourrir, de se protéger des prédateurs et d'y nicher.

7 Mise en place d'une zone tampon sans traitements chimiques (herbicides) autour des zones à Joug fleuri *Eutymus umbellatus*, espèce végétale protégée.

8 Plantation de haies champêtres. Véritables réservoirs écologiques, elles jouent un rôle de continuité à l'échelle locale pour la migration des amphibiens et des petits mammifères. On privilégie la plantation d'arbustes locaux et nourriciers comme le Noysetier ou le Prunellier.

9 Mise en place d'un hôtel à insectes pour favoriser la survie des insectes pendant la période hivernale. Cet hôtel constitue aussi un support de sensibilisation et de communication auprès des golfeurs.

10 Mise en place d'un gîte à chauves-souris dans la grange et de nichoirs à oiseaux pour favoriser le maintien et le retour de ces animaux qui sont soumis à une réduction de leur habitat naturel (greniers, forêts, ...).

11 Une bande de végétation laissée autour des plans d'eau. Cette végétation est port de biodiversité et donne aux berges leur filtre pour les contaminants.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Calendrier opérationnel pour la préservation de la biodiversité du golf de Bordeaux-Lac

2015



Actions à réaliser tous les ans																
Objectifs de gestion	Intitulé de l'action	cf. carte	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Jun	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Fiches n°	
Conservier des prairies, pelouses et friches en libre évolution	Faucher tardivement les roughs sauvages du site	2													A12	
Protéger le Jonc fleuri (<i>Butomus umbellatus</i>)	Maintenir une zone tampon sans traitements chimiques	7													A21	
Préserver ou créer des lisières et zones de transition entre milieux	Conservier le bois mort et le lierre	Tout site													A4	
	Laisser une bande de végétation (min 1m 50) autour des plans d'eau	11													A9 A21	
	Arroser régulièrement les haies nouvellement plantées + paillage. Taille de formation à réaliser suivant la plantation (1 à 3 ans)	8													A19 A20	
Gérer la faune indésirable	Réguler les populations de Ragondin	Tout site													A17	
	Réguler les populations d'Ecrevisse de Louisiane	Tout site													A5	
Créer des habitats «artificiels» pour la faune	Suivre l'occupation des nichoirs à oiseaux et les nettoyer à l'automne	10													A2	
	Suivre l'occupation des gîtes à chauves-souris	10														
	Mettre en place des mangeoires pour l'hiver (à retirer pour les autres saisons)	9														
Gestion extensive des zones de jeu - réduction des produits phytosanitaires	Poursuivre le travail mécanique des greens, développer les moyens de lutte biologique contre les maladies	Tout site														
Autres objectifs	Zone unique de compostage : débris de feuilles -> compost // branches broyées -> paillage (à retourner tous les 3 mois)	4													A22 A14	
Communiquer sur les actions « Biodiversité » mises en place	Page "biodiversité" dans la newsletter du golf	Tout site														



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Calendrier opérationnel pour la préservation de la biodiversité du golf de Bordeaux-Lac

2015



Blue Green est une marque de la société Blue Green Golf

Actions ponctuelles 2015															
Objectifs de gestion	Intitulé de l'action	cf. carte	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Fiches n°
Protéger et restaurer les milieux aquatiques et les zones humides	Végétaliser les plans d'eau	5													A8
Préserver ou créer des lisières et zones de transition entre milieux	Semer les jachères fleuries "LPO"	2													A11
Créer des habitats «artificiels» pour la faune et la flore	Mettre en place deux abris pour les reptiles	3													A25
Sensibiliser sur les actions « Biodiversité » mises en place	Mettre en place un hôtel à insectes	9													A6
	Installer un panneau pédagogique sur la biodiversité à côté du plan du golf	6													



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

VII - Mot du directeur

L'année 2016 a été une année de consolidation et de restructuration.

Consolidation sportive tout d'abord avec le maintien de nos équipes dans en 1er division, élite du golf Français

Consolidation dans le chiffre d'affaire avec le souhait de maintenir le chiffre d'affaires au-dessus des 2 Millions d'euros, nous avons un atterrissage fin d'année à 2 114 k€

Consolider la dynamique abonnée en se maintenant à un haut niveau de création et en continuant à fidéliser notre clientèle, cela été dans ce domaine une excellente année avec 1263 abonnés en fin d'année et 1 035 k€ de chiffre d'affaires

Consolider notre dynamique enseignement en étant toujours sur le podium en création de nouveaux golfeurs, avec 352 nouveaux golfeurs Bordeaux Lac est en 2ième position nationales.

Consolider nos résultats en étant toujours dans une gestion optimale de l'installation, ce qui nous a permis d'être en termes de résultat à 114 % de n-1



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Annexe 1 :

Prévision embauche 2017 contrats professionnels et emploi d'avenir

2017			
	Contrat apprentissage / Contrat Pro	Emploi d'avenir	TOTAL
Accueil	0	3	3
Terrain	2	2	4
Enseignement	2	0	2
	4	5	9

Dont 1 embauche en prévision de CDI en tant que chargé de clientèle.



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

Site																
BORDEAUX																
NR/2054:I,C,F	NR/2054:Type A	Type de bien	NR/Rubrique	NR/Compte	N°	Durée	Date Acqu.	Désignation	Année acquisition	Fin amort	2016					
											Base	Cumul amort 2014	Dotation	Reprise	Cumul Amort 2015	VNC 2015
1.Incorporel	2.Autres immo inc	Bien de reprise indemnisable	Logiciel	205180	1220 10 003	[3 ans.Hist]	12/10/2010	CPS	2010	11/10/2013	11 000,00 €	11 000,00	0,00	0,00	11 000,00	0,00
		Total Bien de reprise indemnisable										11 000,00 €	11 000,00	0,00	0,00	11 000,00
2.Corporelle	1.Terrains	Bien de retour non indemnisable	Cheminement & voirie	212720	2014 1220 415	[10 ans.Hist]	1/1/2014	MALLET- Aire de lavage (2014 - 33000)	2014	31/12/2023	15 126,66 €	1 512,67	1 512,67	0,00	3 025,34	12 101,32
			Clôture	212520	2014 1220 423	[10 ans.Hist]	30/5/2014	GRILLAGE NAAS - FILETS PARE BALLE COUVERTURE ATELIER (CHSCT)	2014	29/05/2024	7 028,62 €	415,94	702,86	0,00	1 118,80	5 909,82
					2014 1220 411	[10 ans.Hist]	6/6/2014	FERMETURE PAREMPUYRIENNES PORTAIL	2014	05/06/2024	2 850,00 €	163,19	285,00	0,00	448,19	2 401,81
			Drainage, terrassement & aménagemen en Gris Concerne la part complémentaire	212620	122011001	[14.7 ans.Bail]	21/2/2011	DIVERS FOURNISSEURS REPRISE TERRAIN LASM	2011	31/10/2025	23 357,00 €	6 133,05	1 588,76	0,00	7 721,81	15 635,19
					122012002	[12.84 ans.Bail]	31/12/2012	PROCHASSON - Parcours compact	2012	31/10/2025	188 495,50 €	29 398,38	14 679,08	0,00	44 077,46	144 418,04
					2013 1220 16	[12.84 ans.Bail]	1/1/2013	CHAIGNEAU - Amélioration abords club et practice (25 k€ bud + 70 K€)	2013	31/10/2025	6 650,00 €	1 035,96	517,98	0,00	1 553,94	5 096,06
					2013 1220 17	[12.68 ans.Bail]	28/2/2013	CHAIGNEAU - Améliorations parkings et voies de circulation (bud 70ke + 25 K€)	2013	31/10/2025	16 234,01 €	2 357,23	1 280,34	0,00	3 637,57	12 596,44
					2013 1220 18	[12.47 ans.Bail]	16/5/2013	CHAIGNEAU - Améliorations parkings et voies de circulation (bud 70ke + 25 K€)	2013	31/10/2025	3 750,00 €	490,28	300,76	0,00	791,04	2 958,96
					2013 1220 19	[12.68 ans.Bail]	28/2/2013	SCREG - Tranchée raccordement des eaux (budg 70 k€+ 25 K€)	2013	31/10/2025	2 165,00 €	314,37	170,75	0,00	485,12	1 679,88
					2013 1220 20	[12.68 ans.Bail]	28/2/2013	SIREV - Pompe de relevage eaux de	2013	31/10/2025	1 391,55 €	202,06	109,75	0,00	311,81	1 079,74



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

				drainage parcours des étangs								
				2014 1220 424 [11.26 ans.Bail] 31/7/2014 CEMEX SABLE - BUNKERS	2014	31/10/2025	15 832,58 €	593,24	1 406,06	0,00	1 999,30	13 833,28
				2014 1220 425 [11.26 ans.Bail] 31/7/2014 MO BUNKERS (dauger et jardiner 1 mois 1/2) 8139,38	2014	31/10/2025	8 139,38 €	304,98	722,84	0,00	1 027,82	7 111,56
				2014 1220 426 [11.26 ans.Bail] 31/7/2014 CHAIGNEAU - Remplissage bunkers (matériels et location)	2014	31/10/2025	7 100,00 €	266,03	630,54	0,00	896,57	6 203,43
				2014 1220 427 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 CEMEX SABLE DRAINAGE	2014	31/10/2025	13 640,65 €	210,48	1 239,13	0,00	1 449,61	12 191,04
				2014 1220 428 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 PROLIANS - PVC DRAINAGE	2014	31/10/2025	2 057,94 €	31,76	186,95	0,00	218,71	1 839,23
				2014 1220 429 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 WOREX - CARBURANTS TRACTEURS DRAINAGE	2014	31/10/2025	3 970,05 €	61,26	360,64	0,00	421,90	3 548,15
				2014 1220 430 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 ALCATOR - Location tracteurs (Drainage et bunkers)	2014	31/10/2025	8 081,92 €	124,71	734,17	0,00	858,88	7 223,04
				2014 1220 431 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 BORDEAUX INTERIM - DRAINAGE	2014	31/10/2025	12 799,26 €	197,50	1 162,70	0,00	1 360,20	11 439,06
				2014 1220 432 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 MO DRAINAGE (Fiche LASM)	2014	31/10/2025	16 173,00 €	249,56	1 469,17	0,00	1 718,73	14 454,27

				2014 1220 433 [11.01 ans.Bail] 31/10/2014 HERTZ LOCATION MATERIELS - DRAINAGE	2014	31/10/2025	4 090,50 €	63,12	371,59	0,00	434,71	3 655,79	
				2015 1220 1058 [10.01 ans.Bail] 31/10/2015 LASM - REPRISE DES BUNKERS PARCOURS DE LA JALLE	2015	31/10/2025	46 927,11 €	0,00	796,46	0,00	796,46	46 130,65	
			Honoraire terrain	212920	122012003 [12.84 ans.Bail] 31/12/2012 DONGRADI - pitch and putt	2012	31/10/2025	43 500,00 €	6 784,40	3 387,56	0,00	10 171,96	33 328,04
			Parking non couvert	212780	2013 1220 21 [12.26 ans.Bail] 31/7/2013 MALET - REFECTION PARKING (bud 70k€+ 25KE)	2013	31/10/2025	66 665,16 €	7 731,67	5 437,49	0,00	13 169,16	53 496,00



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

		Plantation	212420	2013 1220 28 [10 ans.Hist] 27/11/2013 PLANTATIONS-LAFITTE PEPINIERES	2013	26/11/2023	3 371,00 €	369,42	337,10	0,00	706,52	2 664,48	
				2014 1220 436 [10 ans.Hist] 5/2/2014 LA PALMERAIE - Plantations	2014	04/02/2024	1 393,00 €	125,94	139,30	0,00	265,24	1 127,76	
				2015 1220 1061 [10 ans.Hist] 4/2/2015 LAFITTE PEPINIERES - PLANTATIONS	2015	03/02/2025	2 416,40 €	0,00	219,13	0,00	219,13	2 197,27	
		Taxe Local	212820	2014 1220 421 [10.88 ans.Bail] 18/12/2014 TRESOR PUBLIC - TAXE LOCAL EQUIPEMENT	2014	31/10/2025	2 990,00 €	10,54	274,90	0,00	285,44	2 704,56	
		Terrain aménagé	211220	122012013 [13.82 ans.Bail] 7/1/2012 GOLF CHALLENGE - Gazon synthétique départ Pitch and Putt	2012	31/10/2025	18 144,00 €	3 919,34	1 312,44	0,00	5 231,78	12 912,22	
		VRD	212720	2014 1220 410 [11.18 ans.Bail] 31/8/2014 MALET - REFECTION PARKING AVENANT OS 1/20130709 (bud 70k€+25K€)	2014	31/10/2025	22 800,68 €	687,54	2 040,27	0,00	2 727,81	20 072,87	
		Total Bien de retour non indemnisable								43			
								567 140,97 €	63 754,62	376,39	0,00	107 131,01	460 009,96
2.Construction	Bien de retour non indemnisable			2013 1220 10 [12.59 ans.Bail] 31/3/2013 BARON - CONSTRUCTION D'UN PRACTICE 2 NIVEAUX	2013	31/10/2025	833 552,41 €	116 229,51	183,73	0,00	182 413,24	651 139,17	
		Abri practice & starter	214320						66				
		Accès (porte, fenêtres)	214580	122011002 [14.62 ans.Bail] 22/3/2011 PAREMPUYRIENNES RIDEAU ACIER ATELIER	2011	31/10/2025	3 460,00 €	894,66	236,63	0,00	1 131,29	2 328,71	
		Construction club house	214180	2013 1220 11 [12.59 ans.Bail] 31/3/2013 BARON - RENOVATION REHABILITATION CLUB HOUSE	2013	31/10/2025	693 667,73 €	96 724,18	076,95	0,00	151 801,13	541 866,60	
		Electricité	214580	2014 1220 420 [10.88 ans.Bail] 18/12/2014 LEADER ELEC - CONFORMITE TABLEAU	2014	31/10/2025	934,00 €	3,29	85,87	0,00	89,16	844,84	
		Honoraire construction	214980	122012004 [13.66 ans.Bail] 8/3/2012 GEOTEC - ETUDE DE SOLS	2012	31/10/2025	6 541,00 €	1 350,19	478,930,00		1 829,12	4 711,88	
				2013 1220 8 [12.59 ans.Bail] 31/3/2013 DESIGN STUDIO MISSION ARCHI RESTRUCTURE CH (70000 €)	2013	31/10/2025	63 000,00 €	8 784,65	5 002,180,00		13 786,83	49 213,17	
				2013 1220 9 [12.59 ans.Bail] 31/3/2013 VERITAS MISSION SPS L LEI SE HAND RVRAT	2013	31/10/2025	13 459,61 €	1 876,79	1 068,690,00		2 945,48	10 514,13	



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

				2014 1220 416 [10.88 ans.Bail] 18/12/2014 ABO - MAITRISE D'ŒUVRE SUIVI TRAVAUX	2014	31/10/2025	1 500,00 €	5,29	137,910,00	143,20	1 356,11806
				2014 1220 422 [10.88 ans.Bail] 18/12/2014 VERITAS - Bureau de contrôle	2014	31/10/2025	4 204,71 €	14,83	386,580,00	401,41	3 803,30
		Menuiserie, escalier	214580	2014 1220 417 [10 ans.Hist] 18/12/2014 DESCAT - AMENAGEMENT INTERIEUR MENUISERIES VESTIAIRES SANITAIRES SALLE REPAS BUREAU	2014	17/12/2024	3 743,00 €	14,36	374,300,00	388,66	3 354,34

			Plomberie	214580	2014 1220 419 [10 ans.Hist] 18/12/2014 SAUCATS - PLOMBERIE CHAUFFAGE	2014	17/12/2024	7 468,41 €	28,65	746,84	0,00	775,49	6 692,92		
		Aménagement, Agenceme	réhabilitation	214580	2014 1220 418 [10 ans.Hist] 18/12/2014 FABIO'BAT - CLOISONNEMENT	2014	17/12/2024	14 050,00 €	53,89	1 405,00	0,00	1 458,89	12 591,11		
					2015 1220 1056 [10 ans.Hist] 1/1/2015 BARON 2ème tranche Club house (2014-54248,86)	2015	31/12/2024	203 144,97 €	0,00	20 314,50	0,00	20 314,50	182 830,47		
					2015 1220 1060 [10 ans.Hist] 16/9/2015 PIGUY SPORT - STORE BOUTIQUE	2015	15/09/2025	1 736,40 €	0,00	50,90	0,00	50,90	1 685,50		
		Total Bien de retour non indemnisable								1 850 462,24 €	225 980,29	151 549,01	0,00	377 529,30	1 472 932,94
3.Instal tech. mat	&Bien de reprise indemnisable				122012011 [5 ans.Hist] 30/3/2012 GREENBRUSH - AFFUTEUSE RAPIDE FACER 1000	2012	29/03/2017	1 362,21 €	751,64	272,44	0,00	1 024,08	338,13		
					122011014 [5 ans.Hist] 29/1/2011 RESTORANT ACHAT ASPIRATEUR	2011	28/01/2016	355,84 €	279,22	71,17	0,00	350,39	5,45		
					1220 10 005 [5 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN BENNE ALU 16 LOISEAU	2010	21/11/2015	531,00 €	436,44	94,56	0,00	531,00	0,00		
					122011010 [5 ans.Hist] 31/3/2011 DESTRIAN BETONNIERE PROFESSIONNELLE TYPE CARTEL BP 350 H	2011	30/03/2016	1 427,00 €	1 072,01	285,40	0,00	1 357,41	69,59		



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

		1220 10 047 [5 ans.Hist] 30/11/2010 AGRI 33 CHARGEUR DEMARREUR GYSTART	2010	29/11/2015	516,59 €	422,34	94,25	0,00	516,59	0,00
		1220 10 048 [5 ans.Hist] 30/11/2010 AGRI 33 TRANSPALETTE CMU 2500	2010	29/11/2015	240,00 €	196,21	43,79	0,00	240,00	0,00
		122012012 [5 ans.Hist] 30/3/2012 GREENBRUSH - DEMONTE PNEUS TONDEUSE GB	2012	29/03/2017	357,00 €	196,99	71,40	0,00	268,39	88,61
		3211 10 001 [5 ans.Hist] 30/11/2010 AGRI 33 CRIC ROULEUR 2T EXTRA PLAT	2010	29/11/2015	349,23 €	285,52	63,71	0,00	349,23	0,00
		2013 1220 23 [5 ans.Hist] 26/4/2013 JEMA AUTOLIFTE - PONT ELEVATEUR	2013	25/04/2018	2 314,43 €	779,94	462,89	0,00	1 242,83	1 071,60
		2013 1220 24 [5 ans.Hist] 15/5/2013 AGRI 33 - BAC RETENTION	2013	14/05/2018	468,00 €	152,84	93,60	0,00	246,44	221,56
		2013 1220 25 [5 ans.Hist] 27/5/2013 AGRINORM - LOCAL PHYTOSANITAIRE	2013	26/05/2018	5 022,00 €	1 607,04	1 004,40	0,00	2 611,44	2 410,56
	Epandeur	215420								
		1220 10 008 [5 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN EPANDEUR AMZONE ZAXBY00503	2010	21/11/2015	2 997,25 €	2 463,49	533,76	0,00	2 997,25	0,00
		122011005 [5 ans.Hist] 30/3/2011 DESTRIAN EPANDEUR D'ENGRAIS SCOTTS ACCUPRO 2000	2011	29/03/2016	566,25 €	425,70	113,25	0,00	538,95	27,30
		122011006 [5 ans.Hist] 30/3/2011 DESTRIAN EPANDEUR D'ENGRAIS SCOTTS ACCUPRO 2000	2011	29/03/2016	566,25 €	425,70	113,25	0,00	538,95	27,30
		122011009 [5 ans.Hist] 31/3/2011 DESTRIAN EPANDEUR EN NAPPE GANDY	2011	30/03/2016	972,00 €	730,20	194,40	0,00	924,60	47,40
		122011011 [5 ans.Hist] 29/3/2011 DESTRIAN EPANDEUR D'ENGRAIS PENDULAIRE AGRIC EPC 400	2011	28/03/2016	1 343,00 €	1 010,38	268,60	0,00	1 278,98	64,02
	Groupe électrogène	215420								
		122012008 [5 ans.Hist] 23/3/2012 LEDOUX - GROUPE ELECTROGENE PERFORM 3000	2012	22/03/2017	455,00 €	252,81	91,00	0,00	343,81	111,19



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

			Meuleuse	215420	122012009 [5 ans.Hist] 23/3/2012 LEDOUX - MEULEUSE GWS 24	2012	22/03/2017	139,17 €	77,32	27,83	0,00	105,15	34,02
			Mini pelle	215420	3182 08 017 [5 ans.Hist] 4/4/2008 GENESTE MINI PELLE SERIE 20744	2008	03/04/2013	28 974,00 €	28 974,00	0,00	0,00	28 974,00	0,00
			Nettoyeur HP	215420	1220 10 044 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN NETTOYEUR HP STIHL	2010	29/10/2013	666,64 €	666,64	0,00	0,00	666,64	0,00
			Perceuse	215420	122012010 [3 ans.Hist] 23/3/2012 LEDOUX - PERCEUSE GSB	2012	22/03/2015	181,17 €	167,77	13,40	0,00	181,17	0,00
			Régénérateur	215420	1220 10 011 [5 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN REGENERATEUR REGARNISSEUR	2010	21/11/2015	9 778,00 €	8 036,71	1 741,29	0,00	9 778,00	110,00
			Remorque	215420	1220 10 012 [5 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN REMORQUE A BASCULEMENT ARRIERE DEVES	2010	21/11/2015	3 907,19 €	3 211,40	695,79	0,00	3 907,19	0,00
			Souffleur	215420	1220 10 009 [3 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN SOUFFLEUR WHISPER TWISTER 3P	2010	21/11/2013	5 637,00 €	5 637,00	0,00	0,00	5 637,00	0,00

					1220 10 041 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN SOUFFLEUR A MAIN BG86 STIHL	2010	29/10/2013	227,09 €	227,09	0,00	0,00	227,09	0,00
					1220 10 042 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN SOUFFLEUR BR 600	2010	29/10/2013	594,06 €	594,06	0,00	0,00	594,06	0,00
					2015 1220 1065 [3 ans.Hist] 30/11/2015 DESTRIAN - SOUFFLEUR NOBLAT	2015	29/11/2018	5 348,83 €	0,00	156,31	0,00	156,31	5 192,52
			Station carburant & Cuve	215420	122011012 [5 ans.Hist] 30/6/2011 AGRI 33 CUVE A CARBURANT	2011	29/06/2016	2 099,00 €	1 472,18	419,80	0,00	1 891,98	207,02
			Taille haies	215420	1220 10 032 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN TAILLE HAIE HS81R	2010	29/10/2013	371,66 €	371,66	0,00	0,00	371,66	0,00
					1220 10 033 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN TAILLE HAIE SUR PERCHE HL100	2010	29/10/2013	547,83 €	547,83	0,00	0,00	547,83	0,00



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

		1220 10 036 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN ELAGUEUR HT131 STIHL	2010	29/10/2013	710,41 €	710,41	0,00	0,00	710,41	0,00
Tondeuse poussée ou tractée	215420	122011004 [5 ans.Hist] 31/3/2011 DESTRIAN TONDEUSE HONDA HRX 537 HYE	2011	30/03/2016	961,00 €	721,93	192,20	0,00	914,13	46,87
Tracteur & transport	215420	1220 10 006 [5 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN TRACTEUR STV 40 KUBOTA 52362	2010	21/11/2015	20 270,00 €	16 660,27	3 609,73	0,00	20 270,00	0,00
		1220 10 007 [5 ans.Hist] 22/11/2010 DESTRIAN RTV 900W 70581 KUBOTA	2010	21/11/2015	11 834,00 €	9 726,58	2 107,42	0,00	11 834,00	0,00
		122011008 [5 ans.Hist] 18/5/2011 DESTRIAN CHARGEUR FRONTAL POUR KUBOTA STV 40	2011	17/05/2016	2 992,00 €	2 169,00	598,40	0,00	2 767,40	224,60
Tronçonneuse	215420	1220 10 034 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN TRONCONNEUSE MS192T STHIL	2010	29/10/2013	256,35 €	256,35	0,00	0,00	256,35	0,00
		1220 10 035 [3 ans.Hist] 30/10/2010 DESTRIAN TRONCONNEUSE STIHL MS260	2010	29/10/2013	478,18 €	478,18	0,00	0,00	478,18	0,00
Matériels & outillage practice	215550	1220 10 014 [5 ans.Hist] 22/10/2010 GOLF CHALLENGE TAPIS+RESERVES	2010	21/10/2015	6 044,30 €	5 070,59	973,71	0,00	6 044,30	0,00
		1220 10 015 [5 ans.Hist] 22/10/2010 GOLF CHALLENGE BALLES DE PRACTICE	2010	21/10/2015	11 760,00 €	9 865,51	1 894,49	0,00	11 760,00	0,00
		1220 10 016 [5 ans.Hist] 22/10/2010 GOLF CHALLENGE AUTRES MATS ET MOBILIERS	2010	21/10/2015	10 645,27 €	8 930,34	1 714,93	0,00	10 645,27	0,00
		2013 1220 14 [5 ans.Hist] 1/3/2013 GOLF CHALLENGE - AMENAGEMENT PRACTICE tapis et accessoires	2013	28/02/2018	53 519,00 €	19 677,40	10 703,80	0,00	30 381,20	23 137,80
mobilier et petits accessoires de parcour	215420	122011007 [5 ans.Hist] 31/3/2011 DESTRIAN MOTOCULTEUR FRAISE ARRIERE GRILLO TYPE G 55	2011	30/03/2016	1 618,00 €	1 215,49	323,60	0,00	1 539,09	78,91
		122011013 [5 ans.Hist] 16/3/2011 GREENBRUSH KIT	2011	15/03/2016	2 976,00 €	2 260,13	595,20	0,00	2 855,33	120,67119



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

				2015 1220 1064 [9.93 ans.Bail] 30/11/2015 SIREV - VANNE DE SECTORISATION	2015	31/10/2025	2 331,00 €	0,00	20,59	0,00	20,59	2 310,41	
		Total Bien de retour non indemnisable						413 958,00 €	71 181,06	37 834,83	0,00	109 015,89	304 942,11
		4.Autres immo cor.						139 978,41 €	44 584,30	12 115,45	0,00	56 699,75	83 278,66
		Total général						3 279 080,74 €	594 598,00	292 779,57	0,00	887 377,57	2 391 703,17

Annexe 3

Liste des matériels



Blue Green, des golfs qui font aimer le golf.

ASSURANCE	Site	Marque	CATEGORIE FAMILLE	DESTINATION/USAGE	MODELE et options	Prix d'achat HT/ Machine	N° Série	Année d'entrée	Pleine Propriété / Loueur	N° Contrat	Date entrée	Date sortie	Compteur annuel	Cumul d'heure	ANNEE DE RENOUVELLEMENT	APPAREILLAGE	DERNIERE VERIFICATION EFFECTUEE	DATE PROCHAINE VERIFICATION	MATERIEL SOUMIS A L'OBTENTION D'UN CACES	OBSERVATIONS / COMMENTAIRES DU GREENKEEPER
																SOLUS A VERIFICATION PERIODIQUE				
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	FAIRWAY	MINI FW PITCH & PUTT	TR3	non identifié	FG00045	2008	PLEINE PRO		5/5/08		34	1634						TRANSFERER DE PAU
1	BORDEAUX LAC	KUBOTA	TRACTEUR	POLYVALENT	Tracteur STV 40	20 270,00 €	52362	2010	PLEINE PRO				279	1773	2021					
1	BORDEAUX LAC	KUBOTA	UTILITAIRE / TRANSPORT	PRACTICE	Transporteur RTV 900 W	11 834,00 €	70581	2010	PLEINE PRO				608	2715	2017					
0	BORDEAUX LAC	WEDENMAN	SOUFFLEUR	GREEN	Souffleur trois points	5 637,00 €	non défini	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	Dairon	ACCESSOIRE/ EQUIPEMENT	GREEN-DPT-FW	Régamisseur type RG 140	9 178,00 €	7579	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	AMAZONE	EPANDEUR ENGRAIS	POLYVALENT	Epdandeur engrais ZA-X 902 PERFECT	2 997,25 €	2A10088871	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	AGRIC	ACCESSOIRE/ EQUIPEMENT	ROUGH	Grobroyeur type DMJ-60 160 cms	1 016,10 €	3808399	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	LOISAU	ACCESSOIRE/ EQUIPEMENT	POLYVALENT	Benne ponté 3 pts	531,00 €	non défini	2010	PLEINE PRO				0	0						
1	BORDEAUX LAC	BEVES	REMORQUE	POLYVALENT	remorque 173x183x35 avec renouveau	4 673,00 €	169477	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Taille haie H581R600	371,66 €	172881473	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Coupe haie HL100	547,83 €	284461038	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Trogonneuse MS 192T	256,35 €	284134147	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Trogonneuse MS 260	478,18 €	172520306	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Pierche HT 131 + harnais potence	710,41 €	283028606	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Débroussailluse FS 400	553,09 €	172824534	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Débroussailluse FS 400	553,09 €	172824582	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Combis KM 300R + dressse bordure FC	473,49 €	283350982	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Combis KM 300R + dressse bordure FC	473,49 €	283350996	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	SOUFFLEUR	ESPACE VERT	Souffleur BG 860	227,09 €	283527032	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	SOUFFLEUR	ESPACE VERT	Souffleur BR 600	594,06 €	283163513	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	HUSQVARNA	SOUFFLEUR	ESPACE VERT	Souffleur 370 BT5	non identifié	3025004	2011	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	MATERIEL D'ATELIER	OUTILAGE ATELIER	Nettoyeur HP RE 271s	666,64 €	363863554/52/09	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	SENTAR	MATERIEL D'ATELIER	OUTILAGE ATELIER	Compresseur 150l 3cv	468,81 €	110097449	2010	PLEINE PRO				0	0		OUI				
0	BORDEAUX LAC	BEAIR	MATERIEL D'ATELIER	OUTILAGE ATELIER	Compresseur 200l 3cv	786,00 €	21 581 351	2015	PLEINE PRO				0	0		OUI				
0	BORDEAUX LAC	moblat	SOUFFLEUR	Souffleur 3 pts	SOUFFLEUR	5 348,83 €		2015	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	STHL	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	ESPACE VERT	Pulvérisateur SC20	non identifié	non identifié	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	HONDA	PETIT MATERIEL ESPACES VERTS	POLYVALENT	Pompe WB 30 XT	432,77 €	559545	2010	PLEINE PRO				0	0						
0	BORDEAUX LAC	TURFCO	SABLEUR	TOP DRESSING GREEN	SP1540 TEC	9 228,96 €	N00311	2011	PLEINE PRO	257703880	7/3/11	31/5/16	0	0						RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
0	BORDEAUX LAC	RANSOMES	DEPLAQUEUSE	DEPLAQUEUSE	IR 446 cm	3 638,75 €	K212005	2011	PLEINE PRO	257679880	28/6/11	27/6/16	0	0						RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
0	BORDEAUX LAC	RANSOMES	ACCESSOIRE/ EQUIPEMENT	BANASSE CAROTTE	Core Harvester	4 047,62 €	411962620842	2011	PLEINE PRO	257703880	1/6/11	31/5/16	0	0						RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
1	BORDEAUX LAC	MOITI	UTILITAIRE / TRANSPORT	POLYVALENT	UTV ZKO MOTORHON, bannage	8 362,30 €	K2 120005	2011	PLEINE PRO	257679880	28/6/11	27/6/16	273	1453	2017					materiel peu fiable et cher en pièces détachées (rachat crédit bail juin 2016)
1	BORDEAUX LAC	RANSOMES	UTILITAIRE / TRANSPORT	POLYVALENT PULVE	Turf truckster avec arceau, attelage	20 794,36 €	840640001891	2011	PLEINE PRO	257703880	28/2/11	31/5/16	259	1429	2018					RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
1	BORDEAUX LAC	RANSOMES	UTILITAIRE / TRANSPORT	POLYVALENT SABLEUR	Turf truckster avec arceau, attelage	20 794,36 €	840640001890	2011	PLEINE PRO	257703880	28/2/11	31/5/16	259	1126	2018					RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	ROUGH	ROUGH	R 311 T avec arceau	42 391,46 €	8917101822-AU0091	2011	PLEINE PRO	257703880	18/3/11	31/5/16	630	3590	2017					Reconditionnement et transfert (credit bail racheté juin 2016)
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	FAIRWAY	FAIRWAY	IF 570 avec arceau	41 128,50 €	6798201704	2011	PLEINE PRO	257679880	31/1/11	27/6/16	542	2940	2018					RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	DEPART/ TOUR DE GREEN	DPT-AVG N°3	DP 400 avec arceau et siege - 11 tannes	22 101,25 €	67000368	2011	PLEINE PRO	257703880	18/3/11	31/5/16	570	2551	2017					RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	DEPART/ TOUR DE GREEN	DPT-AVG N°4	DP 400 avec arceau et siege - 11 tannes	22 101,25 €	67000387	2011	PLEINE PRO	257703880	18/3/11	31/5/16	474	2358	2018					Reconditionnement et transfert (credit bail racheté juin 2016)
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	GREEN	GREEN N°1	DP 400 avec arceau et siege - 15 tannes	22 319,38 €	67000369 - AC0840	2011	PLEINE PRO	257703880	18/3/11	31/5/16	408	2345	2018					Reconditionnement et transfert (credit bail racheté juin 2016)
1	BORDEAUX LAC	JACOBSEN	GREEN	GREEN N°2	DP 400 avec arceau et siege - 15 tannes	22 319,38 €	67000367 - AC0842	2011	PLEINE PRO	257703880	18/3/11	31/5/16	533	2521	2017					RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016
0	BORDEAUX LAC	BARGAM	PULVERISATEUR	POLYVALENT	Pulvérisateur sur cosman ameneray 770 ltr - 800 bar	9 200,00 €	non identifié	2011	PLEINE PRO	265425880	28/6/11	30/6/16	0	0	2021	OUI		2016		RACHAT CREDIT BAIL JUIN 2016

